

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	16
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	19
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	21
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	22
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	24
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	26
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	29
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	32
[700002] Datos informativos del estado de resultados	33
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	34
[800001] Anexo - Desglose de créditos	35
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	37
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	38
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	39
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	50
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	54
[800500] Notas - Lista de notas.....	55
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	110
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	135

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Estimados Grupos de interés:

El 2020 resultó ser un año sin precedentes para Vitro y para el mundo, la aparición de la enfermedad COVID-19 que se convirtió en pandemia rápidamente, afectó en muchos sentidos las actividades de la Compañía.

Ante esta situación y con la plena convicción de que nuestros colaboradores siempre serán prioridad, tomamos todas las medidas necesarias para proteger el bienestar y la salud del personal y sus familias, así como de clientes y visitantes en todas las instalaciones.

A través de comités, nos aseguramos de que las tareas de higiene y seguridad fueran ejecutadas en tiempo y forma en todas las plantas y oficinas, donde además de acatar las recomendaciones de las autoridades de salud, instauramos diversos protocolos de seguridad, limpieza y control.

Asimismo, los líderes de los negocios y de las áreas corporativas conformamos un comité que se encargó de verificar que las medidas necesarias se llevaran a cabo para garantizar la viabilidad operativa y financiera.

Pese a este entorno tan incierto, la situación financiera de Vitro se mantiene estable. Por más de once décadas la Compañía ha enfrentado desafíos y obstáculos que más que problemas han sido estímulos para seguir y salir adelante y ocupar una posición de liderazgo en la industria como una empresa fuerte y sostenible.

Para contrarrestar los efectos negativos que pudieran suscitarse, desde el inicio de la contingencia implementamos estrictas iniciativas de austeridad, así como de contención en nuestras inversiones en activos fijos, privilegiando la conservación de un sólido saldo de caja siendo prudentes en el uso de los recursos financieros hasta contar con mayor certidumbre acerca de la evolución de los mercados en los que participamos.

Dado el ámbito de inestabilidad que se presentó en todos los mercados, además de las iniciativas de reducción de costos y gastos, nos ocupamos de mantener en óptimas condiciones las operaciones, focalizamos los esfuerzos comerciales a estar muy cercanos a los clientes mediante el uso de medios electrónicos atendiendo sus requerimientos con presteza, siendo proactivos y pensando en el valor agregado de nuestros productos y servicios como nuestros diferenciadores ante la competencia.

Condiciones de mercado

Las expectativas de negocio no se dieron como esperábamos, varios de los mercados en los que participamos pararon sus operaciones temporalmente al igual que la mayoría de nuestras plantas, mostrando una caída de nuestras ventas en 2020.

En la industria automotriz la pandemia de COVID-19 causó que los fabricantes de automóviles suspendieran actividades al cerrar todas las industrias que el gobierno clasificó como no esenciales, esto nos obligó a pausar las operaciones de vidrio automotriz los meses de marzo, abril y mayo de 2020.

A su vez, las industrias de la construcción y arquitectónica se vieron afectadas, en México el segmento de la construcción se consideró como una actividad no esencial originando un desplome en ese sector, esto nos condujo a reducir de manera sustancial las actividades de nuestras plantas de vidrio arquitectónico durante los mismos meses.

Las industrias perfumera, de cosméticos y de belleza que atiende el negocio de envases de vidrio no fueron exclusión, nuestros clientes ajustaron sus inventarios reduciendo pedidos, puesto que las prioridades de muchos consumidores finales cambiaron destinando sus ingresos monetarios a cubrir las necesidades básicas, todo esto influyó de forma negativa en las ventas.

Posición financiera

Gracias a las estrategias de negocio y a las oportunas medidas de administración y control de los recursos que aplicamos desde el primer trimestre, la Compañía logró mantener una estructura financiera sólida.

El 30 de enero de 2020, Vitro refinanció una parte de su deuda por un monto de US\$170 millones, mediante un contrato de crédito bilateral con The Bank of Nova Scotia con lo que incrementó su flexibilidad financiera al hacer un prepago al crédito sindicado, adicionalmente, y gracias al prudente nivel de apalancamiento, dispusimos de créditos de corto plazo a fin de asegurar la liquidez operativa durante la crisis originada por la pandemia, agradecemos a nuestros socios financieros su apoyo durante estos difíciles momentos.

El 30 de diciembre de 2020, Vitro informó que a través de sus subsidiarias en Estados Unidos celebró un Contrato de Compraventa de Notas con The Prudential Insurance Company of America, con el propósito de refinanciar parte de su deuda consolidada existente bajo el Crédito Sindicado. Con este refinanciamiento se obtuvieron mejores términos de tasa de interés y plazo de pago lo cual traerá un beneficio a las finanzas de la Compañía. Las Notas fueron emitidas en dos tramos: (i) US\$130 millones con vencimiento el 30 de diciembre de 2026, y (ii) US\$50 millones con vencimiento el 30 de diciembre de 2030.

El 4 de enero de 2021, Vitro realizó un prepago parcial voluntario de US\$180 millones al Crédito Sindicado con el objetivo de reducir el pago de intereses y mantener una condición financiera sólida. El prepago se realizó con los recursos obtenidos por la celebración del Contrato de Compraventa de Notas con The Prudential Insurance Company of America, anunciado el 30 de diciembre de 2020.

La Compañía posee una posición financiera estable, al 31 de diciembre de 2020 contaba con US\$483.9 millones en efectivo y equivalentes de efectivo. La deuda neta de caja fue de US\$438.8 millones, logrando un múltiplo implícito de deuda neta a UAFIR Flujo de 1.93 veces.

DESEMPEÑO DE LOS NEGOCIOS

Vitro Vidrio Arquitectónico

Del ambiente inseguro y de aflicción que vivimos en 2020 podría decirse que nadie quedó exento, para Vitro Vidrio Arquitectónico la situación no fue distinta, durante la primera mitad del año las ventas colapsaron, lo que nos llevó a reaccionar de inmediato e implementar resoluciones que paliaran las consecuencias. Luego de privilegiar la salud del personal y poner en marcha acciones para mitigar los efectos de la problemática sanitaria sobre la empresa, el negocio de vidrio arquitectónico logró tener un cierre positivo.

Dada la índole del proceso de vidrio flotado en el que los hornos no deben parar por completo, racionalizamos la producción para preservar flujo de efectivo y a la vez, cumplir con las disposiciones gubernamentales. Además, reforzamos el plan de reducción de costos y gastos, intensificamos nuestra gestión de cobranza y disminuimos inventarios.

Durante el tercer trimestre de 2020, el panorama cambió, en México la industria de la construcción que había estado casi inmóvil se reactivó de forma favorable rebasando los niveles de 2019, mientras que en Estados Unidos y Canadá

la mejoría del mercado se dio paulatinamente sobresaliendo el incremento en el sector residencial. En el resto del mundo después del descenso en la demanda, vino la recuperación de manera importante.

Hacia el interior, las operaciones se han robustecido, en Norteamérica nuestros vidrios de grandes dimensiones con recubrimiento son reconocidos como el estándar, ofreciendo una extensa variedad de cristales.

En 2020, la nueva línea de templado de alta velocidad localizada en México mostró un excelente desempeño, con esta infraestructura atenderemos los segmentos de vidrio para puertas residenciales y cristales para artículos de línea blanca.

Por otra parte, después de una detallada evaluación técnica, diferimos los planes de reparación mayor en uno de nuestros hornos buscando preservar, en la medida de lo posible, el flujo de efectivo, cubriendo la demanda con la capacidad instalada actual.

Vitro Vidrio Automotriz

El desempeño del negocio de vidrio automotriz se vio perjudicado por los estragos que la pandemia produjo no solo en la salud sino en otros aspectos como la economía mundial, derivado de esto, muchas empresas se vieron en la obligación de frenar un tiempo sus operaciones, entre ellas nuestros clientes.

Bajo estas circunstancias, Vitro Vidrio Automotriz detuvo actividades en América, Europa y Asia por un período de tres meses, hecho que significó un reto para la Compañía. Lo anterior nos permitió acelerar el plan de reconfiguración de nuestras plantas adelantando el cierre de Evert en Michigan y de Evansville en Indiana, Estados Unidos, los cuales estaban planeados llevarse a cabo durante el primer semestre de 2021, con ello, finalizamos nuestro plan de reconfiguración, sin embargo, la acelerada recuperación del mercado automotriz a finales de 2020 generó desafíos importantes para la estabilización de las plantas que recibieron las plataformas de las que se cerraron, estos retos continuarán durante los primeros meses de 2021.

La significativa caída en ventas, así como el cierre forzado de nuestras operaciones por tres meses, aunado al proceso de reconfiguración de plantas, fueron los principales impulsores del negativo desempeño del negocio automotriz en 2020.

La planta de Polonia es prueba del constante esfuerzo por mejorar la productividad, en 2020 sus niveles de eficiencia contra 2019 presentaron un marcado incremento, esta empresa fabrica parabrisas con la más alta tecnología para el mercado de equipo original.

Luego de la interrupción de operaciones, la industria automotriz se reactivó de forma muy dinámica, los clientes de equipo original nos asignaron un nivel récord de nuevos proyectos gracias a la certidumbre que el negocio les brinda al saber que somos proveedores confiables y contamos con la capacidad para responder.

Vitro Envases

La situación en Vitro Envases no difirió mucho del resto, aunque la parte operativa y administrativa registraron un buen desempeño, los resultados en ventas y utilidades resintieron las consecuencias que la pandemia tuvo en la economía a nivel global. Los niveles de productividad registraron mejoras, los esfuerzos del personal se centraron en optimizar recursos reduciendo costos y gastos, asegurándose de preservar los estándares de eficiencia y la mejora continua en todos los procesos.

Al igual que sus clientes, la planta de envases interrumpió actividades parcialmente, durante los meses de marzo y abril al ser catalogada en algunas de sus líneas de productos como empresa no esencial.

Además de instalar nuevas máquinas logramos aprovechar el cierre de actividades de marzo para adelantar la reparación del horno 1 e iniciamos la instalación de la fábrica de acabados en Brasil que nos ayudará a fortalecer las estrategias comerciales que tan atinadamente han implementado nuestros colaboradores que atienden la región.

La actuación de los mercados fue irregular, en Estados Unidos los primeros meses reflejó poca actividad y el segundo semestre mostró franca mejoría en los segmentos de cuidados de la piel, tratamientos y aromatizantes, en México el sector que presentó recuperación fue el de envases farmacéuticos.

Explorar nuevos nichos de mercado ha rendido frutos en segmentos como artículos para el hogar, veladoras, aromatizantes ambientales y licores premium; este último ofrece altas posibilidades de desarrollo, en 2020 concretamos varios proyectos en los que podremos aplicar nuestra capacidad de crear envases altamente sofisticados, con diseños exclusivos y de una gran calidad.

Las evaluaciones y certificaciones por parte de clientes, organismos especializados y de la industria avalan la excelencia operativa y la calidad de nuestros procesos, productos y servicios; en el período previo obtuvimos 11 certificaciones, ganamos la confianza de ocho clientes nuevos y el cliente Diageo nos otorgó el reconocimiento Supplier Award Value Creation, por la aportación a su cultura de mejora continua y la creación de valor.

Fabricación de Máquinas (FAMA)

El negocio de maquinaria y equipos tuvo un año complicado, con la actividad económica prácticamente paralizada a causa de la contingencia sanitaria, las expectativas de crecimiento conforme al ritmo que se traía de 2019 se vieron truncadas.

Entre las iniciativas que adoptó la empresa para enfrentar los impactos en las finanzas está el plan de reducción de costos y gastos, eliminación de ciertos servicios de proveedores externos, reducción de gastos de viaje y ajuste de personal.

El área de Maquinaria fue la más perjudicada de los ramos que atendemos, las ventas registraron una fuerte caída, ante esto, nos dimos a la tarea de reconsiderar las estrategias comerciales brindando soluciones alternativas de refacciones y mantenimiento y así prolongar la vida útil de sus máquinas.

Tras el cierre del área de moldes en 2019, FAMA ha decidido canalizar esfuerzos hacia el área de Automatización.

Fabricación de Máquinas llevó a cabo proyectos de automatización que coadyuvaron a mejorar eficiencias en sus procesos a nuestras filiales de la industria automotriz, esto consolida la confianza y experiencia en el ramo con prospectivas de progresión en 2021.

Industria del Álcali

El negocio de productos químicos inorgánicos, Industria del Álcali, aun cuando no cesó labores ya que la industria química se calificó como esencial, no logró cumplir con las expectativas de crecimiento. Varios de sus clientes tuvieron que detener sus actividades, lo que redujo las ventas, asimismo, el balance operativo se vio afectado en 11%, ambas cifras comparadas contra 2019.

En las ventas de exportación el sector de deshielo de caminos decreció y el más golpeado fue el de petróleo y gas debido a que los precios internacionales se mantuvieron a la baja lo que impactó la producción de cloruro de calcio. Con la finalidad de aminorar esto, se determinó manejar la planta de forma discontinua, adaptándola a los niveles de solicitud de nuestros clientes y así reducir costos.

En carbonato de sodio la menor demanda en el mercado de distribución y en algunos clientes fabricantes de vidrio, ejercieron efectos negativos al negocio, de igual modo, las ventas de cloruro de sodio se redujeron en el sector de alimentos.

Los mercados que servimos por medio de la planta de bicarbonato de sodio mostraron mejoría lo que de alguna manera compensó, en parte, la caída en otros segmentos.

La decisión de manejar la planta de cloruro de calcio en tiempos alternados, así como el riguroso control presupuestal y no menos importante, el empeño y compromiso del equipo humano, fueron determinantes para conservar un UAFIR Flujo similar al período anterior.

Resultados 2020

El año 2020 pasará a la historia de Vitro como uno de los más complicados que nuestra empresa haya enfrentado. El impacto abrupto e inesperado de la pandemia representó un enorme desafío para proteger a nuestro personal, operaciones y las finanzas de Vitro. Durante el primer semestre casi todas nuestras empresas y las de industrias a las que pertenecen nuestros clientes suspendieron operaciones, por lo que la economía de todos los países se vio deteriorada. Si bien, a partir del tercer trimestre de 2020 la economía empezó a dar visos de recuperación gradual, no fue suficiente para alcanzar los objetivos.

Las ventas netas consolidadas de Vitro disminuyeron 18.9% en comparación con 2019, totalizando US\$1,768 millones. Entre las variables que influyeron están la contención de actividad económica por COVID-19, la incertidumbre de los mercados y la reacción de nuestros clientes a reducir inventarios o ser muy conservadores en sus requerimientos.

El UAFIR Flujo en 2020 fue de US\$227 millones una reducción de 24.5% comparado con 2019, esto derivado de menores ventas en la mayoría de los negocios, a una combinación de precios menos favorable, a las ineficiencias generadas por los cierres temporales de plantas, que en el caso de nuestro negocio de Automotriz fue de un paro de aproximadamente tres meses del año, así como aumento del costo de fletes para poder cumplir con tiempos de entrega a nuestros clientes de OEM en el segmento automotriz, para responder a la demanda por la recuperación inusitada del mercado.

Estos resultados fueron parcialmente compensados por un programa de ahorros agresivo que nos permitió reducir gastos por un monto de US\$79 millones. Dadas las circunstancias tan difíciles que enfrentamos, podemos decir que en Vitro salimos adelante gracias a nuestra fortaleza financiera y la reacción rápida y agresiva para reducir la mayor cantidad de costos y el haber privilegiado la conservación y generación de flujo de efectivo. Si bien el año 2020 mostró un descenso en las ventas y en el UAFIR Flujo, la generación de flujo de efectivo se mantuvo en el mismo nivel de 2019. Esto impulsado por los ahorros en gastos, reducción de inversiones en activo fijo y una optimización en el capital de trabajo.

Desarrollo Sostenible

La sostenibilidad de una empresa se mide por las acciones e iniciativas que despliega para lograr el equilibrio entre el desarrollo social, crecimiento económico y cuidado del medio ambiente; desde sus orígenes la Compañía se ha ocupado de crear valor en todos los ámbitos y corresponder a los grupos de interés.

Es responsabilidad de Vitro operar en el marco de los más elevados estándares de ética y transparencia empresarial. A través del Modelo de Sostenibilidad y sus ejes rectores se encarga de cumplir con esta tarea.

La salud y el bienestar del personal y sus familias es de interés primordial, en 2020, de cara a la problemática sanitaria que asoló a todo el mundo, nos dedicamos a definir planes de prevención y control a fin de brindar protección y seguridad a nuestro equipo humano e instalaciones.

Además de las recomendaciones de las autoridades gubernamentales, definimos protocolos complementarios de salud e higiene, integramos comités que monitorean la implementación de los programas y ejecutan las mejoras en donde hay desviaciones, establecimos torres de control (call center) donde los colaboradores pueden hacer consultas vía telefónica y se da seguimiento a los casos que son sospechosos o confirmados de COVID-19.

El Fondo Salvando Vidas (Saving Lives Fund) se formó con el propósito de apoyar al personal que requiere soporte médico y que las instituciones médicas gubernamentales no tienen la capacidad de dar.

Como parte del plan de prevención de contagios y para una temprana detección de COVID-19, reforzamos la comunicación con todo el personal publicando información y videos de concientización y realizando pruebas rápidas aleatorias.

Los resultados de nuestros esfuerzos para proteger la vida de nuestros colaboradores sin duda brindaron frutos salvando vidas, ya que el 99% de nuestros trabajadores que resultaron positivos al COVID-19 lograron recuperarse. Esta cifra se compara con un 90% en México y un 97% en Estados Unidos.

En 2020, descubrimos nuevas formas de hacer las cosas, recurrimos a la modalidad de teletrabajo, celebramos reuniones de trabajo, presentaciones e informes de resultados con el personal en los que había intercambio de ideas mediante sesiones de preguntas y respuestas, sostuvimos una estrecha comunicación con nuestros clientes a través de medios electrónicos y estuvimos atentos a las necesidades de las comunidades aledañas para apoyarlos en la medida de lo posible.

En este reporte exponemos con más detalle las iniciativas y avances que en materia de Sostenibilidad llevamos a cabo en 2020.

JUNTOS, HACIA ADELANTE

Los expertos analistas pronostican que la situación de la economía mundial tardará en recuperarse, la crisis de salud pública, que aún subsiste, remarcó una inevitable recesión a nivel global.

Anticipamos que la restauración será escalonada, conforme los países empiecen a controlar la pandemia vía la vacunación y mejores tratamientos médicos empezará a surgir la confianza en los mercados y a disiparse la inquietud por el rumbo de la economía.

La salud y bienestar del personal no dejarán de ser nuestra prioridad, pero al mismo tiempo continuaremos con el plan de negocios, contamos con estrategias probadas, una sólida posición financiera, el arraigo a los Valores Vitro y compromiso de nuestra gente, calidad y excelencia operativa en procesos y productos y la clara convicción de que los clientes son nuestra razón de ser, por lo que todos los esfuerzos estarán enfocados a satisfacer y exceder sus necesidades.

Frente a un escenario económico impreciso prevemos que las industrias actuarán cautelosas y selectivas en sus inversiones, persistirá la sobreoferta en ciertos sectores lo que incrementará la competencia, además de la disminución o pérdida de poder adquisitivo que sufrieron muchos, la suma de todo convierte al 2021 en un período con múltiples desafíos y de transición hacia la normalidad de nuestros mercados.

Esperamos mayor demanda en los segmentos en que participamos, algunos se recuperarán más rápido que otros, pero confiamos en que en todos habrá mejoría. En Vitro hemos sorteado dificultades en el pasado y trascendido por más de once décadas, sabemos que reunimos las condiciones para salir adelante, habremos de ser en extremo proactivos y permanecer en la constante búsqueda de conservar y ganarnos la confianza de clientes actuales y potenciales, respectivamente.

Continuaremos con nuestras estrategias, nos cercioraremos de administrar costos y gastos de forma estricta que permitan sostener una fuerte condición financiera sin descuidar las inversiones para crecer de manera ordenada y selectiva y así asegurar que nuestros procesos y productos vayan a la par con la tecnología de vanguardia.

Estimados grupos de interés, en nombre del Consejo de Administración, el comité directivo y cada uno de los más de 14,500 integrantes de la familia Vitro, reiteramos nuestro compromiso de convertir los retos en oportunidades, serán el impulso para seguir trabajando en equipo y cumplir cabalmente con la misión de generar valor y soluciones innovadoras para nuestros clientes y comunidades. Confiamos en que la conjunción de los esfuerzos de la Compañía, la sólida relación y lealtad de nuestros clientes, y en especial el apoyo y confianza por parte de nuestros accionistas, nos llevarán a la creación de valor.

Atentamente,

Adrián Sada González
Presidente del Consejo de Administración

Adrián Sada Cueva
Director General Ejecutivo

19 de febrero de 2021

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Nuestra Empresa

Vitro es una de las compañías líderes en fabricación de vidrio en Norteamérica y una de las más importantes en el mundo, respaldada por más de 110 años de experiencia en la industria. Fundada en 1909 en Monterrey, México, la Compañía cuenta con empresas subsidiarias alrededor del mundo, por medio de las cuales ofrece productos de calidad y servicios confiables para satisfacer las necesidades de dos negocios: envases de vidrio y vidrio plano. Las empresas de Vitro producen, procesan, distribuyen y comercializan una amplia gama de artículos de vidrio que forman parte de la vida cotidiana de miles de personas. Vitro ofrece soluciones a múltiples mercados como los de cosméticos, fragancias y farmacéuticos, así como el automotriz y arquitectónico. La Compañía también es proveedora de productos químicos y materias primas, maquinaria y equipo para uso industrial. Como empresa socialmente responsable, Vitro trabaja en diversas iniciativas en el marco de su Modelo de Sostenibilidad, con el objetivo de ejercer una influencia positiva en los aspectos económico, social y ambiental vinculados a sus grupos de interés, por medio de una gestión corporativa responsable.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Vitro busca mantenerse como líder en la producción de vidrio en México y en el mundo, agregando valor a sus clientes ofreciendo productos y servicios innovadores de la más alta calidad. Además busca un crecimiento con inversiones estratégicas y manteniendo una estructura financiera sana.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Factores de riesgo inherentes a Vitro

Nuestro negocio y habilidad para continuar con nuestras operaciones dependen de manera importante del volumen de ventas. Si los mercados en donde participamos se deterioran, podría llegar a tener efectos adversos en nuestros resultados operativos y liquidez.

Nos enfrentamos a riesgos de enfermedades pandémicas y otras epidemias.

Presiones en los precios, oportunidades de negocio con bajos márgenes, presión de reducción de costos por parte de clientes y consolidación de nuestros clientes pudieran afectar adversamente a nuestros negocios.

Tenemos clientes donde la pérdida total o parcial de su negocio tendría un efecto adverso para nosotros.

Pudiéramos experimentar un incremento en costos de operación en cada uno de nuestros negocios.

Pudiéramos vernos afectados negativamente por la escasez de suministros que cause una interrupción en la producción.

Continuamos experimentando competencia de empresas globales, tenemos costos fijos altos y pudiéramos enfrentar importantes reducciones en la demanda de nuestros productos.

Si se presentara una contracción del mercado en la industria automotriz se podrían afectar nuestro margen y resultado de operación.

Los costos de cumplir con las leyes de protección ambiental, de salud y seguridad social, y cualquier obligación que surja de ellas o de solicitudes de nuestros clientes, podría impactar adversamente nuestro negocio, resultado de operación, flujos de efectivo y situación financiera.

Inversiones realizadas en nuevos negocios o en activo fijo pudieran no generar la rentabilidad esperada y con ello impactar en las utilidades futuras de la Compañía.

La Compañía pudiera ver afectada su capacidad exportadora al enfrentar demandas de dumping en diferentes mercados.

Nuestra capacidad de entregar productos a los clientes o recibir insumos necesarios para la producción y el costo de envío y manejo pueden verse afectados por circunstancias sobre las cuales no tenemos control.

Los paros en las plantas derivadas de posibles disputas laborales y/o sindicales pueden impactar en la continuidad del negocio y aumento en los costos laborales, teniendo un impacto adverso en nuestros resultados operativos.

Nuestros esfuerzos continuos para aumentar la productividad y reducir los costos pueden no dar como resultado ahorros anticipados en los costos operativos.

Si no podemos desarrollar innovaciones de productos y mejorar nuestra tecnología y experiencia en producción, podríamos perder clientes o compartir el mercado.

Si no ampliamos nuestra capacidad de fabricación con éxito, tendría un impacto adverso en nuestra capacidad para satisfacer las demandas de nuestros clientes y podría dañar nuestro negocio, los resultados de las operaciones y la situación financiera.

Enfrentamos riesgos relacionados con la interrupción del sistema en nuestras operaciones.

Estamos sujetos a litigios en el curso ordinario de los negocios, y a sentencias judiciales que no estén cubiertas por seguros, o a un aumento en las primas de seguros, lo cual puede tener un impacto adverso en nuestros resultados de operación.

Nuestras operaciones en el extranjero nos exponen a una variedad de riesgos derivados de hacer negocios a nivel internacional.

Factores relacionados con las economías en donde participamos

El brote del COVID-19 podría tener un efecto adverso en los negocios, la situación financiera, los resultados de operación y perspectivas de la Compañía.

Sucesos políticos, sociales y económicos podrían tener un efecto adverso en nuestras operaciones.

Acontecimientos económicos en Norteamérica afectan nuestro negocio.

Reformas fiscales afectando los resultados de la Compañía.

Fluctuaciones en el tipo de cambio y tasas de interés podrían tener un efecto adverso en nuestra utilidad de operación y en el costo financiero neto.

Sucesos relacionados con la inseguridad o inestabilidad social podrían afectar o tener un efecto adverso en la Compañía.

Acontecimientos en otros países pudiesen afectar desfavorablemente nuestro negocio o el precio de mercado de nuestros valores.

Las operaciones podrían verse afectadas por terremotos, huracanes o cualquier otro desastre natural que pudiera afectar el servicio a nuestros clientes.

Restricciones en la política de control de cambios.

Factores relacionados con nuestra deuda

Vitro y sus subsidiarias pueden incurrir en deudas adicionales.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

RESULTADOS OPERATIVOS CONSOLIDADOS

Los montos presentados en esta sección están expresados en dólares nominales. En 2018, se realizó el cambio de Moneda Funcional al dólar estadounidense conforme a las disposiciones normativas contenidas en la Norma Internacional de Contabilidad No. 21 (NIC-21) "Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio de la Moneda Extranjera", dado que esta moneda es la que mejor refleja el entorno económico actual y manera de operar de Vitro.

VENTAS

Las ventas netas consolidadas del ejercicio fiscal terminado al 31 de diciembre de 2020 fueron US\$1,768 millones, comparadas con US\$2,180 millones durante el mismo periodo de 2019, lo que resulto en una disminución del 18.9%.

UTILIDAD DE OPERACIÓN ANTES DE OTROS INGRESOS Y GASTOS (UAFIR) Y FLUJO DE OPERACIÓN (UAFIR FLUJO)

El UAFIR Flujo de Vitro en 2020 disminuyó 24.5% en comparación al UAFIR Flujo reportado en 2019, principalmente por menores ventas en todos los segmentos en los que participamos como efecto de los estragos económicos de la crisis de salud.

El margen de UAFIR Flujo sobre ventas se ubicó en 12.8%, 1.0 punto porcentual por debajo de 2019, esta reducción se deriva principalmente de los negocios de Vidrio Plano tanto Automotriz como Arquitectónico.

COSTO FINANCIERO NETO

El costo financiero neto de la Compañía fue de US\$39 millones en 2020, una disminución en comparación los US\$67 millones reportados en 2019.

El principal impacto en el costo financiero neto durante el 2020 se derivó por ganancias cambiarias derivadas, al igual que efectos en gastos netos de interés de deuda bancaria y arrendamientos.

IMPUESTOS

Durante el 2020, Vitro reportó un gasto por concepto de impuestos sobre la utilidad de US\$49 millones. Dicha carga fiscal es mayor a la reportada en 2019, principalmente por la amortización de pérdidas fiscales y su impacto en el impuesto diferido.

UTILIDAD NETA DEL EJERCICIO

La Compañía reporto una pérdida neta consolidada de US\$45 millones, comparada con una utilidad de US\$64 millones en el 2019.

Vítro, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Datos financieros sobresalientes

(Cifras en millones de dólares bajo IFRS, excepciones indicadas)

	Dólares ⁽¹⁾		%
	2020	2019	variación ⁽²⁾
VENTAS NETAS CONSOLIDADAS			
Nacionales	\$1,768	\$2,180	(18.9)
Exportación	559	626	(10.8)
Subsidiarias en el extranjero	257	401	(36.0)
Utilidad antes de otros (UAFIR)	953	1,153	(17.4)
Utilidad neta	76	155	(51.0)
Utilidad neta mayoritaria	(45)	64	
Utilidad neta mayoritaria por acción ⁽³⁾	(45)	64	
UAFIR Flujo ⁽⁴⁾	(0.10)	0.13	
	227	300	(24.5)
BALANCE GENERAL			
Activo total	2,893	2,794	3.5
Pasivo total	1,588	1,364	16.5
Capital contable total	1,305	1,430	(8.8)
Capital contable mayoritario	1,304	1,429	(8.8)
INDICADORES FINANCIEROS			
Deuda / UAFIR Flujo (veces)	4.1	2.4	
Deuda Neta / UAFIR Flujo (veces) ⁽⁵⁾	1.9	1.6	
Cobertura de intereses (veces)	5.8	4.5	
(UAFIR Flujo / total gasto financiero neto)			
Margen UAFIR (%)	4%	7%	
Margen UAFIR Flujo (%)	13%	14%	
Número de personal	14,588	15,036	(3.0)
Inversiones en activo fijo ⁽⁶⁾	96	160	(40.2)

⁽¹⁾ La moneda funcional de la compañía a partir del 2018 es el dólar estadounidense.

⁽²⁾ Variación de 2019 a 2020.

⁽³⁾ Con base al promedio ponderado de acciones en circulación.

⁽⁴⁾ UAFIR Flujo = utilidad de operación antes de otros ingresos y gastos más depreciación, amortización y reservas de obligaciones laborales al retiro.

⁽⁵⁾ Representa las inversiones en activo fijo realizadas durante el ejercicio, por lo que difiere de las inversiones presentadas en el flujo de efectivo.

⁽⁶⁾ Deuda neta de efectivo y equivalentes

Las cifras financieras se presentan bajo NIIF (Normas Internacionales de Información Financiera o IFRS por sus siglas en inglés)

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2020, la Compañía tenía un saldo de caja de US\$483.9 millones, en comparación con US\$230 millones al cierre del 2019.

La deuda total fue US\$923 millones compuesta por deuda de largo plazo en dólares estadounidenses que incluye un crédito sindicado de US\$224 millones, un crédito bilateral de US\$170 millones, una nota de US\$180 millones y US\$70.7 millones de arrendamientos y derechos de uso (IFRS16), y deuda a corto plazo que incluye una reclasificación de deuda de largo plazo a corto plazo de US\$180 millones solicitada por nuestros auditores independientes y saldo de líneas de crédito renovables denominadas en dólares estadounidenses y pesos mexicanos (US\$102 millones).

El 30 de diciembre de 2020, Vitro y ciertas subsidiarias emitieron una nota por US\$180 millones con el propósito de realizar un pago anticipado voluntario por el mismo monto al crédito sindicado el 4 de enero de 2021 con el fin de reducir el costo financiero y extender el promedio vida de la deuda.

La razón Deuda a UAFIR Flujo al final de 2020 fue 4.1x, con Deuda Neta a UAFIR Flujo de 1.9x.

INVERSIONES EN ACTIVO FIJO

La inversión en activo fijo realizada por la compañía en el 2020 fue de US\$95.3 millones.

La unidad de negocios de Vidrio Plano destinó US\$35.6 millones a inversiones relacionadas al negocio arquitectónico, US\$14 millones al negocio automotriz, que incluye una porción de la inversión para una línea de parabrisas en México, y US\$6.1 millones de Productos Químicos Inorgánicos. La unidad de negocios de Envases dedicó US\$8.2 millones al negocio CFT y US\$0.8 millones a FAMA. El resto, US\$0.9 millones, se designaron a inversiones corporativas.

Control interno [bloque de texto]

Controles y procedimientos

Vitro y sus subsidiarias cuentan con políticas internas encaminada a establecer un marco de control interno robusto que debe seguirse invariablemente en cada una de sus transacciones, esto con la finalidad de asegurar el mejor aprovechamiento de los recursos y la salvaguarda de sus activos; así como el asegurar que cada una de las transacciones realizadas estén debidamente registradas en sus libros de forma íntegra, oportuna y veraz. Esta aseveración es aplicable a todos los negocios y a todos los territorios donde Vitro opera.

Adicionalmente nuestro sistema contable proporciona una seguridad razonable sobre que todas las transacciones realizadas sean registradas con oportunidad, y que éstas cumplan con las autorizaciones predeterminadas, con el fin de asegurar que sean aprobadas por los niveles adecuados dentro de la organización. También nuestro sistema y procedimientos contables aseguran de manera razonable que se cumpla con la normatividad contable aplicable.

Para asegurar que todas nuestras empresas sigan las políticas establecidas y que dichas políticas se reflejen en la forma de operar de nuestro sistema transaccional, contamos con un departamento de Auditoría Interna que efectúa revisiones programadas e independientes a los negocios y procesos, y cualquier desviación significativa encontrada es informada al Director General Ejecutivo, al Director General de Administración y Finanzas, y al Comité de Auditoría, para que se tomen las medidas correctivas inmediatas. Lo anterior permite que anualmente esta área emita una

conclusión sobre el estado que guarda la efectividad operativa del control interno establecido por Vitro, y con ello una seguridad razonable sobre el mismo.

Adicionalmente, realizamos diversas actividades de control interno sobre los reportes financieros encaminadas a proporcionar una seguridad razonable sobre la confiabilidad, veracidad, oportunidad e integridad de dichos reportes; así como sobre la preparación de estados financieros para propósitos internos y externos de acuerdo con las normas de información financiera aplicables. Nuestro control interno sobre los reportes financieros incluye todas aquellas políticas y procedimientos que: (i) se relacionan con el mantenimiento de pruebas, que con un detalle razonable, reflejen adecuadamente y de manera veraz las transacciones realizadas; (ii) proporcione una certeza razonable que las transacciones son registradas oportuna y adecuadamente para permitir la elaboración de estados financieros de acuerdo con las normas de información financiera aplicables, y que nuestros ingresos, costos y gastos se realicen conforme a las autorizaciones de nuestra Administración y Directores; y (iii) proporcionan una certeza razonable en relación a la prevención y detección oportuna de transacciones no autorizadas, o del uso o disposición de nuestros activos que pudieran tener un efecto material en nuestros estados financieros; o bien, que pudieran generar un error material sobre los mismos.

Cambios en el control interno sobre reportes financieros

Durante el año no se tuvieron cambios significativos en nuestro sistema de control interno aplicable a nuestros reportes financieros que tuvieran un efecto material; o bien, que pudieran llegar tener un efecto material sobre los mismos; sin embargo, en Vitro estamos convencidos de que este es un proceso dinámico que requiere estar evolucionando día a día; por lo cual, estamos abocados en su mejora y fortalecimiento permanente.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Resultados 2020

Vidrio Plano

Las ventas netas consolidadas de 2020 de la unidad de negocios de Vidrio Plano disminuyeron 19.3%, terminando en US\$1,581 millones contra US\$1,960 millones en 2019.

Diversos factores impidieron que se logaran las cifras esperadas, desde años anteriores la contracción de la industria automotriz y el débil crecimiento del mercado de la construcción y arquitectónico representaban una amenaza, aunado a ello, la contingencia sanitaria que forzó al paro temporal de labores culminó en resultados desfavorables.

El negocio de vidrio arquitectónico en Estados Unidos registró menor volumen en los sectores residencial e industrial especializado los primeros seis meses, parcialmente compensadas por el

segmento comercial durante el tercer trimestre, hacia el último trimestre un desabasto a la industria residencial y especializada generó beneficios. La recuperación en el segundo semestre de la industria de la construcción en México agregó buenos resultados al negocio.

Vitro Vidrio Automotriz tuvo un arranque de año débil, no fue sino hasta el tercer trimestre que la industria empezó a reactivarse restaurando los niveles de inventario a distribuidores y concesionarios, no obstante, el crecimiento fue moderado, hubo menor demanda en México, desaceleración en ciertas plataformas y aunque hubo nuevos acuerdos para el mercado OEM, otras plataformas terminaron el plazo de producción.

El negocio de productos químicos inorgánicos también resultó impactado a causa de la clausura provisional de empresas y el estancamiento de la economía, así como por los precios bajos internacionales del sector de petróleo y gas a los que suministramos cloruro de calcio, entre otros segmentos.

El UAFIR Flujo de Vidrio Plano al cierre del 31 de diciembre de 2020 fue de US\$171 millones, 27% menor que el año previo, estos resultados se debieron a un menor volumen de ventas, incremento en gastos de distribución por parte del negocio automotriz, así como los gastos incurridos para la puesta en marcha de la nueva línea de parabrisas y afectaciones en rendimiento y eficiencias en algunas plantas.

Por su parte, menores costos de transporte y gastos de flete en Estados Unidos por negociaciones en tarifas, así como menor volumen como resultado de contar con hornos funcionando a capacidad reducida por la pandemia, y menos gastos generales en el negocio de vidrio arquitectónico coadyuvaron en parte a los resultados.

El negocio de productos químicos inorgánicos mantuvo su UAFIR Flujo en niveles estables, aun cuando reportó menores ventas este efecto fue parcialmente contrarrestado por el programa de reducción de costos y gastos, además de ahorros en materias primas, energía y otros costos indirectos.

Envases

Al cierre del 31 de diciembre de 2020, las ventas netas consolidadas de Vitro Envases totalizaron US\$185 millones contra US\$218 millones del ejercicio anterior.

Estos resultados indican un marcado decremento derivado de las condiciones económicas y sociales que prevalecieron a causa de la pandemia de COVID-19 que surgió durante el primer trimestre. Entre las variables que nos llevaron a estas cifras están los ajustes y reducción de inventarios de nuestros clientes del segmento de perfumería y cosméticos. Una combinación de precios menos favorable y la debilidad de las monedas en México y Brasil, países donde tuvimos un ligero repunte en ventas del sector farmacéutico y CFT respectivamente, frente al dólar estadounidense. Por su parte el negocio de maquinaria y equipo registró una caída de 64% con respecto a 2019.

El UAFIR Flujo fue de US\$44 millones que frente a los US\$55 millones del año previo representan 20% menos. Menores ventas en los segmentos de fragancias, cosméticos de color (maquillajes y esmaltes) y del negocio de maquinaria y equipos (FAMA), menor absorción de costos fijos, reducción de inventarios en el negocio de envases de vidrio y una mezcla de precios menos favorable y menores ventas en el sector de valor agregado, son factores que influyeron en estos resultados.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	VITRO
Periodo cubierto por los estados financieros:	Del 2020-01-01 al 2020-12-31
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2020-12-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	VITRO,S.A.B. DE C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	USD
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	MILES DE DOLARES
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	4D
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	Estados Financieros Consolidados

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Vitro, S.A.B. de C.V. ("Vitro" y sus subsidiarias ó la "Compañía") es una compañía tenedora y operadora cuyas subsidiarias se dedican a servir diversos mercados, entre los que se encuentran vidrio plano para uso de la industria de la construcción y automotriz; así como envases de vidrio para los mercados de cosméticos, fragancias, farmacéuticos y licores. Adicionalmente, Vitro y sus subsidiarias, se dedican a la fabricación de maquinaria, equipos y bienes de capital para uso industrial, así como a la fabricación de productos químicos inorgánicos. Las oficinas corporativas de Vitro se encuentran ubicadas en Avenida Ricardo Margáin Zozaya No. 400, Colonia Valle del Campestre, en San Pedro Garza García, Nuevo León, México.

Nombre de proveedor de servicios de Auditoria externa [bloque de texto]

KPMG Cárdenas Dosal, S.C.

Nombre del socio que firma la opinión [bloque de texto]

C.P.C. Raul Sergio López Lara

Tipo de opinión a los estados financieros [bloque de texto]

Favorable – sin salvedades

Fecha de opinión sobre los estados financieros [bloque de texto]

25 de marzo de 2021

Fecha de asamblea en que se aprobaron los estados financieros [bloque de texto]

20 de abril de 2021

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

Para dar cumplimiento a lo dispuesto por el Reglamento Interior de la BMV artículo 4.033.01 Fracc. VIII en materia de Requisitos de Mantenimiento, la Compañía informa que actualmente recibe cobertura de análisis a sus valores por parte de las siguientes Casas de Bolsa o Instituciones de Crédito: GBM Grupo Bursátil Mexicano, S.A. de C.V., Casa de Bolsa.

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	483,909,000	230,165,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	258,767,000	291,750,000
Impuestos por recuperar	0	0
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	386,412,000	420,431,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	1,129,088,000	942,346,000
Activos mantenidos para la venta	4,939,000	1,308,000
Total de activos circulantes	1,134,027,000	943,654,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	12,554,000	13,504,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	6,134,000	4,092,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	10,587,000	10,587,000
Propiedades, planta y equipo	1,208,924,000	1,271,617,000
Propiedades de inversión	18,533,000	20,344,000
Activos por derechos de uso	68,009,000	66,771,000
Crédito mercantil	62,139,000	61,653,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	256,762,000	261,379,000
Activos por impuestos diferidos	115,363,000	140,230,000
Otros activos no financieros no circulantes	0	0
Total de activos no circulantes	1,759,005,000	1,850,177,000
Total de activos	2,893,032,000	2,793,831,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	323,371,000	301,806,000
Impuestos por pagar a corto plazo	42,203,000	50,431,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	289,112,000	2,017,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	18,715,000	13,820,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	33,754,000	50,268,000
Total provisiones circulantes	33,754,000	50,268,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	707,155,000	418,342,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	707,155,000	418,342,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	27,582,000	63,535,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	575,502,000	659,163,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	39,344,000	40,943,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	44,510,000	34,553,000
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	153,378,000	99,832,000
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Total provisiones a largo plazo	153,378,000	99,832,000
Pasivo por impuestos diferidos	40,648,000	47,187,000
Total de pasivos a Largo plazo	880,964,000	945,213,000
Total pasivos	1,588,119,000	1,363,555,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	378,860,000	378,860,000
Prima en emisión de acciones	344,037,000	344,037,000
Acciones en tesorería	27,549,000	27,529,000
Utilidades acumuladas	652,774,000	698,150,000
Otros resultados integrales acumulados	(44,153,000)	35,726,000
Total de la participación controladora	1,303,969,000	1,429,244,000
Participación no controladora	944,000	1,032,000
Total de capital contable	1,304,913,000	1,430,276,000
Total de capital contable y pasivos	2,893,032,000	2,793,831,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	1,768,299,000	2,180,256,000	493,019,000	504,871,000
Costo de ventas	1,401,589,000	1,655,433,000	379,255,000	396,872,000
Utilidad bruta	366,710,000	524,823,000	113,764,000	107,999,000
Gastos de venta	190,619,000	224,523,000	55,283,000	56,905,000
Gastos de administración	100,215,000	145,540,000	39,112,000	36,442,000
Otros ingresos	4,758,000	3,320,000	13,759,000	3,561,000
Otros gastos	37,229,000	13,954,000	24,471,000	18,737,000
Utilidad (pérdida) de operación	43,405,000	144,126,000	8,657,000	(524,000)
Ingresos financieros	13,088,000	3,841,000	353,000	406,000
Gastos financieros	52,517,000	71,059,000	88,497,000	51,217,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	3,976,000	76,908,000	(79,487,000)	(51,335,000)
Impuestos a la utilidad	49,468,000	12,705,000	51,711,000	(14,555,000)
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	(45,492,000)	64,203,000	(131,198,000)	(36,780,000)
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	(45,492,000)	64,203,000	(131,198,000)	(36,780,000)
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	(45,376,000)	64,113,000	(131,140,000)	(36,826,000)
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	(116,000)	90,000	(58,000)	46,000
Utilidad por acción [bloque de texto]	0	0	0	0
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	(0.09)	0.13	(0.27)	(0.08)
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	(0.09)	0.13	(0.27)	(0.08)
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	(0.09)	0.13	(0.27)	(0.08)
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	(0.09)	0.13	(0.27)	(0.08)

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	(45,492,000)	64,203,000	(131,198,000)	(36,780,000)
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(48,461,000)	(67,878,000)	(21,582,000)	(62,548,000)
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(48,461,000)	(67,878,000)	(21,582,000)	(62,548,000)
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	(23,627,000)	37,825,000	132,466,000	67,021,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	(23,627,000)	37,825,000	132,466,000	67,021,000
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	(7,763,000)	(9,552,000)	3,695,000	4,448,000
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	(7,763,000)	(9,552,000)	3,695,000	4,448,000
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(31,390,000)	28,273,000	136,161,000	71,469,000
Total otro resultado integral	(79,851,000)	(39,605,000)	114,579,000	8,921,000
Resultado integral total	(125,343,000)	24,598,000	(16,619,000)	(27,859,000)
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	(125,255,000)	24,550,000	(16,597,000)	(27,872,000)
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(88,000)	48,000	(22,000)	13,000

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	(45,492,000)	64,203,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	49,468,000	12,705,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	46,614,000	43,774,000
+ Gastos de depreciación y amortización	144,941,000	137,456,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(8,878,000)	16,142,000
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	19,675,000	19,409,000
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	11,715,000	(35,244,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	36,111,000	82,279,000
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	14,427,000	10,929,000
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(7,239,000)	26,029,000
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	6,156,000	(35,685,000)
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	312,990,000	277,794,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	267,498,000	341,997,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	43,803,000	52,628,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	223,695,000	289,369,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	4,723,000	0
- Compras de propiedades, planta y equipo	95,973,000	160,424,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	8,322,000	7,430,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	2,624,000	2,400,000

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	3,991,000	9,314,000
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	5,998,000	2,527,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(100,189,000)	(177,041,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	20,000	12,584,000
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	438,977,000	0
- Reembolsos de préstamos	249,205,000	50,000,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	15,913,000	19,086,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	0	50,000,000
- Intereses pagados	43,294,000	42,475,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(2,145,000)	(271,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	128,400,000	(174,416,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	251,906,000	(62,088,000)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	1,838,000	1,279,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	253,744,000	(60,809,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	230,165,000	290,974,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	483,909,000	230,165,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	378,860,000	344,037,000	27,529,000	698,150,000	0	147,602,000	(15,618,000)	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	378,860,000	344,037,000	27,529,000	698,150,000	0	147,602,000	(15,618,000)	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	(45,376,000)	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(23,655,000)	(7,763,000)	0	0
Resultado integral total	0	0	0	(45,376,000)	0	(23,655,000)	(7,763,000)	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	20,000	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	20,000	(45,376,000)	0	(23,655,000)	(7,763,000)	0	0
Capital contable al final del periodo	378,860,000	344,037,000	27,549,000	652,774,000	0	123,947,000	(23,381,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(96,258,000)	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	(96,258,000)	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(48,461,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	(48,461,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	(48,461,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(144,719,000)	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]	
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	35,726,000	1,429,244,000	1,032,000	1,430,276,000	
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	35,726,000	1,429,244,000	1,032,000	1,430,276,000	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	(45,376,000)	(116,000)	(45,492,000)	
Otro resultado integral	0	0	0	0	(79,879,000)	(79,879,000)	28,000	(79,851,000)	
Resultado integral total	0	0	0	0	(79,879,000)	(125,255,000)	(88,000)	(125,343,000)	
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(20,000)	0	(20,000)	
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(79,879,000)	(125,275,000)	(88,000)	(125,363,000)	
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(44,153,000)	1,303,969,000	944,000	1,304,913,000	

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	378,860,000	344,037,000	14,944,000	684,037,000	0	109,736,000	(6,067,000)	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	378,860,000	344,037,000	14,944,000	684,037,000	0	109,736,000	(6,067,000)	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	64,113,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	37,866,000	(9,551,000)	0	0
Resultado integral total	0	0	0	64,113,000	0	37,866,000	(9,551,000)	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	50,000,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	12,585,000	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	12,585,000	14,113,000	0	37,866,000	(9,551,000)	0	0
Capital contable al final del periodo	378,860,000	344,037,000	27,529,000	698,150,000	0	147,602,000	(15,618,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(28,381,000)	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	(28,381,000)	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(67,877,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	(67,877,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	(67,877,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(96,258,000)	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]	
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	75,288,000	1,467,278,000	985,000	1,468,263,000	
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	75,288,000	1,467,278,000	985,000	1,468,263,000	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	64,113,000	90,000	64,203,000	
Otro resultado integral	0	0	0	0	(39,562,000)	(39,562,000)	(43,000)	(39,605,000)	
Resultado integral total	0	0	0	0	(39,562,000)	24,551,000	47,000	24,598,000	
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	50,000,000	0	50,000,000	
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	(12,585,000)	0	(12,585,000)	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(39,562,000)	(38,034,000)	47,000	(37,987,000)	
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	35,726,000	1,429,244,000	1,032,000	1,430,276,000	

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	38,698,000	38,698,000
Capital social por actualización	340,162,000	340,162,000
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	291,956,000	340,830,000
Numero de funcionarios	182	184
Numero de empleados	2,967	3,237
Numero de obreros	11,439	11,615
Numero de acciones en circulación	474,142,227	474,142,227
Numero de acciones recompradas	9,414,202	9,429,202
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	144,941,000	137,456,000	36,337,000	30,098,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	1,768,299,000	2,180,256,000
Utilidad (pérdida) de operación	43,405,000	144,126,000
Utilidad (pérdida) neta	(45,492,000)	64,203,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	(45,376,000)	64,113,000
Depreciación y amortización operativa	144,941,000	137,456,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)																
Air Products and Chemicals, Inc.	SI	2016-01-10	2025-02-28	7.48	0	0	0	0	0	0	0	1,431,000	2,037,000	2,037,000	2,037,000	1,917,000
The Bank of Nova Scotia	SI	2020-01-30	2025-01-30	Libor + 1.58	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	170,000,000
The CIT Group	SI	2017-01-03	2018-04-09	5.43	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Elkin	SI	2011-06-30	2023-06-29	9.5	0	0	0	0	0	0	0	1,043,000	1,043,000	1,074,000	0	0
Crédito Sindicado	NO	2018-06-29	2023-06-30	Libor + 2.50	0	0	0	0	0	0	0	184,500,000	192,850,000	26,650,000	0	0
Prudential	SI	2020-12-30	2026-12-30	2.8	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	130,000,000
Prudential.	SI	2020-12-30	2030-12-30	3.43	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	50,000,000
Gastos Emisión	NO	2020-01-01	2020-01-01		0	0	0	0	0	0	0	0	(1,998,000)	(2,145,000)	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	186,974,000	193,932,000	27,616,000	2,037,000	351,917,000
Banca comercial																
HSBC	NO	2020-08-05	2020-11-30	TIIE + 3.50	0	53,266,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Scotiabank	NO	2020-04-29	2021-06-30	Libor + 2.65	0	0	0	0	0	0	0	11,200,000	0	0	0	0
Bancomer	NO	2020-08-04	2020-09-30	4.18%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banorte	NO	2020-01-06	2021-06-01	TIIE + 3.20	0	37,672,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	90,938,000	0	0	0	0	0	11,200,000	0	0	0	0
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					0	90,938,000	0	0	0	0	0	198,174,000	193,932,000	27,616,000	2,037,000	351,917,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Proveedores																
Prov	NO	2018-12-31	2019-12-31	0	0	49,533,000	0	0	0	0	0	191,248,000	0	0	0	0
TOTAL					0	49,533,000	0	0	0	0	0	191,248,000	0	0	0	0
Total proveedores					0	49,533,000	0	0	0	0	0	191,248,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					0	140,471,000	0	0	0	0	0	389,422,000	193,932,000	27,616,000	2,037,000	351,917,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	616,746,000	12,278,604,000	50,256,000	1,000,533,000	13,279,137,000
Activo monetario no circulante	2,029,000	40,394,000	1,109,000	22,076,000	62,470,000
Total activo monetario	618,775,000	12,318,998,000	51,365,000	1,022,609,000	13,341,607,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	329,855,000	6,566,982,000	26,204,000	521,679,000	7,088,661,000
Pasivo monetario no circulante	850,441,000	16,931,185,000	415,000	8,265,000	16,939,450,000
Total pasivo monetario	1,180,296,000	23,498,167,000	26,619,000	529,944,000	24,028,111,000
Monetario activo (pasivo) neto	(561,521,000)	(11,179,169,000)	24,746,000	492,665,000	(10,686,504,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
Envases de Vidrio				
Envases de Vidrio	73,199,000	111,503,000	0	184,702,000
Vidrio Plano				
Vidrio Plano	483,151,000	145,075,000	952,889,000	1,581,115,000
Corporativo y eliminaciones				
Corporativo y eliminaciones	2,482,000	0	0	2,482,000
TOTAL	558,832,000	256,578,000	952,889,000	1,768,299,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

1. Políticas de la Compañía respecto al uso de Instrumentos Financieros Derivados.

La política de la Compañía es la de contratar instrumentos financieros derivados (“IFD’s”, “derivados”) con la finalidad de mitigar y cubrir los riesgos a los que se encuentra expuesta, dadas sus operaciones productivas y financieras.

Existe un Comité de Riesgos que se encarga de hacer cumplir las políticas de administración de riesgos, así como de monitorear el correcto uso de los instrumentos financieros contratados por la Compañía. Dicho comité está integrado por varios funcionarios de la Compañía.

La Compañía reconoce todos los derivados en el balance general a valor razonable, sin importar la intención de su tenencia. En el caso de derivados de cobertura, el tratamiento contable depende si la cobertura es de valor razonable o de flujo de efectivo.

Cuando los derivados son contratados con la finalidad de cubrir riesgos y cumplen con todos los requisitos contables de cobertura, se documenta su designación describiendo el objetivo, características, reconocimiento contable y como se llevará a cabo la medición de la efectividad.

Los derivados designados de cobertura reconocen los cambios en valor razonable como sigue: (1) si son de valor razonable, las fluctuaciones tanto del derivado como de la partida cubierta se valúan contra resultados, (2) si son de flujo de efectivo se reconocen temporalmente en la utilidad integral y se reclasifican a resultados cuando la partida cubierta los afecta, (3) cuando la cobertura es de una inversión en una subsidiaria extranjera, la porción efectiva se reconoce en la utilidad (pérdida, en su caso) integral como parte del ajuste acumulado por conversión. La porción inefectiva del cambio en el valor razonable, se reconoce en los resultados del periodo, en el costo financiero neto si es un instrumento financiero derivado y, si no lo es, se reconoce en la utilidad (en su caso, pérdida) integral hasta que se enajene o transfiera la inversión.

Los instrumentos financieros derivados de gas, que mantiene en posición la Compañía, no se han designado como cobertura para propósitos contables. La fluctuación en el valor razonable de dichos instrumentos financieros derivados se reconoce en resultados del período dentro del costo financiero neto, por otra parte, los instrumentos financieros derivados de tasa de interés, que mantiene en posición la Compañía, se han designado como cobertura para propósitos contables por lo que la fluctuación en el valor razonable de dichos instrumentos financieros derivados se reconoce en la utilidad integral del período.

La Compañía revisa todos los contratos de bienes y servicios en los cuales forma parte, a fin de identificar derivados implícitos que debieran ser segregados del contrato anfitrión para reconocerlos a su valor razonable. Cuando un derivado implícito es identificado y el contrato anfitrión no ha sido valuado a valor razonable, el derivado implícito se segrega del contrato anfitrión, y se reconoce a su valor razonable. La valuación inicial y los cambios en dicho valor son reconocidos en resultados del periodo, dentro del costo financiero neto.

2. Descripción general de los objetivos para utilizar derivados e identificación de los riesgos de los instrumentos utilizados.

El objetivo de la Compañía al contratar IFD's es mitigar y cubrir los riesgos a los que se encuentra expuesta dadas sus operaciones productivas y financieras, como lo son:

- riesgo de crédito
- riesgo de liquidez
- riesgo de mercado
- riesgo operativo

Durante el mes de julio de 2018, y en varios meses de 2019 y en enero y octubre de 2020 se contrataron IFD's (opciones) para los años 2018, 2019, 2020 y 2021 y durante octubre 2017 y diciembre 2018 se contrataron IFD's (swaps) para los años 2018 y 2019, ambos para cubrir parte de nuestro riesgo de mercado respecto al precio del gas natural, uno de nuestros principales insumos.

En agosto 2018 se contrataron swaps de tasas de interés para el crédito sindicado contratado en junio de 2018 y utilizado el 1º de octubre de 2018. Durante Junio 2020, se renegoció una parte del swap de tasa, para cubrir el nuevo crédito contratado en Febrero 2020 con The Bank of Nova Scotia, que fue utilizado para pagar anticipadamente parte del crédito sindicado.

3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas

La Compañía ha utilizado instrumentos de cobertura los cuales se pueden clasificar en:

- de tipo de cambio
- de tasas de interés
- de commodities

Durante el mes de julio 2018 y en varios meses de 2019 se realizaron varias operaciones para cubrir la volatilidad del precio del gas, para los años 2018, 2019 y 2020, teniendo como contraparte a Macquarie Bank Limited (Macquarie).

En diciembre 2018 se contrataron swaps de gas, para el año 2019, y en los varios meses de 2019 y en enero y octubre del 2020 se contrataron opciones de gas, para los años 2019, 2020 y 2021, teniendo como contraparte a ING Capital Markets LLC (ING).

En agosto 2018 se contrataron swaps de tasas de interés para el crédito sindicado, teniendo como contrapartes a ING Capital Markets LLC y a Banco Bilbao Vizcaya Argentaria SA. En Junio 2020 se renegoció la parte del swap de tasa, con el Banco Bilbao Vizcaya Argentaria SA, para ahora cubrir el nuevo crédito contratado en Febrero 2020 con The Bank of Nova Scotia, que fue utilizado para pagar anticipadamente parte del crédito sindicado.

4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles

La Compañía está operando al cierre del cuarto trimestre del 2020 con Macquarie Bank Limited, con ING Capital Markets LLC y con Banco Bilbao Vizcaya Argentaria SA

Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

La contraparte fungió como agente de cálculo de las valuaciones de las operaciones que la Compañía mantuvo.

5. Políticas de márgenes, colaterales, Líneas de crédito, VAR

Los contratos siguen el formato propuesto por la Asociación Internacional de Swaps y Derivados ("ISDA" por sus siglas en inglés) establecen el marco regulatorio relacionado con dichos requerimientos.

6. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez

Con el propósito de darle seguimiento a la estrategia y asegurar su control, el Comité de Riesgos ("CR"), debe establecer parámetros de medición del riesgo financiero que sean aceptables y los cuales deben ser monitoreados para no sobrepasar la tolerancia establecida al riesgo.

La definición de dichos parámetros debe considerar:

- La identificación de variables a seguir.
- La definición de los instrumentos autorizados para la estrategia de administración de riesgo.
- Los límites máximos y mínimos de control.
- Frecuencia de monitoreo.
- Responsable del monitoreo de las variables.

Auditoría Interna realiza revisiones tanto rutinarias como especiales de los controles y procedimientos de administración de riesgos, cuyos resultados, en caso de presentar desviaciones contra los parámetros establecidos, se reportan al Comité de Auditoría.

7. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores

Hasta este momento no se ha designado algún tercero independiente que le dé seguimiento específico a los procedimientos de control para administrar la exposición a los riesgos de mercado en nuestros reportes trimestrales, sin embargo los auditores externos hacen su evaluación anual de los procedimientos y controles que la Compañía tiene en todas sus áreas, dedicando horas de auditoría para revisar los procedimientos de análisis, valuación y registro de efectos de los IFD's en los estados financieros de la Compañía.

8. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un comité que lleve a cabo dichas autorizaciones y el manejo de los riesgos por derivados.

Para dar seguimiento a las estrategias para la administración del riesgo, existe un Comité de Riesgos ("CR"), el cual opera conforme a la Política; dicho comité está conformado por diversos funcionarios de la Compañía los cuales representan áreas como son Jurídico, Abastecimientos, Finanzas, Fiscal y Tesorería.

El CR normalmente sesiona una vez al mes y la agenda es desarrollada y presentada por el Área de Administración de Riesgos ("AR") de la Compañía.

En la política se establece que las operaciones deberán ser autorizadas por diferentes niveles organizacionales y órganos de gobiernos de acuerdo a los montos nocionales.

El CR al definir la estrategia a implementar para cubrir sus riesgos financieros, toma en consideración los siguientes puntos:

- Tolerancia al riesgo
- Movimientos de mercado en los que se desea y no se desea tener exposición
- Tipos de IFD a utilizar
- Horizontes de tiempo de la estrategia
- Circunstancias en las cuales deberá modificar la estrategia de cobertura
- Presupuestos y proyecciones de Utilidad de Operación

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

A. Descripción de los métodos y técnicas de valuación con las variables de referencia relevantes y los supuestos aplicados, así como la frecuencia de valuación.

La Política solicita designar anualmente a un experto que evalúe y certifique el proceso de operación con IFD's.

Todos los IFD's que llegue a celebrar la Compañía son valuados a su valor razonable, el cual se determina con precios de mercado reconocidos y cuando los instrumentos no cotizan en un mercado, se determinan con modelos técnicos de valuación reconocidos en el ámbito financiero y utilizando insumos tales como curvas de precios, de tasas de interés y de tipo de cambio, las cuales se obtienen de diferentes fuentes de información confiable.

En la Política de la Compañía se establece que entre las principales actividades del área de Administración de Riesgos (AR) están el valuar las exposiciones y posiciones de las operaciones con IFD's para medir el riesgo de mercado y analizar la medición de riesgos y posibles desviaciones versus la planeación de la Compañía al corto plazo.

Asimismo, las estrategias que presente el área de AR deberán ser acompañadas de la evaluación del impacto entre riesgo y retorno de la cobertura a la operación propuesta, incluyendo pruebas prospectivas y de estrés, así como de análisis de sensibilidad.

- Desviaciones de precios versus mercado (impacto mensual y acumulado)
- Monitoreo de riesgo de concentración
- Monitoreo del impacto en cambio de precios

B. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero Independiente o es valuación interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, si menciona que es estructurador, vendedor o contra parte de IFD.

Todas las valuaciones reportadas por la Compañía son proporcionadas por las contrapartes del IFD's contratado, ya que en todos los casos y bajo las disposiciones establecidas en los ISDA's celebrados, dichas contrapartes fungen como los agentes de cálculo de las operaciones.

Una vez al mes, o antes si se requiere, el área de AR realiza un análisis de variaciones con la finalidad de validar si el cambio en el valor razonable reportado por las contrapartes va en línea con los cambios que se presentan en los factores de riesgo utilizados en los modelos de valuación, por ejemplo, precios del gas natural, tasas de interés y tipo de cambio.

C. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura actual de la posición global con que se cuenta.

Durante el mes de julio de 2018 y en agosto 2019 la Compañía contrató Opciones de gas natural y también en octubre de 2017 contrató Swaps de gas natural, estas operaciones se realizaron con Macquarie, en diciembre 2018 contrató Swaps de gas natural y en varios meses de 2019 y en enero y octubre del 2020 contrató opciones de gas natural. con ING Capital Markets LLC, estas contrataciones con la finalidad de cubrir su consumo del mismo energético. Actualmente la empresa tiene una cobertura de aproximadamente del 3% para el consumo en los

próximos tres trimestres de 2021 y una cobertura de aproximadamente del 1% para el consumo en los cuatro trimestres de 2021.

En agosto 2018 la Compañía contrató swaps de tasas de interés sobre un notional de USD \$600 millones. En junio 2020 este swap fue renegociado, para cubrir el saldo del crédito sindicado y el nuevo crédito contratado en febrero de 2020, que fue utilizado para pagar anticipadamente parte del crédito sindicado. El total de notional del swap es ahora de USD \$598.4 millones.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Para hacer frente a los requerimientos de efectivo y poder mantener una posición en el IFD, la compañía puede utilizar sus reservas de caja, su propia generación de flujo de efectivo, o hacer uso de alguna línea de crédito.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

I. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito representa el riesgo de pérdida financiera para la Compañía si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y surge principalmente de las cuentas por cobrar a clientes e inversiones en valores de la Compañía.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la administración también considera la demografía de su base de clientes, que incluye el riesgo de incumplimiento de la industria y país en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito.

Constantemente realizamos evaluaciones de crédito a nuestros clientes y ajustamos los límites de crédito basado en los historiales crediticios y la solvencia actual de los clientes, conforme a lo determinado en nuestro reporte de su información crediticia actual. Continuamente monitoreamos los cobros y pagos de nuestros clientes, y tenemos una reserva para cartera dudosa basada en nuestra experiencia histórica y en algún aspecto específico del cobro al cliente que hemos identificado. Una variación importante en nuestra experiencia

de reservas para incobrables podría tener un impacto adverso importante en nuestros resultados de operación consolidados y en nuestra situación financiera.

Inversiones

La Compañía cuenta con políticas de tesorería con el objetivo de establecer los lineamientos para administrar y controlar en forma eficiente las inversiones de los excedentes de efectivo de las empresas de Vitro, para generar los mejores rendimientos que el mercado ofrezca y evitar tener dinero ocioso.

Las inversiones de los excedentes de efectivo deben ser realizadas en instrumentos con instituciones que no representen un riesgo material por concepto de pérdida de capital, así como la recuperación del producto financiero devengado.

II. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero.

El 29 de junio de 2018, Vitro firmó un contrato de crédito sindicado por USD \$700 millones con el objetivo de refinanciar su deuda existente de USD \$690 millones durante los próximos meses. El 1º de Octubre fue utilizado el crédito sindicado para el refinanciamiento de la deuda con mejores condiciones. En marzo 2019 la Compañía realizó un pago anticipado por USD \$50 millones de este crédito sindicado y en enero 2020 otro pago anticipado por USD \$76 millones y en febrero 2020 por USD \$170 millones, este último, con los recursos obtenidos de un nuevo financiamiento con The Bank of Nova Scotia. El 30 de Diciembre del 2020 Vitro firmó un contrato por USD \$130 millones con Prudential a tasa fija de 2.80% y otro por USD \$50 millones también con Prudential a tasa fija de 3.43%.

La Compañía utilizó estos recursos para realizar un pago anticipado de parte de su crédito sindicado enero de 2021.

La Compañía se asegura de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un periodo de 60 días, que incluye el pago de sus obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

III. Riesgo de mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio, tasas de interés, bienes genéricos e instrumentos de capital. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones dentro de parámetros aceptables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

Riesgo cambiario

Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias extranjeras y mexicanas con moneda funcional dólar.

Las subsidiarias de Vitro en el extranjero, así como las mexicanas con moneda funcional distinta al peso mantienen sus activos y pasivos, y llevan a cabo sus operaciones principalmente en dólares estadounidenses, en un mercado y ambiente de negocios en la misma moneda, por lo cual la administración de la Compañía considera que el riesgo por exposición a variaciones cambiarias para estas subsidiarias es casi nulo. Adicionalmente, la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos denominados en otras monedas extranjeras diferentes del dólar.

Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias mexicanas

Las subsidiarias mexicanas de Vitro que operan con moneda funcional peso mexicano realizan transacciones y mantiene saldos en moneda extranjera, lo cual la expone al riesgo de las variaciones en tipo de cambio. Esta exposición al riesgo puede ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas monetarias y/o fiscales, la liquidez de los mercados globales, eventos políticos locales e internacionales, entre otros. Adicionalmente, la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos de estas empresas.

Riesgo de tasa de interés

El riesgo de tasa de interés existe primordialmente con respecto a nuestra tasa variable en pesos y a nuestra tasa variable en dólares, las cuales generalmente devengan intereses basados en la tasa de interés interbancaria de equilibrio (TIIE) o la tasa interbancaria ofrecida en Londres (LIBOR), respectivamente. Si las tasas de interés TIIE o LIBOR aumentan de forma significativa, nuestra capacidad de pago de nuestra deuda será afectada adversamente.

Otros riesgos de precios de mercado

En el curso ordinario de nuestro negocio, históricamente hemos contratado swaps y otros instrumentos derivados con la finalidad de mitigar y cubrir nuestra exposición a las fluctuaciones del precio del gas natural. El porcentaje de consumo de combustible estimado cubierto ha variado del 10% al 100%. El porcentaje de consumo cubierto y los precios cubiertos cambian constantemente de acuerdo a las condiciones del mercado con base en las necesidades de la Compañía y al uso de combustibles alternativos dentro de sus procesos de producción.

A continuación, se presenta un ejemplo de los impactos que tendría la Compañía ante movimientos al alza o a la baja de los riesgos antes mencionados, sin considerar coberturas.

Riesgo Identificado	Baja	Alza
Precio del Gas Natural	Favorable	Desfavorable
Tipo de cambio MXN/USD	Favorable	Desfavorable
Tasa de interés USD	Favorable	Desfavorable

A. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

Durante el mes de julio 2018 y en varios meses de 2019 y en enero y octubre del 2020 la Compañía contrató varios IFD (opciones) para continuar cubriendo sus necesidades de gas natural en sus procesos productivos. Las opciones vigentes iniciaron con un monto notional de 1,560,000 MMBTU. Al cierre del cuarto trimestre del 2020 el monto notional es de 1,300,000 MMBTU, con vencimiento, de 390,000 MMBTU el primero, segundo y tercer trimestre de 2021 y de 130,000 MMBTU el cuarto trimestre de 2021.

Durante octubre 2017 la Compañía contrató IFD (swaps) con Macquarie para continuar cubriendo sus necesidades de gas natural en sus procesos productivos, por un monto notional de 4,046,413 MMBTU con vencimientos mensuales de febrero de 2018 a diciembre de 2019 de 175,931 MMBTU. Al cierre del año 2019 este swap se ha terminado.

Durante diciembre 2018 la Compañía contrató IFD (swaps) con ING para continuar cubriendo sus necesidades de gas natural en sus procesos productivos, por un monto notional de 1,243,440 MMBTU con vencimientos mensuales de enero de 2019 a diciembre de 2019 de 103,620 MMBTU. Al cierre de diciembre del 2019 este swap se ha terminado.

Durante agosto 2018 la Compañía contrató IFD (swaps) para cubrir la tasa de interés de USD \$ 600 millones del crédito sindicado. En junio 2020 este swap fue renegociado, para cubrir el saldo del crédito sindicado y el nuevo crédito contratado en febrero de 2020, que fue utilizado para pagar anticipadamente parte del crédito sindicado. El total de notional del swap es ahora de USD \$598.4 millones.

Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados.

La Compañía, reconoció en el cuarto trimestre de 2020, por una parte, un cargo a resultados por USD \$392 mil como resultado de la valuación de las opciones y un activo por USD \$72 mil por el valor de las opciones abiertas, y también reconoció un efecto desfavorable en resultados de USD \$0.8 millones por el derivado implícito de electricidad.

La Compañía reconoció al 31 de diciembre de 2020, como resultado de valorar a precio de mercado de los swaps de tasa de interés, un pasivo por USD \$33.2 millones y un cargo a la utilidad integral USD \$23.9 millones al considerar los efectos de impuestos.

Descripción y número de IFD que hayan vencido durante el trimestre y de aquéllos cuya posición haya sido cerrada.

Durante el trimestre, se cerraron posiciones de las opciones de gas natural por 760.000 MMBTU y se reconoció una pérdida valuación de USD \$392 mil.

B. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

Durante el cuarto trimestre de 2020 la Compañía no tuvo llamadas de margen relacionadas con sus IFD's.

C. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

Al 31 de diciembre de 2020, la Compañía no tiene incumplimientos de contratos de instrumentos financieros derivados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte

Los IFD's con los que cuenta la Compañía al cuarto trimestre del 2020 no son materiales con respecto al activo y a las ventas de los últimos 12 meses. A continuación, se presenta la información solicitada con respecto al resumen de IFD.

TABLA 1
Cifras al 31 de Diciembre de 2020

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto nominal / valor nominal	Valor del activo		Valor razonable		Montos de vencimientos		Colateral / líneas de crédito /
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual (1)	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Opción de Gas Natural (2)	Negociación	-	2.50			198	DIC20-ENE-21		
Opción de Gas Natural (2)	Negociación	1,300,000	3.50		72		ENE21-NOV21		
Total		1,300,000	3.50		72	198			

1 Mayor información sobre el convenio acordado respecto a los Instrumentos Financieros Derivados en párrafos subsiguientes.

2 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de febrero del 2020 a enero del 2021. La Compañía pagó 184.5 mil dólares por esta Opción

3 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de noviembre del 2020 a octubre del 2021. La Compañía pagó 351 mil dólares por esta Opción

TABLA 2
Cifras al 31 de Diciembre de 2020

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto nominal / valor nominal	Valor del activo		Valor razonable		Montos de vencimientos		Colateral / líneas de crédito /
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual (1)	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Implícito de electricidad (1)	Negociación	403,860	25 - 44	30 - 60	- 1.2	- 0.4	ENE21-DIC21		

1 Vitro tiene un contrato de suministro de electricidad que contablemente se registra como derivado al cumplir con las características de un instrumento financiero, pero que no fue contratado en un mercado reconocido o a través de una institución financiera

TABLA 3
Cifras al 31 de Diciembre de 2020

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto nominal / valor nominal	Valor del activo		Valor razonable		Montos de vencimientos		Colateral / líneas de crédito /
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual (1)	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Swap de tasas de interés	Cobertura	428,400	2.77		- 22,412	- 25,357	Junio 30, 2023		
Swap de tasas de interés	Cobertura	170,000	1.661		- 10,798	- 12,189	Junio 30, 2025		
Total	Cobertura	598,400			- 33,210	- 37,546			

1 Miles de USD

A continuación se presenta la información del trimestre anterior

TABLA 1
Cifras al 30 de Septiembre de 2020

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto nominal / valor nominal (MMBTU)	Valor del activo		Valor razonable		Montos de vencimientos por año		Colateral / líneas de crédito / valores
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual (1)	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Opción de Gas Natural (2)	Negociación	-	2.75		2		SEP20-SEP20		
Opción de Gas Natural (3)	Negociación	-	2.70		-	2	SEP20-SEP20		
Opción de Gas Natural (4)	Negociación	500,000	2.50		198	154	OCT20-ENE21		
Total		500,000	2.50		198	157			

1 Mayor información sobre el convenio acordado respecto a los Instrumentos Financieros Derivados en párrafos subsiguientes.

2 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de octubre 2019 hasta septiembre de 2020. La Compañía pagó 166 mil dólares por esta Opción

3 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de noviembre 2019 hasta octubre de 2020. La Compañía pagó 106 mil dólares por esta Opción

4 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de febrero 2020 hasta enero de 2021. La Compañía pagó 184.5 mil dólares por esta Opción

TABLA 2
Cifras al 30 de Septiembre de 2020

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto nominal / valor nominal (MMWh)	Valor del activo		Valor razonable		Montos de vencimientos por año		Colateral / líneas de crédito / valores
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual (1)	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Implícito(1)	Negociación	148,978	30 - 60	26 - 55.75	- 0.4	- 0.8	OCT20-DIC20		

1 Vitro tiene un contrato de suministro de electricidad que contablemente se registra como derivado al cumplir con las características de un instrumento financiero, pero que no fue contratado en un mercado reconocido o a través de una institución financiera

TABLA 3
Cifras al 30 de Septiembre de 2020

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto nominal / valor nominal (Miles USD)	Valor del activo		Valor razonable		Montos de vencimientos por año		Colateral / líneas de crédito / valores
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual ⁽¹⁾	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Swap de tasas de interés	Cobertura	428,400	2,770		- 25,357	- 28,376	Junio 30, 2023		
Swap de tasas de interés	Cobertura	170,000	1,681		- 12,189	- 12,597	Enero 30, 2025		
Total		598,400			- 37,546	- 40,973			

¹ Miles de USD

B. Análisis de sensibilidad y cambios en el valor razonable

1. Modelos de valuación

La Compañía tiene documentados, dentro de su política, los modelos de valuación de los IFD's que pudiera contratar.

2. Análisis de sensibilidad

- a. La identificación de los riesgos que pueden generar pérdidas por cambios en las condiciones de mercado se presenta a continuación:

Tipo de derivado, valor o contrato	Factores de riesgo que afectan la valuación de los IFD					
	T.C.	T.C.	T. Interés	T. Interés	Precio	Volatilidad
	MXN/USD	MSN/EURO	MXN	USD	GAS	
Opciones de Gas Natural	x				x	x
Swaps de Gas Natural	x				x	x
Swaps de tasa de interés			x	x		x

- b. A continuación, se presenta un ejemplo de los impactos que tendrían los IFD's contratados por la Compañía ante movimientos al alza o a la baja de los riesgos antes mencionados.

Riesgo Identificado	Baja	Alza
Precio del Gas Natural	Desfavorable	Favorable
Tasa de interés	Desfavorable	Favorable

La Compañía realiza un análisis de sensibilidad al cierre de cada trimestre para determinar su exposición al riesgo de mercado para los IFD's vigentes. El análisis de sensibilidad se realiza aplicando cambios en el valor del subyacente que impliquen variaciones del 10%, 25% y 50% sobre la curva de precios forward del gas natural.

Al 31 de diciembre de 2020, con las Opciones que tiene contratadas la Compañía, con un incremento del 10% en el precio de gas natural, no se podrían ejercer las Opciones, con un incremento del 25% en el precio de gas natural, tampoco se podrían ejercer las Opciones y con un incremento del 50% en el precio de gas natural, se podrían ejercer las Opciones con un beneficio de USD \$0.4 millones

Al 31 de diciembre de 2020, los swaps de tasa de interés contratados por la Compañía por total de USD \$598.4 millones, un decremento del 10% en las tasas de interés impactaría desfavorablemente los resultados por USD \$0.4 millones, mientras que un decremento del 25% y 50% impactaría desfavorablemente los resultados por USD \$0.9 millones y USD \$1.9 millones respectivamente.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	315,000	364,000
Saldos en bancos	360,600,000	183,506,000
Total efectivo	360,915,000	183,870,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	122,994,000	46,295,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	122,994,000	46,295,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	483,909,000	230,165,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	178,228,000	221,021,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	0	0
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	1,660,000	1,224,000
Gastos anticipados circulantes	0	0
Total anticipos circulantes	1,660,000	1,224,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	9,189,000	15,772,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	14,308,000	8,908,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	69,690,000	53,733,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	258,767,000	291,750,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	79,496,000	68,093,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	79,496,000	68,093,000
Mercancía circulante	14,536,000	9,360,000
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	181,622,000	227,570,000
Piezas de repuesto circulantes	0	0
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	110,758,000	115,408,000
Total inventarios circulantes	386,412,000	420,431,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	4,939,000	1,308,000
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	4,939,000	1,308,000
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	9,092,000	12,127,000
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	3,462,000	1,377,000
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	12,554,000	13,504,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	10,587,000	10,587,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	10,587,000	10,587,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	159,958,000	177,199,000
Edificios	209,770,000	225,032,000
Total terrenos y edificios	369,728,000	402,231,000
Maquinaria	715,316,000	733,193,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	0	0
Total vehículos	0	0
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	0	0
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	123,880,000	136,193,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	0	0
Total de propiedades, planta y equipo	1,208,924,000	1,271,617,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	18,533,000	20,344,000
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	18,533,000	20,344,000
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	0	0
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	23,373,000	15,165,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	90,687,000	94,889,000
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	142,702,000	151,325,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	256,762,000	261,379,000
Crédito mercantil	62,139,000	61,653,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	318,901,000	323,032,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	240,781,000	235,353,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	2,281,000	2,220,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	80,309,000	64,233,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	323,371,000	301,806,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	289,112,000	2,017,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	289,112,000	2,017,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	575,502,000	659,163,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	575,502,000	659,163,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	33,754,000	50,268,000
Total de otras provisiones	33,754,000	50,268,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	123,947,000	147,602,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	(23,381,000)	(15,618,000)
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(144,719,000)	(96,258,000)

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	(44,153,000)	35,726,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	2,893,032,000	2,793,831,000
Pasivos	1,588,119,000	1,363,555,000
Activos (pasivos) netos	1,304,913,000	1,430,276,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	1,134,027,000	943,654,000
Pasivos circulantes	707,155,000	418,342,000
Activos (pasivos) circulantes netos	426,872,000	525,312,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	31,292,000	45,998,000	7,719,000	9,880,000
Venta de bienes	1,733,366,000	2,133,795,000	484,388,000	494,875,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	3,641,000	463,000	912,000	116,000
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	1,768,299,000	2,180,256,000	493,019,000	504,871,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	5,903,000	3,841,000	353,000	406,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	7,185,000	0	0	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	13,088,000	3,841,000	353,000	406,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	37,848,000	36,965,000	10,091,000	10,047,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	0	23,445,000	75,728,000	35,974,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	2,852,000	3,408,000	812,000	1,891,000
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	11,817,000	7,241,000	1,866,000	3,305,000
Total de gastos financieros	52,517,000	71,059,000	88,497,000	51,217,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	21,419,000	4,134,000	6,855,000	(7,556,000)
Impuesto diferido	28,049,000	8,571,000	44,856,000	(6,999,000)
Total de Impuestos a la utilidad	49,468,000	12,705,000	51,711,000	(14,555,000)

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2020 y 2019, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o "IFRS" por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o "IASB" por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran a su valor razonable y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

La preparación de los estados financieros consolidados de acuerdo con IFRS, requiere que la Administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones y utilice determinados juicios para valorar algunas de las partidas de los estados financieros y para efectuar las revelaciones que se requieren en los mismos. La Administración de la Compañía, aplicando el juicio profesional, considera que las estimaciones y juicios utilizados fueron los adecuados en las circunstancias, sin embargo, los resultados reales pueden diferir de dichas estimaciones.

Las estimaciones y juicios relacionados se revisan continuamente. Las modificaciones a las estimaciones contables se reconocen en el periodo en el que se modifica la estimación si la modificación afecta únicamente ese periodo; o el periodo actual y periodos futuros si la revisión afecta los periodos tanto actuales como futuros.

Los juicios contables críticos y fuentes clave de incertidumbre al aplicar las estimaciones efectuadas a la fecha de los estados financieros consolidados, y que tienen un riesgo significativo de derivar un ajuste en los valores en libros de activos y pasivos durante el siguiente periodo financiero son como sigue:

- A. Juicios
 - i. Negocio en marcha

Como resultado del brote del COVID-19 en el mundo, la Organización Mundial de la Salud clasificó el brote como una pandemia desde el 11 de marzo de 2020. En Vitro (la Compañía) se han tomado medidas sanitarias en México y en los países, donde la Compañía tiene presencia, para mitigar la propagación de este virus, las cuales incluyen entre otras, el aislamiento social, apoyo a empleados que han dado positivo a las pruebas, restricciones de visitas a nuestros centros de trabajo, vigilancia y monitoreo del personal.

Para contrarrestar los impactos económicos de esta pandemia, la compañía implementó ajustes a inversiones en activos fijos, suspensión de pagos de dividendos 2020, planes de reducción de gastos en general, así como planes para optimizar el capital de trabajo. A continuación, se enumera con mayor detalle los principales impactos por Covid-19 y las medidas tomadas por la Compañía:

- a) El 27 de marzo se informó que derivado de las acciones por el efecto del COVID-19, algunos de nuestros clientes habían reducido operaciones significativamente principalmente en el sector automotriz, afectando negativamente nuestras operaciones por lo que la compañía se vio en la necesidad de tomar una serie de acciones para mitigar estos impactos, los cuales incluyen entre otros, reducciones de inversiones en activos fijos, reducciones de gastos discrecionales en general, así como reducciones temporales de personal. Derivado de lo anterior, también se suspendió el pago del dividendo con el objeto de mantener una posición financiera sólida que permitiría a la empresa solventar momentos de incertidumbre en los mercados.
- b) Al cierre de 2020, las ventas consolidadas fueron de \$1,768,299 en 2020, menores que \$2,180,256 del 2019. Las ventas se vieron afectadas principalmente por un débil entorno económico a consecuencia de la pandemia de COVID-19, esto principalmente en el segmento del Vidrio Plano. Para compensar lo anterior, la empresa puso en marcha un disciplinado programa de reducción de costos y gastos, implementado para minimizar los efectos de la pandemia COVID-19.
- c) Nuestros gastos de operación 2020 ascendieron a \$1,401,589 los cuales disminuyeron en un 15.3% comparados con 2019 cuando ascendieron a \$1,655,433. La disminución se debe a que, además de un efecto natural por la caída en ventas, también fructificaron los esfuerzos para reducir el costo de ventas y los gastos generales y administrativos.
- d) La inversión en activo fijo (CAPEX) bajó en 2020 a \$95,973 comparado contra un \$160,424 en 2019, esto como parte de las medidas tomadas por la Compañía para contrarrestar la caída en ventas ocasionada por el COVID19.
- e) Al 31 de Diciembre, La Compañía cuenta con una deuda total que asciende a \$960,015. De acuerdo con las proyecciones de la Compañía a la fecha, se dará cumplimiento a las razones financieras acordadas con los acreedores. A la fecha de autorización de los estados financieros, la Compañía tiene suficiente margen de maniobra respecto a sus créditos.
- f) La Compañía suspendió las operaciones de todas las plantas de vidrio automotriz derivado de las acciones tomadas por todos sus clientes OEMs durante el segundo trimestre de 2020 debido al COVID-19. Los clientes gradualmente comenzaron a operar nuevamente durante junio, a partir de que los gobiernos declararon a la industria automotriz como un componente estratégico para recuperar la economía. El cierre temporal de los clientes OEMS tuvo como consecuencia que las ventas cayeran 53% contra presupuesto durante los meses de marzo a junio, en el negocio automotriz. Estas medidas obligaron a la Compañía a cerrar sus plantas del negocio automotriz un período de 2 meses durante 2020, lo cual generó un impacto negativo en el desempeño financiero.
- g) Las ventas del negocio de Productos Químicos Inorgánicos durante el 2020 bajaron 11%, ya que todas sus líneas de productos se vieron afectadas negativamente por el COVID-19. Cabe señalar que el Cloruro de Calcio se vio impactado por los bajos precios internacionales previos a la pandemia del sector de petróleo y gas.
- h) Las ventas de Envases disminuyeron 10.2% en el año, impactadas principalmente por los efectos del COVID-19 que obligó al cierre temporal de los principales canales de distribución de nuestros productos al consumidor final.

i) Las ventas del negocio Arquitectónico en México disminuyeron 6.5% año contra año en comparación con el mismo período del año anterior, principalmente por menores ventas a las industrias de construcción y especialidades, declaradas por el Gobierno Federal como negocio no esencial a consecuencia de la rápida expansión de la pandemia de COVID-19 por todo el país.

j) La Compañía cuenta con \$483,909 en recursos que comprenden efectivo y equivalentes de efectivo, otros activos de alta liquidez. Esta sólida posición de liquidez permite a la Compañía capturar valor a medida que las economías de los países en que opera se sigan reactivando.

ii. Moneda funcional

Para determinar la moneda funcional de las subsidiarias, la Administración evalúa el ambiente económico en el que primariamente genera y desembolsa efectivo. Para ello, se consideran factores relacionados con las ventas, los costos, fuentes de financiamiento y flujos de efectivo generados por la operación.

B. Estimaciones

iii. Evaluaciones para determinar la recuperabilidad de las cuentas por cobrar.

La Compañía realiza una estimación para cuentas de cobro dudoso basado en el modelo de perdidas esperadas requerido por IFRS 9, adicionalmente toma en consideración factores tales como la situación financiera y operativa de los clientes, condición de cuentas vencidas, así como las condiciones económicas del país en el que operan.

iv. Evaluaciones para determinar la obsolescencia y lento movimiento de inventarios

La Compañía realiza una estimación para inventarios obsoletos y/o con lento movimiento, considerando su proceso de control interno y factores operativos y de mercado de sus productos. Esta estimación se revisa periódicamente, y se determina considerando la rotación y consumo de las materias primas, productos en proceso y terminados, los cuales se ven afectados por cambios en procesos productivos y por cambios en las condiciones de mercado en los que opera la Compañía.

v. Evaluaciones para determinar la recuperabilidad de los impuestos diferidos activos

Como parte del análisis fiscal que realiza la Compañía, anualmente se determina el resultado fiscal proyectado con base en los juicios y estimaciones de operaciones futuras, para concluir sobre la probabilidad de recuperabilidad de los impuestos diferidos activos.

vi. Vidas útiles de activos intangibles y de propiedades, planta y equipo

Las vidas útiles tanto de los activos intangibles como de las propiedades, plantas y equipo son utilizadas para determinar la amortización y depreciación de los activos y se definen de acuerdo con el análisis de especialistas internos y externos. Las vidas útiles son revisadas periódicamente al menos una vez al año y están basadas en las condiciones actuales de los activos y la estimación del periodo durante el cual continuará generando beneficios económicos a la Compañía. Si existen cambios en la estimación de vidas útiles, se afecta prospectivamente el valor en libros de los activos, así como el gasto por amortización o depreciación según corresponda.

vii. Deterioro de activos de larga duración

El valor en libros de los activos de larga duración se revisa por deterioro en caso de que situaciones o cambios en las circunstancias indiquen que no es recuperable. Si existen indicios de deterioro, se lleva a cabo una revisión para determinar si el valor en libros excede su valor de recuperación y si se encuentra deteriorado.

viii. Beneficios al retiro de los empleados

La Compañía utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios. Los supuestos y las estimaciones son establecidos en conjunto con actuarios independientes. Estos supuestos incluyen las hipótesis demográficas, las tasas de descuento y los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros. Aunque se estima que los supuestos usados son los apropiados, un cambio en los mismos podría afectar el valor de los pasivos por beneficios al personal y los resultados del periodo en el que ocurra.

ix. Estimación de la tasa de descuento para calcular el pasivo por arrendamientos

La Compañía estima la tasa de descuento a utilizar en la determinación del pasivo por arrendamiento, con base en la tasa incremental de préstamos ("IBR", por sus siglas en inglés) utilizando un modelo de tres niveles: (i) tasa de referencia, (ii) componente de riesgo de crédito y (iii) ajuste por características del activo subyacente. En dicho modelo, la administración también considera sus políticas y prácticas para obtener financiamiento, considerando tipos de activo, moneda en la que se pacta el contrato y el plazo del mismo, principalmente.

x. Estimación del plazo de los contratos de arrendamiento

La Compañía participa en contratos de arrendamiento que no tienen un plazo forzoso definido, un periodo de renovación definido (en caso de contener una cláusula de renovación), o bien, renovaciones automáticas anuales, por lo que, para medir el pasivo por arrendamiento, estima el plazo de los contratos considerando sus derechos y limitaciones contractuales, su plan de negocio, así como las intenciones de la administración para el uso del activo subyacente. Adicionalmente, la Compañía considera las cláusulas de terminación anticipada de sus contratos y la probabilidad de ejercerlas, como parte de su estimación del plazo del arrendamiento.

xi. Contingencias

Por su naturaleza, las contingencias solo podrán ser resueltas cuando ocurran o no ocurran uno o más eventos futuros, o uno o más hechos inciertos que no están enteramente bajo el control de la Compañía. La evaluación de dichas contingencias requiere significativamente el ejercicio de juicios y estimaciones sobre el posible resultado de esos eventos futuros. La Compañía evalúa la probabilidad de pérdida de litigios y contingencias de acuerdo con las estimaciones realizadas por sus asesores legales. Estas estimaciones son reconsideradas de manera periódica.

Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 los gastos acumulados por pagar se integran como sigue:

31 de diciembre de

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Salarios y prestaciones por pagar	\$ 23,759	\$ 23,597
Servicios y otras cuentas por pagar	1,335	10,627
Otros gastos por pagar	8,660	16,044
Total	<u>\$ 33,754</u>	<u>\$ 50,268</u>

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Las inversiones en compañías asociadas son como sigue:

	%	31 de diciembre de	
	Tenencia	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Servicio Superior Ejecutivo, S.A. de C.V. (a)	50.00	\$ 7,140	\$ 7,140
Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. (b)	46.00	1,047	1,047
Otros	25.00	2,400	2,400
Total		<u>\$ 10,587</u>	<u>\$ 10,587</u>

(a) Negocio conjunto celebrado en abril 2019, la Sociedad creada se dedica a la transportación aérea de pasajeros.

(b) Inversión en Shandong PGW Jinjing Glass Co; LTD, la cual se dedica a la producción de vidrio automotriz.

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros y notas consolidados de la Compañía al 31 de diciembre de 2020 y por el año terminado en esa fecha, fueron autorizados para su emisión por el Consejo de Administración el 25 de marzo de 2021, bajo la responsabilidad de los señores Lic. Adrián G. Sada Cueva, Director General Ejecutivo, y el C.P. Claudio L. Del Valle Cabello, Director General de Administración y Finanzas.

Estos estados financieros consolidados se encuentran sujetos de aprobación por la asamblea ordinaria de accionistas, quien podría modificar los estados financieros con base a lo establecido en la Ley General de Sociedades Mercantiles.

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

Los estados financieros incluyen los de Vitro y los de sus subsidiarias en las que tiene control. El control se obtiene cuando la Compañía: 1) tiene poder sobre una entidad, 2) está expuesta a, o tiene derecho sobre, los rendimientos variables de su participación en la inversión, y 3) tiene la capacidad de afectar dichos rendimientos a través del ejercicio de su poder. Poder es la posibilidad real de dirigir las actividades relevantes sobre una entidad. Los saldos y operaciones intercompañías, han sido eliminados en estos estados financieros consolidados. Las inversiones en asociadas no consolidadas en las que se posee influencia significativa se valúan por el método de participación (Nota 8).

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, las principales entidades que son controladas por Vitro y su tenencia accionaria son como sigue:

VIDRIO PLANO	Vitro Flat Glass, LLC. (1)	100.00%	Pittsburgh Glass Works, LLC (1)	100.00%
	Vitro Flat Glass Canadá, Inc. (2)	100.00%	Pittsburgh Glass Works, Spzoo (4)	100.00%
	Vidrio Plano de México, S.A. de C.V.	100.00%	Vitro Automotriz, S.A. de C.V.	100.00%
	Industria del Alkali, S.A. de C.V.	100.00%	Vitro Colombia, S.A.S. (3)	100.00%
	Distribuidora Alkali, S.A. de C.V.	100.00%	Cristales Automotrices, S.A. de C.V.	51.00%
ENVASES	Vidriera Monterrey, S.A. de C.V.	100.00%	Vidriera Toluca, S.A. de C.V.	100.00%
	Vidriera Los Reyes, S.A. de C.V.	100.00%		
CORPORATIVO	Aerovitro, S.A. de C.V.	100.00%	Vitro Assets Corp. (2)	100.00%

(1)Compañía con operaciones en EUA.

(2)Compañías con operaciones en Canadá.

(3)Compañía con operaciones en Colombia.

(4)Compañía con operaciones en Polonia.

La proporción de los derechos de voto que mantiene la Compañía en las entidades sobre las que ejerce control es igual a su participación accionaria.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran a su valor razonable y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

a) Moneda funcional y de presentación

Las monedas de registro y funcional de los principales países en los cuales Vitro tiene operaciones, son como sigue:

País	Moneda de registro	Moneda funcional	Tipo de cambio de cierre al 31 de diciembre de		Tipo de cambio promedio al 31 de diciembre de	
			2020	2019	2020	2019
EUA	Dólar	Dólar	\$ 1.0000	\$ 1.0000	\$ 1.0000	\$ 1.0000
México	Peso	Dólar/Peso	\$ 0.0502	\$ 0.0530	\$ 0.0501	\$ 0.0524
Canadá	Dólar Canadiense	Dólar Canadiense	\$ 0.7850	\$ 0.7634	\$ 0.7784	\$ 0.7620
Colombia	Peso Colombiano	Peso Colombiano	\$ 0.0003	\$ 0.0003	\$ 0.0003	\$ 0.0003
Polonia	Zloty Polaco	Zloty Polaco	\$ 0.2683	\$ 0.2633	\$ 0.2676	\$ 0.2596

La moneda de presentación son dólares de los Estados Unidos de América. En estos estados financieros y sus notas, cuando se hace referencia a dólares o “\$”, se refiere a los montos redondeados a miles de dólares de los Estados Unidos de América, así mismo, cuando se hace referencia a “\$Ps.”, corresponden a pesos mexicanos.

b) Clasificación de costos y gastos

Los costos y gastos presentados en el estado de resultados integrales fueron clasificados atendiendo a su función.

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2020 la deuda a corto plazo se integra como sigue:

	Tasa	Moneda	2020
Crédito revolvente	Libor + 2.65%	Dólar	11,200
Línea de corto plazo	TIIE + 350	Pesos	53,266
Crédito revolvente	TIIE + 320	Pesos	37,672
			\$ 102,138

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 la deuda a largo plazo se integra como sigue:

	<u>Tasa</u>	<u>Moneda</u>	<u>Vigencia</u>	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Arrendamientos	2.4% a 9.5%	Dólar	2020 a 2025	\$ 12,619	\$ 15,841
Crédito sindicado	Libor (1)	Dólar	2023	404,000	650,000
Crédito Bilateral	Libor + 1.58%	Dólar	2025	170,000	-
Contrato de compra	Serie A: 2.80%	Dólar	2026	130,000	-
Venta de notas	Serie B: 3.43%	Dólar	2030	50,000	-
Costos de obtención de deuda				<u>(4,143)</u>	<u>(4,661)</u>
Total de la deuda a largo plazo				<u>762,476</u>	<u>661,180</u>
Menos vencimientos a corto plazo				<u>(186,974)</u>	<u>(2,017)</u>
Deuda a largo plazo excluyendo vencimientos circulantes				\$ <u>575,502</u>	\$ <u>659,163</u>

(1)Tasa de interés variable de tasa interbancaria ofrecida en Londres ("LIBOR", por sus siglas en inglés) más margen aplicable conforme apalancamiento consolidado.

Transacciones de deuda 2020

Con el objetivo de mantener una estructura financiera sólida al mejorar su estructura financiera, así como reducir el pago de interés, el 4 de febrero de 2020, se realizó un pago anticipado voluntario por \$76,000 al crédito sindicado con los recursos obtenidos del programa de venta de cartera.

El 30 de enero de 2020, Vitro y ciertas subsidiarias firmaron un crédito bilateral por \$170,000 con el propósito de realizar un pago anticipado voluntario por la misma cantidad al crédito sindicado, y así lograr reducir el costo financiero y extender la vida promedio de la deuda.

Derivado del crédito bilateral, Vitro capitalizó costos por obtención de deuda que ascienden a \$2,145, y amortizó en resultados \$2,663 que corresponden a costos por la deuda antigua (ver Nota 22).

El 16 de junio de 2020 Vitro reestructuró una porción de instrumento financiero derivado tipo "Swap" que celebró en 2018 con el objetivo de disminuir los pagos por interés a una tasa fija anual de 1.6810% para 170,000, cubriendo 100% del contrato de crédito bilateral.

El 30 de diciembre de 2020, las subsidiarias operadoras de sus cuatro unidades de negocio en los Estados Unidos de América celebraron un Contrato de Compraventa de Notas con The Prudential Insurance Company of America, con el propósito de refinanciar parte de su deuda consolidada existente bajo el Crédito Sindicado. Las Notas fueron emitidas en dos tramos: (i) \$130,000 con vencimiento el 30 de diciembre de 2026, y (ii) \$50,000 con vencimiento el 30 de diciembre de 2030.

Transacciones de deuda 2019

El 1º de marzo del 2019, Vitro realizó un pago anticipado voluntario por \$50,000 al crédito sindicado, esto con el objetivo de mantener una estructura financiera sólida al mejorar su estructura financiera, así como reducir el pago de interés.

Conciliación entre los cambios relevantes de la deuda y los flujos de efectivo surgidos de actividades de financiamiento:

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Saldo inicial	\$ 661,180	713,544
Cobros procedentes de préstamos	438,977	-
Pagos de préstamos	(249,205)	(52,965)
Pago de comisiones y otros gastos	(2,145)	(271)
Amortización de gastos	2,663	872
Fluctuación cambiaria	13,144	-
Saldo final	<u>\$ 864,614</u>	<u>661,180</u>

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

i. Nuevas IFRS's adoptadas en el periodo 2020

La Compañía ha inicialmente adoptado la definición de negocio (*modificación a la IFRS 3*) y la reforma de la tasa de interés de referencia (*modificaciones a IFRS 9, IAS 39 e IFRS 7*) a partir del 1 de enero de 2020. Otras nuevas normas fueron también efectivas a partir del 1 de enero de 2020 pero no tienen un impacto material en los estados financieros de la Compañía.

La Compañía aplicó la definición de negocio (*modificación a la IFRS 3*) a combinaciones de negocios cuyas fechas de adquisición son en o después del 1 de enero de 2020 al evaluar si se ha adquirido un negocio o un grupo de activos.

La compañía aplicó las modificaciones de la Reforma a la tasa de interés de referencia para relaciones de coberturas que existieron al 1 de enero de 2020 o fueron designados posteriormente y que se ven directamente afectados por la reforma de la tasa de interés de referencia.

La adopción de estas nuevas normas y modificaciones antes mencionadas no tuvieron un impacto importante en los estados financieros consolidados de la Compañía.

ii. Nuevas IFRS's emitidas no adoptadas

A la fecha de estos estados financieros consolidados, la Compañía no ha adoptado las siguientes Normas IFRS nuevas y revisadas que se han emitido pero que aún no están vigentes:

- Reforma a la tasa de referencia – fase 2 (*Modificaciones a la IFRS 9, IAS 39, IFRS 7, IFRS 4 e IFRS 16*) ⁽¹⁾
- Contratos onerosos – Costo de cumplimiento con contrato (*Modificaciones IAS 37*) ⁽²⁾
- Propiedad, planta y equipo: precedente antes de la intención de uso (*Modificaciones IAS 16*) ⁽²⁾
- Referencia al marco conceptual (*Modificaciones a IFRS 3*) ⁽²⁾

–Clasificación de un pasivo como corriente y no corriente (*Modificaciones a IAS 1*) ⁽³⁾

–IFRS 17 – Contratos de seguro ⁽³⁾

(1)En vigor para los periodos anuales que comiencen a partir del 1o. de enero de 2021

(2)En vigor para los periodos anuales que comiencen a partir del 1o. de enero de 2022

(3)En vigor para los periodos anuales que comiencen a partir del 1o. de enero de 2023

La administración no espera que la adopción de las nuevas normas y modificaciones antes mencionadas tengan un impacto importante en los estados financieros consolidados de la Compañía en periodos futuros.

Información a revelar sobre compromisos [bloque de texto]

Compra de energía

En agosto de 2015 algunas de las subsidiarias de Vitro con plantas alrededor de Monterrey y el Estado de México celebraron un contrato de compra de energía por 15 años con Tractebel Energía de Monterrey, S. de R.L. de C.V., comenzando el suministro en abril de 2018, mismo que podría darse por terminado por cualquiera de las partes en el aniversario 10. Este contrato contiene obligaciones de compra de energía por 69 Megawatts de electricidad y 1.3 millones de toneladas de vapor agua por año, el cual está sujeto a ciertas condiciones precedentes estipuladas en el mismo.

Por otro lado, Vitro inicio operaciones en el Mercado Eléctrico Mayorista de México bajo la figura de usuario calificado no participante del mercado en noviembre del 2018; por lo cual, Vitro podría, si así conviniera a sus intereses, colocar total o parcialmente a la venta en dicho mercado cualquier cantidad de energía eléctrica asociada a este contrato.

Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

La Compañía tiene exposición a riesgos de mercado (riesgo de tasa de interés y riesgo cambiario), riesgo de crédito y riesgo de liquidez, los cuales se administran en forma centralizada. El Consejo de Administración establece y vigila las políticas y procedimientos para medir y administrar estos riesgos.

El riesgo de crédito se refiere al riesgo de que un cliente o contraparte incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera para la Compañía, y surge principalmente de las cuentas por cobrar a clientes e inversiones en valores de la Compañía.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar

La Compañía realiza evaluaciones de crédito de forma continua a sus clientes y ajusta los límites de crédito basado en los historiales crediticios y su solvencia actual. Así mismo, se monitorean los cobros y pagos de los clientes, y tiene una estimación para cartera de cobro dudoso basada en un modelo de perdidas crediticias esperadas, así como la experiencia histórica y en algún aspecto específico que haya sido identificado. Si bien dichas reservas para incobrables han estado históricamente dentro de las expectativas de la Compañía y dentro de la reserva establecida, no se puede garantizar que se continúe teniendo el mismo nivel de reservas para incobrables que ha tenido en el pasado. Una variación importante en la experiencia de la Compañía sobre las reservas para incobrables podría tener un impacto significativo en los resultados de operación consolidados y por ende en la situación financiera.

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la Administración de la Compañía también considera la demografía de su base de clientes, la cual incluye el riesgo de incumplimiento de la industria y país en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito, particularmente en circunstancias económicas deterioradas.

Al 31 de diciembre de 2020, la máxima exposición al riesgo de crédito es de \$188,015. Adicionalmente la Compañía cuenta con garantías sobre ciertos saldos de cuentas por cobrar a clientes cuyo desempeño no satisface completamente las expectativas de la Administración.

La Compañía no tiene concentración de riesgo crediticio, puesto que las ventas y cuentas por cobrar consolidadas a un solo cliente no fueron superiores al 10% respecto del total de ventas.

Información a revelar sobre impuestos diferidos [bloque de texto]

Los impuestos a la utilidad reconocidos en resultados se analizan como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2020	2019
Impuestos a la utilidad causado	\$ 21,419	\$ 4,134
Impuestos a la utilidad diferido	28,049	8,571
Total	<u>\$ 49,468</u>	<u>\$ 12,705</u>

La conciliación entre la tasa señalada en la Ley de impuestos a la utilidad de la Compañía y la tasa real, expresadas como un porcentaje de la utilidad antes de impuestos a la utilidad, se analiza como sigue:

**Año terminado el
31 de diciembre de**

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Tasa señalada en la ley	30%	30%
Efectos de inflación	(120)	(8)
Estimación (reversión) de valuación de pérdidas fiscales	141	(20)
Gastos no deducibles y otros	104	7
Des reconocimiento de impuestos diferidos activos, netos	868	-
Diferencia en tasa de Compañías fuera de México	375	3
Fluctuación cambiaria sin efectos fiscales	(154)	5
Tasa real	<u>1,244%</u>	<u>17%</u>

Los movimientos del saldo de impuestos diferidos en el ejercicio son como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Saldo inicial	\$ 93,043	\$ 66,852
Impuesto diferido aplicado a resultados	(28,049)	(8,571)
Remediciones actuariales	12,972	29,491
Operaciones financieras derivadas	2,588	3,559
Efectos de conversión	(5,839)	1,712
Saldo final	<u>\$ 74,715</u>	<u>\$ 93,043</u>

Las principales diferencias temporales que originaron impuesto a la utilidad diferido en el estado consolidado de situación financiera se analizan como sigue:

	2020	2019
Cuentas por cobrar	\$ 6,320	\$ 22,687
Beneficios a los empleados	37,802	26,215
Pérdidas fiscales	16,064	60,405
Activo intangible	31,502	37,184
Activo fijo	6,663	(30,687)
Instrumentos financieros derivados	3,390	6,317
Inventarios	2,011	5,384
Otros	11,611	12,725
Impuesto a la utilidad diferido activo	<u>\$ 115,363</u>	<u>\$ 140,230</u>
Cuentas por cobrar	\$ (203)	\$ (247)
Beneficios a los empleados	407	(61)
Pérdidas fiscales	(1,372)	(12,051)
Activo fijo	27,407	35,290
Instrumentos financieros derivados	2,099	2,271
Anticipo a proveedores	591	8,115
Otros	11,719	13,870
Impuesto a la utilidad diferido pasivo	<u>\$ 40,648</u>	<u>\$ 47,187</u>
	<u>\$ 74,715</u>	<u>\$ 93,043</u>

Al 31 de diciembre de 2020 la Compañía y sus subsidiarias mantienen pérdidas fiscales por amortizar por un importe de \$388,005, cuyo derecho a ser amortizadas contra utilidades futuras caduca como sigue:

Vencimiento en:	Pérdidas de Compañías Mexicanas	Pérdidas de Compañías Extranjeras
2021	\$ 1,379	29,827
2022	30	15,521
2023	2,033	15,332
2024	1,428	36,863
2025	865	52,799
2026	1,920	52,799
2027	15,661	52,799
2028	34,518	30,409
2029	14,091	3,275
2030 en adelante	10,081	16,375
Total	<u>\$ 82,006</u>	<u>305,999</u>

En la determinación del impuesto a la utilidad diferido, al 31 de diciembre de 2020, se incluyeron los efectos de pérdidas fiscales por amortizar de compañías mexicanas por \$23,886, las cuales no fueron reconocidas como activos debido a que no existe una alta probabilidad de que puedan recuperarse.

Adicionalmente, en las entidades en el extranjero no fueron reconocidas pérdidas fiscales por \$305,999. La Administración considera que existen probabilidades de que dichas pérdidas puedan recuperarse en años posteriores,

sin embargo, durante 2020 ha tomado la decisión de reservar los impuestos diferidos activos netos de las entidades extranjeras en Estados Unidos de America.

Los impuestos a la utilidad reconocidos en otros componentes de la utilidad integral se analizan como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2020	2019
Efecto de operaciones financieras derivadas	\$ 2,588	\$ 3,559
Remediciones actuariales del plan de beneficios	12,972	29,491
Total de impuestos a la utilidad reconocidos en otros componentes de la utilidad integral	\$ 15,560	\$ 33,050

Hasta 2013 la Compañía consolidaba sus resultados fiscales de la operación en México. Con posterioridad y de acuerdo con la reforma hacendaria la Compañía tiene la obligación del pago del impuesto diferido determinado a esa fecha, el cual será pagado de acuerdo con las disposiciones transitorias de la nueva Ley. Durante el ejercicio 2020 la compañía pago \$40,690 y Al 31 de diciembre de 2020, el ISR por consolidación fiscal asciende a \$34,513 a corto plazo y \$27,582 a largo plazo.

Desde el 1 de octubre de 2016 hasta el 31 de diciembre de 2020, todas las empresas de Vitro que operan en los Estados Unidos de América consolidaron sus resultados tributarios y pagaron impuestos como un solo contribuyente tanto para fines federales como estatales.

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se tenían celebrados diversos contratos de intercambio de flujos de los denominados Interest Rate Swaps con la finalidad de mitigar el riesgo por la variabilidad de la tasa de interés pagada en los pasivos contraídos en dólares.

Este tipo de operaciones representan mecanismos de cobertura para buscar fijar la tasa de interés de las obligaciones financieras. Estas operaciones de acuerdo a la normatividad contable son consideradas como operación de cobertura. Para propósitos contables, la Compañía ha designado dichos Swaps de Tasa bajo el modelo de cobertura de flujo de efectivo para cubrir una porción del pago de intereses de la deuda en USD.

La posición en el instrumento financiero derivado al 31 de diciembre de 2020 se resume a continuación:

Banco	ING ⁽¹⁾	BBVA
Nocional	404,000	170,000
Moneda del Nocional	Dólar	Dólar
Línea en el estado financiero donde se encuentra el instrumento de cobertura	Instrumentos Financieros Derivados	Instrumentos Financieros Derivados
Tasa Entrega	2.77%	1.68%
Tasa Recibe	Libor 1M	Libor 1M
Valor razonable al 31 de diciembre 2020	(22,412)	(10,798)

Vencimiento	Junio 2023	Junio 2025
Cambio en el valor razonable para medir la ineffectividad del instrumento de cobertura	(22,412)	(10,798)
Monto reconocido en otros resultados integrales	(21,135)	(10,798)
Ineffectividad reconocida en estado de resultados	-	927
Valor en libros de la partida cubierta (Exposición)	404,000	170,000
Moneda valor en libros	Dólar	Dólar
Cambio en el valor razonable para medir la ineffectividad del instrumento cubierto	21,210	186
Razón de Cobertura	100%	100%
Prueba de Efectividad	100%	111% ⁽²⁾

⁽¹⁾Para motivos de la cobertura, se designó el 94% del nocional de este instrumento. El 6% del instrumento está designado como de negociación medido a valor razonable con cambios en el estado de resultados.

⁽²⁾La cobertura, a pesar de ser 100% del nocional, arroja un porcentaje de ineffectividad y una porción a ser reconocida en el estado de resultados como ineffectividad. Lo anterior ya que se trata de una cobertura off-market al inicio.

El 6% del nocional del instrumento de ING, está designado a valor razonable con cambios en el estado de resultados. El valor razonable de esta porción es de (1,277) que se reconoció como un pasivo contra un gasto en el estado de resultados.

Al 31 de diciembre de 2020, el 21% de los financiamientos están denominados bajo una tasa fija y 79% de los financiamientos a tasa variable.

La posición en el instrumento financiero derivado al 31 de diciembre de 2019 se resume a continuación:

Tipo de instrumento	Nocional	Moneda	Unidades	Referencia	Valor razonable	Monto reconocido en ORI	Línea en el estado financiero donde se encuentra el instrumento de cobertura
Swap de tasa de interés	\$600,000	Dólares	% por año	2.77%	\$21,583	\$10,121	Otros pasivos a largo plazo

Al 31 de diciembre de 2019, el 92.3% de los financiamientos están denominados bajo una tasa fija de 2.77% y 7.7% de los financiamientos a tasa variable.

La administración evalúa si la relación de cobertura cumple con los criterios de efectividad al inicio de la relación de cobertura, de manera continua en cada fecha de reporte y ante un cambio significativo en las circunstancias que afectan los requisitos de cobertura.

En el curso ordinario del negocio, históricamente la Compañía ha contratado calls, swaps y otros instrumentos financieros derivados (IFD) con la finalidad de mitigar y cubrir su exposición a las fluctuaciones del precio del gas natural y electricidad. El porcentaje de consumo de combustible estimado cubierto ha variado del 10% al 100%. El porcentaje de consumo y los precios cubiertos cambian constantemente de acuerdo con las condiciones del mercado con base en las necesidades de la Compañía y al uso de combustibles alternativos dentro de sus procesos de producción.

Los IFD's que mantuvo en posición la Compañía durante los ejercicios presentados fueron calls y swaps, los cuales fueron adquiridos por la necesidad de cubrir económicamente la fluctuación en el precio del gas natural y electricidad que utilizan algunas plantas de la Compañía. Dichos IFD's no fueron designados como cobertura para propósitos contables, por lo que la fluctuación en el valor razonable se reconoció en los resultados del periodo dentro del costo financiero neto.

A continuación, se muestran las posiciones que estuvieron vigentes y sus características al 31 de diciembre de 2020:

Tipo de instrumento	Tipo de subyacente	Nocional anual en MMBTUs	Precio promedio	Fecha de inicio	Fecha de vencimiento
Call	Gas natural	1,560,000	\$3.50	01-dic-20	30-nov-21
Call	Gas natural	1,500,000	\$2.50	01-feb-20	31-ene-21

Tipo de instrumento	Tipo de subyacente	Nocional anual en MWs	Precio promedio	Fecha de inicio	Fecha de vencimiento
Implícito	Electricidad	403,860	\$25- 44	01-ene-20	31-dic-21

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

Las utilidades y el número de acciones ordinarias utilizadas para el cálculo de la utilidad por acción básica y diluida son como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2020	2019
(Pérdida) utilidad por operaciones continuas atribuible a la participación controladora	\$ (45,376)	\$ 64,113
Promedio ponderado de acciones ordinarias para propósito del cálculo de utilidad por acción básica y diluida	474,142,227	476,159,921
(Pérdida) utilidad por acción proveniente de operaciones continuas	\$ (0.0957)	\$ 0.1346

La Compañía no tuvo efectos de dilución que afectaran los promedios de acciones ordinarias para propósito de dichos cálculos. La disminución de la utilidad por acción básica y la utilidad por acción ha sido principalmente por la disminución en la utilidad del ejercicio respecto al año anterior.

Información a revelar sobre beneficios a los empleados [bloque de texto]

Los beneficios a los empleados reconocidos en el estado de situación financiera consolidado, por país, son como sigue:

31 de diciembre de

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
México	\$ 48,767	\$ 10,607
Estados Unidos de América	105,942	90,497
Canadá	(1,493)	(1,431)
Otros	162	159
Pasivo (activo) neto definido total	<u>\$ 153,378</u>	<u>\$ 99,832</u>

A continuación, se describen los tipos de beneficios posteriores al retiro que son otorgados por la Compañía:

Plan de beneficios definidos

La Compañía tiene un plan de pensiones con beneficios definidos que cubre a todo el personal en México, que consiste en un pago único o una pensión mensual calculada con base en la suma de una pensión básica, un factor adicional por antigüedad y un factor adicional para ingresos iguales o menores al tope máximo utilizado para el Instituto Mexicano del Seguro Social.

Los planes de la Compañía en México cubren también primas de antigüedad, que consisten en un pago único de 12 días por cada año trabajado con base en el último sueldo, limitado al doble del salario mínimo establecido por ley. Los pasivos relativos y los costos anuales de los beneficios antes descritos son calculados por un actuario independiente, conforme a las bases definidas en los planes, utilizando el método de crédito unitario proyectado.

Adicionalmente, en Estados Unidos y Canadá, la Compañía otorga planes de retiro para personal clave, así como beneficios de planes médicos post-empleo, principalmente.

La valuación de los beneficios a los empleados por los planes al retiro se basa principalmente en los años de servicio cumplidos, su edad actual y su remuneración estimada a la fecha de retiro. Las principales subsidiarias de la Compañía han constituido fondos destinados al pago de beneficios al retiro a través de fideicomisos irrevocables. La Compañía no se encuentra expuesta a riesgos inusuales relacionados a los activos del plan.

A continuación, se presenta información financiera en relación con los beneficios a los empleados:

31 de diciembre de

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Pasivo (activo) pasivo neto definido por:		
Plan de pensiones	\$ 106,589	\$ 66,955
Beneficios médicos post-empleo	46,789	32,877
Pasivo (activo) neto definido total	<u>\$ 153,378</u>	<u>\$ 99,832</u>

31 de diciembre de

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Importe reconocido en resultados por:		
Plan de pensiones	\$ (7,009)	\$ (16,489)
Beneficios médicos post-empleo	640	1,686
Total reconocido en resultados	<u>\$ (6,369)</u>	<u>\$ (14,803)</u>
Importe reconocido en utilidad integral, bruto de impuestos por:		
Plan de pensiones	\$ 48,329	\$ 89,097
Beneficios médicos post-empleo	13,104	4,065
Total reconocido en utilidad integral	<u>\$ 61,433</u>	<u>\$ 93,162</u>

A continuación, se presentan los valores presentes de la obligación por beneficios definidos, así como de los activos del plan asignados a dichas obligaciones:

	<u>México</u>	<u>Estados Unidos de América</u>	<u>Canadá</u>	<u>Otros</u>	<u>Total</u>
31 de diciembre de 2020:					
Obligación por beneficios definidos	\$ 225,400	\$ 210,571	\$ 8,834	\$ 162	\$ 444,967
Activos del plan	<u>(176,633)</u>	<u>(104,629)</u>	<u>(10,327)</u>	-	<u>(291,589)</u>
(Activo) pasivo neto definido	<u>\$ 48,767</u>	<u>\$ 105,942</u>	<u>\$ (1,493)</u>	<u>\$ 162</u>	<u>\$ 153,378</u>
31 de diciembre de 2019:					
Obligación por beneficios definidos	\$ 222,923	\$ 208,369	\$ 7,848	\$ 159	\$ 439,299
Activos del plan	<u>(212,316)</u>	<u>(117,872)</u>	<u>(9,279)</u>	-	<u>(339,467)</u>
(Activo) pasivo neto definido	<u>\$ 10,607</u>	<u>\$ 90,497</u>	<u>\$ (1,431)</u>	<u>\$ 159</u>	<u>\$ 99,832</u>

El movimiento en las obligaciones por beneficios definidos en el año se muestra a continuación:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Obligaciones por beneficios definidos al 1 de enero	\$ 439,299	\$ 364,197
Reducción y extinción anticipada	-	2,112
Costo del periodo por servicios del año	7,392	6,735
Costo financiero del periodo	20,020	23,265
Remediciones actuariales	41,892	74,578
Beneficios pagados	(51,623)	(40,195)
Efecto por conversión	(12,016)	8,575
Otros	<u>3</u>	<u>32</u>

Obligaciones por beneficios definidos

\$	<u>444,967</u>	\$	<u>439,299</u>
----	----------------	----	----------------

El cambio en el valor razonable de los activos del plan en el año se muestra a continuación:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2020	2019
Valor razonable de los activos del plan al 1 de enero	\$ 339,467	\$ 346,420
Reducción y extinción anticipada		
Rendimiento real	15,097	23,724
Remediciones actuariales	(19,541)	(18,584)
(Reembolsos) aportaciones de la Compañía	424	(2,377)
Beneficios pagados	(31,789)	(17,800)
Gastos administrativos	(1,150)	(1,316)
Efecto por conversión	(10,919)	9,400
Valor razonable de los activos del plan	<u>\$ 291,589</u>	<u>\$ 339,467</u>

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, las principales hipótesis actuariales utilizadas fueron las siguientes:

31 de diciembre de

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Tasa de descuento		
México	6.00%	7.50%
Estados Unidos de América		
Vitro Flat Glass	2.36%	3.12%
Pittsburgh Glass Works	2.46%	3.21%
Canadá	2.59%	3.15%
Tasa de incremento salarial		
México	4.00%	4.00%
Estados Unidos de América		
Vitro Flat Glass	2.50%	2.50%
Pittsburgh Glass Works	1.50%	3.00%
Canadá	3.00%	3.00%

La duración promedio de las obligaciones por beneficios definidos es de aproximadamente 10 años.

La siguiente tabla muestra los flujos futuros por beneficios que se esperan sean pagados en los próximos años:

Pagos esperados en los años:	Importe
	\$
2021	59,744
2022	35,510
2023	32,241
2024	31,738
2025 y posteriores	285,734
	<u>\$ 444,967</u>

Estos importes se basan en datos actuales y reflejan los servicios futuros esperados, según sea el caso. Los pagos por beneficios se basan en los supuestos que los participantes inactivos se retiran a la edad de 65 años, y otras hipótesis actuariales a lo largo de un periodo de 10 años.

Las categorías de los activos del plan, al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se muestran a continuación:

	Tasa de rendimiento real		Valor razonable de los activos del plan	
	<u>2020</u>	<u>2019</u>	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Instrumentos de capital	(18%)	(29%)	\$ 183,754	\$ 214,452
Instrumentos de deuda	7.4%	6.6%	107,835	125,015
			<u>\$ 291,589</u>	<u>\$ 339,467</u>

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los activos del plan incluyen 54,201,598 acciones de Vitro, respectivamente, cuyos valores razonables ascienden a \$86,652 y \$120,830, respectivamente. La Compañía no se encuentra expuesta a riesgos inusuales relacionados a los activos del plan.

La compañía, dentro de sus subsidiarias en Estados Unidos, cuenta con activos invertidos de la siguiente forma: efectivo entre el 2% y 4%, activos en renta fija entre el 37% y 48% y por último activo en renta variable que van del 49% al 59%.

La determinación de las obligaciones por beneficios definidos se lleva a cabo utilizando hipótesis actuariales, como los son la tasa de descuento y los incrementos salariales. El análisis de sensibilidad que se muestra a continuación se desarrolló con base en la razonabilidad de posibles cambios respecto de las hipótesis actuariales al 31 de diciembre de 2020, manteniendo constante el resto de las hipótesis utilizadas, sin embargo, puede no representar los cambios reales en las obligaciones por beneficios definidos puesto que las hipótesis actuariales están correlacionadas entre sí y es poco probable que varíen de forma aislada.

Los importes que se incluyen en la siguiente tabla representan un incremento o un (decremento) en la obligación por beneficios definidos, según corresponda.

	Pasivo
Incremento en la tasa de descuento del 0.50%	\$ (16,669)
Decremento en la tasa de descuento del 0.50%	18,244

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

Un segmento operativo es un componente de la Compañía que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes de la Compañía. Todos los resultados de operación de los segmentos operativos son revisados periódicamente por la Administración de la Compañía para tomar decisiones sobre los recursos que se deben distribuir al segmento y evaluar su desempeño.

Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

Las políticas contables, administrativas y de operación de los segmentos son las mismas que las descritas por Vitro. La Compañía evalúa la actuación de sus segmentos en base a la utilidad de operación. Las ventas y transferencias entre segmentos son contabilizadas en cada segmento como si fueran hechas a terceros, esto es a precios de mercado.

Los segmentos que reportan en Vitro son unidades estratégicas de negocios que ofrecen diferentes productos. Estos segmentos son administrados separadamente; cada uno requiere su propio sistema de producción, tecnología y estrategias de mercadotecnia y distribución. Cada mercado sirve a diferentes bases de clientes.

La Compañía tiene dos segmentos operativos reportables: Vidrio Plano y Envases. Los productos principales de cada uno de los segmentos son:

<u>Segmento</u>	<u>Productos principales</u>
Vidrio Plano	Vidrio plano para la industria de la construcción y para la industria automotriz, y carbonato y bicarbonato de sodio.
Envases	Envases de vidrio, componentes de precisión, así como maquinaria y moldes para la industria del vidrio.

Las compañías tenedoras, corporativas y otras, al no calificar como segmento de operación de acuerdo con la IFRS 8 “*Segmentos de operación*”, son clasificadas dentro de la columna de “Otros”.

a) En las siguientes tablas se presenta cierta información por segmentos al 31 de diciembre de 2020 y 2019:

Año terminado el 31 de diciembre de 2020

	<u>Vidrio Plano</u>	<u>Envases</u>	<u>Subtotal</u>	<u>Otros y eliminaciones</u>	<u>Consolidado</u>
Ventas consolidadas	\$ 1,581,114	\$ 184,702	\$ 1,765,816	\$ 2,483	\$ 1,768,299
Ventas a otros segmentos	107	1,877	1,984	(1,984)	-
Ventas netas a terceros	1,581,007	182,825	1,763,832	4,467	1,768,299
Utilidad (pérdida) neta antes de otros gastos	39,198	22,832	62,030	13,846	75,876
Ingreso por intereses	35,389	5,976	41,365	(28,277)	13,088
Gastos financieros	54,431	1,207	55,638	(3,121)	52,517
Utilidad (pérdida) neta antes de impuestos a la utilidad	(43,221)	119,789	76,568	(72,592)	3,976
Impuestos a la utilidad	18,870	5,378	24,247	25,221	49,468
Depreciación y amortización	127,071	18,159	145,230	(289)	144,941
Inversión en activos fijos	87,363	7,965	95,328	645	95,973
Baja de activos por cierre de planta	14,091	37	14,128	-	14,128

Al 31 de diciembre de 2020 las ventas netas a terceros de los segmentos Vidrio plano y Envases se componen de la siguiente manera:

	<u>Vidrio Plano</u>
Negocio arquitectónico	\$ 819,544
Negocio automotriz	744,153
Negocio químico	158,254
Eliminaciones	(140,944)
Total de ventas de Vidrio plano	<u>\$ 1,581,007</u>
	<u>Envases</u>
Negocio de envases farmacéutico, perfumero y medicinal	\$ 178,914
Negocio de máquinas, moldes y refacciones	14,348
Eliminaciones	(10,437)
Total de ventas de Envases	<u>\$ 182,825</u>

Al 31 de diciembre de 2020 los activos y pasivos por segmentos se conforman como sigue:

	<u>Vidrio plano</u>	<u>Envases</u>	<u>Subtotal</u>	<u>Otros y eliminaciones</u>	<u>Consolidado</u>
Crédito mercantil	62,139	-	62,139	-	62,139
Total activo	4,649,465	1,415,545	6,065,010	(3,171,978)	2,893,032
Total pasivo	1,857,053	290,846	2,147,899	(559,780)	1,588,119

Año terminado el 31 de diciembre de 2019

	<u>Vidrio plano</u>	<u>Envases</u>	<u>Subtotal</u>	<u>Otros y eliminaciones</u>	<u>Consolidado</u>
Ventas consolidadas	\$ 1,960,041	\$ 224,923	\$ 2,184,964	\$ (4,708)	\$ 2,180,256
Ventas a otros segmentos	215	11,201	11,416	(11,416)	-
Ventas netas a terceros	1,959,826	213,721	2,173,547	6,709	2,180,256
Utilidad antes de otros (gastos) ingresos, neto	106,065	37,391	143,456	11,305	154,761
Ingresos por intereses	58,573	11,483	70,056	(66,215)	3,841
Gastos financieros	93,096	552	93,648	(22,588)	71,060
Utilidad (pérdida) antes de impuestos a la utilidad	101,605	(11,523)	90,082	(13,174)	76,908
Impuestos a la utilidad	32,050	(583)	31,467	(18,762)	12,705
Depreciación y amortización	121,865	14,821	136,686	770	137,456
Inversión en activos fijos	130,019	27,231	157,250	3,174	160,424

Al 31 de diciembre de 2019 las ventas netas a terceros de los segmentos Vidrio plano y Envases se componen de la siguiente manera:

	<u>Vidrio Plano</u>
Negocio arquitectónico	\$ 948,071
Negocio automotriz	1,015,976
Negocio químico	175,937
Eliminaciones	(180,158)
Total de ventas de Vidrio plano	<u>\$ 1,959,826</u>
	<u>Envases</u>
Negocio de envases farmacéutico, perfumero y medicinal	\$ 197,225
Negocio de máquinas, moldes y refacciones	39,882
Eliminaciones	(23,386)
Total de ventas de Envases	<u>\$ 213,721</u>

Al 31 de diciembre de 2019 los activos y pasivos por segmentos se conforman como sigue:

	Vidrio Plano	Envases	Subtotal	Otros y eliminaciones	Consolidado
Crédito mercantil	61,653	-	61,653	-	61,653
Total activo	4,609,436	443,345	5,052,781	(2,258,948)	2,793,833
Total pasivo	1,966,943	203,865	2,170,808	(807,251)	1,363,557

b) Información acerca de clientes principales

Las ventas netas consolidadas del segmento de envases realizadas por la Compañía presentaron dos casos de concentración, cuyo importe fue superior al 10% para el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2020 y 2019.

Adicionalmente, en el segmento de vidrio plano se tiene un solo caso de concentración de ventas a un solo cliente cuyos importes fueron superiores al 10% para los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019.

c) Información geográfica

Cierta información geográfica acerca de las operaciones de la Compañía se resume como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2020	2019
Ventas netas a clientes ⁽¹⁾ en:		
Extranjero, principalmente a EUA	\$ 1,209,466	\$ 1,552,999
México	558,833	627,257

(1) De acuerdo al país donde se localiza el cliente.

La información geográfica de terrenos y edificios, maquinaria y equipo, e inversiones en proceso se resume como sigue:

	31 de diciembre de	
	2020	2019
Terrenos y edificios, maquinaria y equipo e inversiones en proceso:		
Extranjero, principalmente en EUA	\$ 541,440	\$ 625,928
México	667,484	645,688

Los otros activos no circulantes diferentes a partidas monetarias se resumen como sigue:

	31 de diciembre de	
	2020	2019
Activo intangible, incluyendo crédito mercantil:		
Extranjero, principalmente en EUA	\$ 302,386	\$ 309,480
México	16,516	13,554

Información a revelar sobre hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa [bloque de texto]

Prepago de deuda

El 4 de enero de 2021, se realizó un prepago parcial voluntario por \$180,000 al crédito sindicado con el objetivo de reducir el pago de intereses y mantener una estructura financiera sólida, esto fue realizado con los recursos obtenidos por la celebración del Contrato de Compraventa de Notas con The Prudential Insurance Company of America, celebrado el 30 de diciembre de 2020. Derivado de la cobertura de tasas de interés que se tenía contratada sobre este préstamo, con el prepago se generó una sobre cobertura cuyo efecto fue un cargo al costo financiero por un monto de \$10,351 y un cargo al gasto de operación por la amortización de costos capitalizados por un monto de \$935 que fueron reconocidos en enero de 2021 y considerando los efectos fiscales de la operación.

El 2 de febrero de 2021, se realizó un prepago parcial voluntario por \$140,000 al crédito sindicado con el objetivo de reducir el pago de intereses y alargar la vida promedio de la misma. El prepago fue realizado con los recursos obtenidos por la celebración del Contrato de Crédito Bilateral con BBVA México anunciado el 27 de enero de 2021, por un monto de 150,000, en adición en febrero 26 de 2021 la compañía adquirió un préstamo por \$75,000 con ING Bank, estos recursos fueron utilizados para el prepago del crédito sindicado.

Reestructura

El Consejo de Administración, resolvió favorablemente una propuesta para que los negocios de Vitro adopten una nueva estructura corporativa flexible que les permita tener acceso a mercados de capital más competitivos, y les conceda aprovechar mejores oportunidades de negocio por industria, ya sea mediante fusiones y adquisiciones estratégicas, coinversiones, o bien a través de inyecciones de capital y deuda (en lo sucesivo y por razones de brevedad denominada la “Nueva Estructura Corporativa”).

La adopción de esta Nueva Estructura Corporativa, cuya implementación fue aprobada por la Asamblea de Accionistas el pasado 1 de julio de 2020, ha iniciado a través del mecanismo y las operaciones que se describen a continuación:

(i) Creación de cuatro nuevas subsidiarias con residencia en España que son en su totalidad propiedad de Vitro S.A.B. de C.V., con el propósito de que cada una de ellas respectivamente, detente la participación accionaria de las subsidiarias que operan los negocios de vidrio automotriz, vidrio arquitectónico, envases de vidrio y productos químicos inorgánicos, según corresponda (en lo sucesivo denominadas como las “Subsidiarias de Nueva Creación”).

(ii) Transmisión de forma directa por parte de Vitro, S.A.B. de C.V. en favor de las respectivas Subsidiarias de Nueva Creación, de las acciones o partes sociales de las subsidiarias residentes en México y en el extranjero que están directamente relacionadas con la operación del negocio de vidrio automotriz, vidrio arquitectónico, de envases de vidrio y de productos químicos, según corresponda.

(iii) Transmisión de una estructura financiera para cada negocio por parte de Vitro a favor de las Subsidiarias de Nueva Creación y/o de una o más de las sociedades objeto de la transferencia, para que cada una de ellas cuente con los activos y pasivos propios relativos a los negocios de vidrio automotriz, vidrio arquitectónico, envases de vidrio y de productos químicos, según corresponda, y

(iv) Transmisión o el otorgamiento del uso y goce temporal o una mezcla de lo anterior, por parte de Vitro y algunas de sus subsidiarias a favor de las Subsidiarias de Nueva Creación y/o de una o más de las sociedades objeto de transferencia, de ciertos activos que están directamente relacionados con la operación de los negocios de vidrio arquitectónico, vidrio automotriz, de envases de vidrio y de productos químicos inorgánicos, según corresponda.

La implementación de la Nueva Estructura Vitro no tiene impacto en las operaciones con nuestros clientes, proveedores, empleados y demás grupos de interés. La fecha efectiva de esta implementación fue el 1 de enero de 2021.

Información a revelar sobre gastos [bloque de texto]

Las principales partidas que integran los rubros de costos y gastos generales al 31 de diciembre de 2020 y 2019, son las siguientes:

	2020		
	Costo de ventas	Gastos de administración	Gastos de distribución y venta
Costo de venta de inventario	\$ 576,039	-	-
Sueldos, salarios y beneficios	304,725	65,812	30,555
Fletes	34,839	102	134,975
Depreciación y amortización	124,916	16,831	3,194
Mantenimiento	54,199	2,063	977
Energía	73,693	665	433
Recuperación por arbitraje internacional	-	(39,200)	-
Otros	233,178	53,942	20,485
Total	\$ 1,401,589	100,215	190,619

	2019		
	Costo de ventas	Gastos de administración	Gastos de distribución y venta

Costo de venta de inventario	\$ 705,697	-	-
Sueldos, salarios y beneficios	342,670	65,708	33,294
Fletes	34,338	459	157,726
Depreciación y amortización	117,123	16,655	3,678
Mantenimiento	89,719	4,057	1,218
Energía	82,317	944	536
Otros	283,569	57,717	28,070
Total	\$ 1,655,433	145,540	224,522

Información a revelar sobre medición del valor razonable [bloque de texto]

El valor razonable de los instrumentos financieros que se presentan más adelante ha sido determinado por la Compañía usando la información disponible en el mercado u otras técnicas de valuación que requieren de juicio para desarrollar e interpretar las estimaciones de valores razonables, así mismo utiliza supuestos que se basan en las condiciones de mercado existentes a cada una de las fechas del balance general. Consecuentemente, los montos estimados que se presentan no necesariamente son indicativos de los montos que la Compañía podría realizar en un intercambio de mercado actual.

Las siguientes tablas muestran las técnicas de valuación usadas para medir los valores razonables Nivel 2 para los instrumentos financieros medidos a valor razonable en el estado de situación financiera, así como también los datos usados. Los procesos de valuación correspondientes se describen más adelante.

Tipo	Técnica de valuación	Relación entre información observada y valor razonable
Instrumentos financieros derivados SWAPS (Nivel 2)	El valor razonable se determina calculando la diferencia entre el valor presente neto de la pata activa y pasiva. Para calcular el valor presente neto de cada pata, primero se calcula los flujos de efectivo futuros conforme al subyacente correspondiente. Dichos flujos son posteriormente descontados a valor presente con una tasa de interés (curva), la cual está acorde a la divisa de dichos flujos de efectivo.	Para posiciones donde se paga un precio fijo, una baja en el precio del activo subyacente espera que el derivado disminuya. Si se recibe un precio fijo, el valor aumenta.
Deuda (Nivel 2)	El valor razonable de la deuda es determinado usando las curvas de tasas y tipos de cambio y descontando los flujos futuros usando tasas de rendimiento de instituciones de alto valor crediticio.	El valor razonable de la deuda esta inversamente relacionado con la cobertura de sus instrumentos financieros derivados.

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

Los importes de efectivo y equivalentes de efectivo de la Compañía, así como las cuentas por cobrar y por pagar a terceros y partes relacionadas, y la porción circulante de préstamos bancarios y deuda a largo plazo se aproximan a su valor razonable, debido a que tienen vencimientos a corto plazo. La deuda a largo plazo de la Compañía se registra a su costo amortizado y consiste en deuda que genera intereses a tasas fijas y variables que están relacionadas a indicadores de mercado. Para obtener y revelar el valor razonable de la deuda a largo plazo se utilizan diversas fuentes y metodologías como son: precios de cotización del mercado o las cotizaciones de los operadores para instrumentos similares; otras técnicas de valuación para los casos de aquellos pasivos que no tienen cotización en el mercado y no es factible encontrar cotizaciones de operadores de instrumentos similares.

Información a revelar sobre ingresos (gastos) financieros [bloque de texto]

A continuación, se presenta un desglose de las partidas más importantes que componen el costo financiero:

a) Ingreso financiero:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2020	2019
Productos financieros	\$ (5,903)	\$ (3,841)
Ganancia cambiaria	(7,185)	-
Total	<u>\$ (13,088)</u>	<u>\$ (3,841)</u>

b) Costo financiero

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Gastos por intereses	\$ 32,870	\$ 33,660
Actualización de impuestos a la consolidación fiscal	2,118	3,093
Operaciones financieras derivadas	2,852	3,408
Gasto por intereses sobre arrendamientos	3,022	3,302
Pérdida cambiaria	-	23,445
Resultado financiero, neto de beneficios a los empleados	4,187	479
Otros gastos financieros	7,468	3,673
Total	<u>\$ 52,517</u>	<u>\$ 71,060</u>

Información a revelar sobre instrumentos financieros [bloque de texto]

A continuación, se presentan los importes en libros de los instrumentos financieros y sus valores razonables:

	<u>31 de diciembre 2020</u>		<u>31 de diciembre de 2019</u>	
	<u>Valor razonable</u>	<u>Valor en libros</u>	<u>Valor razonable</u>	<u>Valor en libros</u>
Activos financieros				
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 483,909	\$ 483,909	\$ 230,165	\$ 230,165
<i>Activos financieros medidos a costo amortizado</i>				
Cuentas por cobrar y otros activos circulantes	238,679	238,679	267,346	267,346
<i>Activos financieros a su valor razonable a través de resultados</i>				
Instrumentos financieros derivados	-	-	295	295
Pasivos financieros				
<i>Pasivos financieros a costo amortizado</i>				
Deuda e intereses por pagar	897,468	866,292	796,691	663,473
Pasivo por arrendamiento	58,059	58,059	54,763	54,763
Proveedores y otros pasivos	306,044	306,044	284,917	284,917
<i>Pasivos financieros a su valor razonable a través de resultados</i>				
Instrumentos financieros derivados	1,289	1,289	1,537	1,537
<i>Pasivos financieros a su valor razonable a través de ORI</i>				
Instrumentos financieros derivados de cobertura	33,210	33,210	21,583	21,583

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Vitro, S.A.B. de C.V. (“Vitro” y sus subsidiarias ó la “Compañía”) es una compañía tenedora y operadora cuyas subsidiarias se dedican a servir diversos mercados, entre los que se encuentran vidrio plano para uso de la industria de la construcción y automotriz; así como envases de vidrio para los mercados de cosméticos, fragancias, farmacéuticos y licores. Adicionalmente, Vitro y sus subsidiarias, se dedican a la fabricación de maquinaria, equipos y bienes de capital para uso industrial, así como a la fabricación de productos químicos inorgánicos. Las oficinas corporativas de Vitro se encuentran ubicadas en Avenida Ricardo Margáin Zozaya No. 400, Colonia Valle del Campestre, en San Pedro Garza García, Nuevo León, México.

Información a revelar sobre la hipótesis de negocio en marcha [bloque de texto]

Negocio en marcha

Como resultado del brote del COVID-19 en el mundo, la Organización Mundial de la Salud clasificó el brote como una pandemia desde el 11 de marzo de 2020. En Vitro (la Compañía) se han tomado medidas sanitarias en México y en los países, donde la Compañía tiene presencia, para mitigar la propagación de este virus, las cuales incluyen entre otras, el aislamiento social, apoyo a empleados que han dado positivo a las pruebas, restricciones de visitas a nuestros centros de trabajo, vigilancia y monitoreo del personal.

Para contrarrestar los impactos económicos de esta pandemia, la compañía implementó ajustes a inversiones en activos fijos, suspensión de pagos de dividendos 2020, planes de reducción de gastos en general, así como planes para optimizar el capital de trabajo. A continuación, se enumera con mayor detalle los principales impactos por Covid-19 y las medidas tomadas por la Compañía:

- a) El 27 de marzo se informó que derivado de las acciones por el efecto del COVID-19, algunos de nuestros clientes habían reducido operaciones significativamente principalmente en el sector automotriz, afectando negativamente nuestras operaciones por lo que la compañía se vio en la necesidad de tomar una serie de acciones para mitigar estos impactos, los cuales incluyen entre otros, reducciones de inversiones en activos fijos, reducciones de gastos discrecionales en general, así como reducciones temporales de personal. Derivado de lo anterior, también se suspendió el pago del dividendo con el objeto de mantener una posición financiera sólida que permitiría a la empresa solventar momentos de incertidumbre en los mercados.
- b) Al cierre de 2020, las ventas consolidadas fueron de \$1,768,299 en 2020, menores que \$2,180,256 del 2019. Las ventas se vieron afectadas principalmente por un débil entorno económico a consecuencia de la pandemia de COVID-19, esto principalmente en el segmento del Vidrio Plano. Para compensar lo anterior, la empresa puso en marcha un disciplinado programa de reducción de costos y gastos, implementado para minimizar los efectos de la pandemia COVID-19.

- c) Nuestros gastos de operación 2020 ascendieron a \$1,401,589 los cuales disminuyeron en un 15.3% comparados con 2019 cuando ascendieron a \$1,655,433. La disminución se debe a que, además de un efecto natural por la caída en ventas, también fructificaron los esfuerzos para reducir el costo de ventas y los gastos generales y administrativos.
- d) La inversión en activo fijo (CAPEX) bajó en 2020 a \$95,973 comparado contra un \$160,424 en 2019, esto como parte de las medidas tomadas por la Compañía para contrarrestar la caída en ventas ocasionada por el COVID19.
- e) Al 31 de Diciembre, La Compañía cuenta con una deuda total que asciende a \$960,015. De acuerdo con las proyecciones de la Compañía a la fecha, se dará cumplimiento a las razones financieras acordadas con los acreedores. A la fecha de autorización de los estados financieros, la Compañía tiene suficiente margen de maniobra respecto a sus créditos.
- f) La Compañía suspendió las operaciones de todas las plantas de vidrio automotriz derivado de las acciones tomadas por todos sus clientes OEMs durante el segundo trimestre de 2020 debido al COVID-19. Los clientes gradualmente comenzaron a operar nuevamente durante junio, a partir de que los gobiernos declararon a la industria automotriz como un componente estratégico para recuperar la economía. El cierre temporal de los clientes OEMS tuvo como consecuencia que las ventas cayeran 53% contra presupuesto durante los meses de marzo a junio, en el negocio automotriz. Estas medidas obligaron a la Compañía a cerrar sus plantas del negocio automotriz un período de 2 meses durante 2020, lo cual generó un impacto negativo en el desempeño financiero.
- g) Las ventas del negocio de Productos Químicos Inorgánicos durante el 2020 bajaron 11%, ya que todas sus líneas de productos se vieron afectadas negativamente por el COVID-19. Cabe señalar que el Cloruro de Calcio se vio impactado por los bajos precios internacionales previos a la pandemia del sector de petróleo y gas.
- h) Las ventas de Envases disminuyeron 10.2% en el año, impactadas principalmente por los efectos del COVID-19 que obligó al cierre temporal de los principales canales de distribución de nuestros productos al consumidor final.
- i) Las ventas del negocio Arquitectónico en México disminuyeron 6.5% año contra año en comparación con el mismo período del año anterior, principalmente por menores ventas a las industrias de construcción y especialidades, declaradas por el Gobierno Federal como negocio no esencial a consecuencia de la rápida expansión de la pandemia de COVID-19 por todo el país.
- j) La Compañía cuenta con \$483,909 en recursos que comprenden efectivo y equivalentes de efectivo, otros activos de alta liquidez. Esta sólida posición de liquidez permite a la Compañía capturar valor a medida que las economías de los países en que opera se sigan reactivando.

Información a revelar sobre el crédito mercantil [bloque de texto]

Los saldos del crédito mercantil al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se componen de la siguiente manera:

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Saldo al 1o. de enero de	\$ 61,653	\$ 61,463
Efecto por conversión	486	190
Saldo al 31 de diciembre de	<u>\$ 62,139</u>	<u>\$ 61,653</u>

El crédito mercantil se generó como resultado de la adquisición del Negocio de Vidrio Plano y de Recubrimientos de PPG y el Negocio de Vidrio Automotriz para Equipo Original de PGW, cuya información por segmentos se presenta dentro del segmento de Vidrio Plano. El valor recuperable del crédito mercantil está determinado con base en su valor en uso, el cual utiliza flujos de efectivo proyectados basados en el presupuesto financiero autorizado y aprobado por el Consejo de Administración; dicho presupuesto cubre un periodo de cinco años. El valor en uso se determinó utilizando una tasa de descuento después de impuestos con cálculo a perpetuidad del 7.54% y 8.99% en 2020 y 2019, respectivamente. La tasa de crecimiento en la industria automotriz está entre el rango de 4% y 4.4% y para el sector arquitectónico se encuentra entre 2.4% y 3.8%.

Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Los impuestos a la utilidad reconocidos en resultados se analizan como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Impuestos a la utilidad causado	\$ 21,419	\$ 4,134
Impuestos a la utilidad diferido	28,049	8,571
Total	<u>\$ 49,468</u>	<u>\$ 12,705</u>

La conciliación entre la tasa señalada en la Ley de impuestos a la utilidad de la Compañía y la tasa real, expresadas como un porcentaje de la utilidad antes de impuestos a la utilidad, se analiza como sigue:

**Año terminado el
31 de diciembre de**

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Tasa señalada en la ley	30%	30%
Efectos de inflación	(120)	(8)
Estimación (reversión) de valuación de pérdidas fiscales	141	(20)
Gastos no deducibles y otros	104	7
Des reconocimiento de impuestos diferidos activos, netos	868	-
Diferencia en tasa de Compañías fuera de México	375	3
Fluctuación cambiaria sin efectos fiscales	(154)	5
Tasa real	<u>1,244%</u>	<u>17%</u>

Los movimientos del saldo de impuestos diferidos en el ejercicio son como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Saldo inicial	\$ 93,043	\$ 66,852
Impuesto diferido aplicado a resultados	(28,049)	(8,571)
Remediciones actuariales	12,972	29,491
Operaciones financieras derivadas	2,588	3,559
Efectos de conversión	(5,839)	1,712
Saldo final	<u>\$ 74,715</u>	<u>\$ 93,043</u>

Las principales diferencias temporales que originaron impuesto a la utilidad diferido en el estado consolidado de situación financiera se analizan como sigue:

	2020	2019
Cuentas por cobrar	\$ 6,320	\$ 22,687
Beneficios a los empleados	37,802	26,215
Pérdidas fiscales	16,064	60,405
Activo intangible	31,502	37,184
Activo fijo	6,663	(30,687)
Instrumentos financieros derivados	3,390	6,317
Inventarios	2,011	5,384
Otros	11,611	12,725
Impuesto a la utilidad diferido activo	<u>\$ 115,363</u>	<u>\$ 140,230</u>
Cuentas por cobrar	\$ (203)	\$ (247)
Beneficios a los empleados	407	(61)
Pérdidas fiscales	(1,372)	(12,051)
Activo fijo	27,407	35,290
Instrumentos financieros derivados	2,099	2,271
Anticipo a proveedores	591	8,115
Otros	11,719	13,870
Impuesto a la utilidad diferido pasivo	<u>\$ 40,648</u>	<u>\$ 47,187</u>
	<u>\$ 74,715</u>	<u>\$ 93,043</u>

Al 31 de diciembre de 2020 la Compañía y sus subsidiarias mantienen pérdidas fiscales por amortizar por un importe de \$388,005, cuyo derecho a ser amortizadas contra utilidades futuras caduca como sigue:

Vencimiento en:	Pérdidas de Compañías Mexicanas	Pérdidas de Compañías Extranjeras
2021	\$ 1,379	29,827
2022	30	15,521
2023	2,033	15,332
2024	1,428	36,863
2025	865	52,799
2026	1,920	52,799
2027	15,661	52,799
2028	34,518	30,409
2029	14,091	3,275
2030 en adelante	10,081	16,375
Total	<u>\$ 82,006</u>	<u>305,999</u>

En la determinación del impuesto a la utilidad diferido, al 31 de diciembre de 2020, se incluyeron los efectos de pérdidas fiscales por amortizar de compañías mexicanas por \$23,886, las cuales no fueron reconocidas como activos debido a que no existe una alta probabilidad de que puedan recuperarse.

Adicionalmente, en las entidades en el extranjero no fueron reconocidas pérdidas fiscales por \$305,999. La Administración considera que existen probabilidades de que dichas pérdidas puedan recuperarse en años posteriores,

sin embargo, durante 2020 ha tomado la decisión de reservar los impuestos diferidos activos netos de las entidades extranjeras en Estados Unidos de America.

Los impuestos a la utilidad reconocidos en otros componentes de la utilidad integral se analizan como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2020	2019
Efecto de operaciones financieras derivadas	\$ 2,588	\$ 3,559
Remediciones actuariales del plan de beneficios	12,972	29,491
Total de impuestos a la utilidad reconocidos en otros componentes de la utilidad integral	\$ 15,560	\$ 33,050

Hasta 2013 la Compañía consolidaba sus resultados fiscales de la operación en México. Con posterioridad y de acuerdo con la reforma hacendaria la Compañía tiene la obligación del pago del impuesto diferido determinado a esa fecha, el cual será pagado de acuerdo con las disposiciones transitorias de la nueva Ley. Durante el ejercicio 2020 la compañía pago \$40,690 y Al 31 de diciembre de 2020, el ISR por consolidación fiscal asciende a \$34,513 a corto plazo y \$27,582 a largo plazo.

Desde el 1 de octubre de 2016 hasta el 31 de diciembre de 2020, todas las empresas de Vitro que operan en los Estados Unidos de América consolidaron sus resultados tributarios y pagaron impuestos como un solo contribuyente tanto para fines federales como estatales.

Información a revelar sobre empleados [bloque de texto]

	Año terminado el 31 de Diciembre de	
	2019	2020
Número de funcionarios	184	182
Número de empleados	3,237	2,967
Número de obreros	11,615	11,439
Total	15,036	14,588

Información a revelar sobre personal clave de la gerencia [bloque de texto]

Compensación al personal clave de la Administración. - Para los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, la compensación total por los servicios prestados por nuestros consejeros y directores

fue de aproximadamente \$7,054 y \$7,663, respectivamente. Esta cantidad incluye honorarios, salarios, compensación variable, gratificaciones por retiro y jubilaciones. Lo anterior se conforma de la siguiente manera:

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Compensación fija	72.80 %	72.40 %
Compensación variable	27.20 %	27.60 %

Información a revelar sobre activos intangibles [bloque de texto]

a) Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 los intangibles se componen como sigue:

31 de diciembre de

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Software	\$ 23,373	\$ 15,165
Marcas y propiedad intelectual	90,687	94,889
Relación con clientes	139,009	148,301
Otros	3,693	3,026
Total	<u>\$ 256,762</u>	<u>\$ 261,381</u>

<u>Costo o valuación</u>	<u>Software</u>	<u>Marcas y propiedad intelectual</u>	<u>Relación con clientes</u>	<u>Otros</u>	<u>Total</u>
Saldo al 1 de enero de 2019	\$ 47,302	\$ 125,488	\$ 178,807	\$ 2,383	\$ 353,980
Adiciones	6,787	-	-	643	7,430
Efecto por conversión	392	(35)	204	-	561
Saldo al 31 de diciembre de 2019	\$ 54,481	\$ 125,453	\$ 179,011	3,026	\$ 361,971
Adiciones	4,494	3,063	-	765	8,322
Reclasificación	7,583	-	-	-	7,583

<u>Costo o valuación</u>	<u>Software</u>	<u>Marcas y propiedad intelectual</u>	<u>Relación con clientes</u>	<u>Otros</u>	<u>Total</u>
Intangibles de Ilumimex	-	2,074	-	-	2,074
Efecto por conversión	(492)	-	140	-	(352)
Saldo al 31 de diciembre de 2020	\$ 66,066	\$ 130,590	\$ 179,151	\$ 3,791	\$ 379,598

<u>Amortización acumulada</u>	<u>Software</u>	<u>Marcas y propiedad intelectual</u>	<u>Relación con clientes</u>	<u>Otros</u>	<u>Total</u>
Saldo al 1 de enero de 2019	\$ 35,746	21,004	21,348	-	78,098
Amortización del periodo	3,317	9,560	9,348	-	22,225
Efecto por conversión	253	-	14	-	267
Saldo al 31 de diciembre de 2019	\$ 39,316	\$ 30,564	\$ 30,710	-	\$ 100,590
Amortización del periodo	3,693	9,339	9,404	98	22,534
Efecto por conversión	(316)	-	28	-	(288)
Saldo al 31 de diciembre de 2020	\$ 42,693	\$ 39,903	\$ 40,142	98	\$ 122,836

Las amortizaciones de intangibles fueron calculadas utilizando vidas útiles de 15 años para las marcas y propiedad intelectual, 20 años para la relación con clientes y 5 años para el software.

Algunos contratos de crédito establecen ciertas obligaciones para Vitro y sus subsidiarias obligadas, con las cuales al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se cumplían.

b) Los saldos de otros activos al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se componen como sigue:

	31 de diciembre de	
	2020	2019
Costos por obtención de contratos	\$ 9,040	\$ 12,081
Otros	9,648	5,513
	<u>\$ 18,688</u>	<u>\$ 17,594</u>

Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]

Los inventarios están integrados como se muestra a continuación:

31 de diciembre de

	2020	2019
Productos terminados	\$ 181,622	\$ 227,570
Productos en proceso	36,130	45,779
Materias primas	79,496	68,093
Refacciones	62,910	60,267
Otros	26,254	18,722
Total	<u>\$ 386,412</u>	<u>\$ 420,431</u>

Los inventarios al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se encuentran disminuidos a su valor neto de realización debido a la reserva de obsolescencia y lento movimiento por la cantidad de \$5,281 y \$6,655, respectivamente; esta reserva disminuye principalmente los saldos presentados en las líneas de productos terminados, refacciones, y materias primas.

En 2020 y 2019, fueron reconocidos inventarios por un monto de \$576,039 y \$705,697 como gasto y fueron incluidos en el costo de ventas de dichos periodos.

Información a revelar sobre propiedades de inversión [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el saldo de las propiedades de inversión asciende a \$18,533 y \$20,344, respectivamente; dichos activos se componen principalmente por terrenos y edificios. El valor razonable de las propiedades de inversión fue determinado por valuadores de propiedades independientes y externos, que tienen calificaciones profesionales reconocidas adecuadas y experiencia reciente en el lugar.

El valor razonable de las propiedades de inversión se calculó con base en el Nivel 2 de la jerarquía de valor razonable.

Técnica de valuación	Entradas importantes no observables	Interrelación entre clave datos de entrada no observables y el valor razonable
Se utilizaron los valores comerciales de terrenos en ubicaciones y dimensiones similares. Se ponderó el precio por metro cuadrado de estos terrenos.	-Ubicación de los terrenos similares (dirección) - Dimensiones de los terrenos	El valor justo estimado incrementaría (decrementaría) si: El valor de reposición variaría si el metro cuadrado promedio de la zona tuviera una baja o incrementaría si el metro cuadrado aumentase.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 el capital social de la Compañía está constituido por 483,556,429 acciones ordinarias, nominativas, totalmente suscritas, pagadas y sin expresión de valor nominal.

Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

A continuación, se presenta un resumen de los activos por derecho de uso y del pasivo por arrendamiento:

	<u>Edificios</u>	<u>Maquinaria y equipo</u>	<u>Equipo de transporte</u>	<u>Otros</u>	<u>Total</u>
Saldo inicial al 1 de enero de 2019	\$ 21,798	\$ 41,072	\$ 5,363	\$ 55	\$ 68,288
Adiciones	3,507	13,347	663	-	17,517
Gasto por depreciación del año	(6,678)	(9,674)	(2,667)	(14)	(19,033)
Saldo final al 31 de diciembre de 2019	\$ 18,627	\$ 44,745	\$ 3,359	\$ 41	\$ 66,772
Adiciones	7,029	10,740	206	1,234	19,209
Gasto por depreciación del año	(5,414)	(8,896)	(3,565)	(97)	(17,972)
Saldo final al 31 de diciembre de 2020	\$ 20,242	\$ 46,589	\$ -	\$ 1,178	\$ 68,009

a) Montos reconocidos en estado consolidado de resultados

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Gasto por depreciación del activo por derechos de uso	\$ 17,972	\$ 19,033
Gasto por interés en los pasivos por arrendamiento	3,022	3,302
Gasto relacionado a arrendamientos de activos de bajo valor	8,847	2,241

b) Al 31 de diciembre de 2019 y 2020, el total de las salidas de efectivo por concepto de arrendamientos asciende a \$18,935 y \$20,054, respectivamente.

Los cambios en el pasivo por arrendamiento que derivan de actividades de financiamiento de acuerdo con el flujo de efectivo se integran como sigue:

Efecto de adopción inicial al 1 de enero de 2019	\$ 53,998
Gasto por interés de los pasivos por arrendamiento	3,302
Adiciones	17,517
Pagos de arrendamiento	(20,054)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	<u>\$ 54,763</u>
Gasto por interés de los pasivos por arrendamiento	3,022
Adiciones	19,209
Pagos de arrendamiento	(18,935)
	\$
Saldo al 31 de diciembre de 2020	<u>58,059</u>

El total de pagos mínimos futuros de los arrendamientos se analiza como sigue:

	31 de diciembre de 2020
	<u>\$</u>
- Menos de 1 año	18,715
- Más de 1 año	39,344
Total	<u>\$ 58,059</u>

Las tasas de interés utilizadas al 31 de diciembre de 2020 son como sigue:

	<u>Plazo en meses</u>	<u>Pesos Tasa de interés</u>	<u>Dólares Tasa de interés</u>
Edificios	36-120	7.80 –8.50%	3.84 -4.50%
Maquinaria y equipo	24-120	7.63–8.13%	3.75 -4.04%
Equipo de transporte	24-72	7.65-8.41%	3.77 -4.25%
Otros	24-36	7.60-7.74%	3.73 -3.79%

La Compañía no enfrenta un riesgo de liquidez significativo respecto a sus pasivos por arrendamiento. Los pasivos por arrendamiento se monitorean a través de la tesorería de la Compañía.

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero.

El enfoque de la Compañía para administrar su riesgo de liquidez es el de asegurar, en la medida de lo posible, el siempre tener suficiente liquidez para cumplir con sus obligaciones cuando éstas sean exigibles, sin afectar el desempeño del negocio o dañar la imagen y reputación de Vitro.

El Consejo de Administración de la Compañía es el encargado de establecer un adecuado marco de administración de riesgo de liquidez de acuerdo con las necesidades de la Compañía. La Compañía administra su riesgo de liquidez al mantener reservas bancarias y a través de un constante monitoreo de los flujos de efectivo.

Durante los últimos años, la fuente principal de liquidez de la Compañía ha sido en su mayor parte efectivo generado por actividades de operación en cada una de las unidades de negocio y a través de la venta de ciertos activos.

A continuación, se muestran los vencimientos contractuales de la deuda al 31 de diciembre de 2020, incluyendo los intereses correspondientes:

	<u>Menos de 1 año</u>	<u>de 1 a 3 años</u>	<u>de 3 a 5 años</u>	<u>Mas 5 años</u>
Vencimientos a tasas fijas	\$ 2,474	\$ 7,192	\$ 2,953	\$ 180,000
Vencimientos a tasas variables	286,122	217,567	168,306	-
	<u>\$ 288,596</u>	<u>\$ 224,759</u>	<u>\$ 171,259</u>	<u>\$ 180,000</u>

Al 31 de diciembre de 2020, la Compañía cuenta con efectivo disponible por un monto de \$483,909.

Información a revelar sobre riesgo de mercado [bloque de texto]

i. Riesgo de mercado

El riesgo de mercado es el riesgo sobre los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio, tasas de interés, materias primas e instrumentos de capital. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a los riesgos de mercado dentro de parámetros aceptables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

Riesgo de tasa de interés

La Compañía está expuesta al riesgo de variaciones en las tasas de interés principalmente por el préstamo bancario sindicado a largo plazo que devenga interés a tasa variable (ver Nota 14).

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se tenían celebrados diversos contratos de intercambio de flujos de los denominados Interest Rate Swaps con la finalidad de mitigar el riesgo por la variabilidad de la tasa de interés pagada en los pasivos contraídos en dólares.

Este tipo de operaciones representan mecanismos de cobertura para buscar fijar la tasa de interés de las obligaciones financieras. Estas operaciones de acuerdo a la normatividad contable son consideradas como operación de cobertura. Para propósitos contables, la Compañía ha designado dichos Swaps de Tasa bajo el modelo de cobertura de flujo de efectivo para cubrir una porción del pago de intereses de la deuda en USD.

La posición en el instrumento financiero derivado al 31 de diciembre de 2020 se resume a continuación:

Banco	ING ⁽¹⁾	BBVA
Nocional	404,000	170,000
Moneda del Nocional	Dólar	Dólar
Línea en el estado financiero donde se encuentra el instrumento de cobertura	Instrumentos Financieros Derivados	Instrumentos Financieros Derivados
Tasa Entrega	2.77%	1.68%
Tasa Recibe	Libor 1M	Libor 1M
Valor razonable al 31 de diciembre 2020	(22,412)	(10,798)
Vencimiento	Junio 2023	Junio 2025
Cambio en el valor razonable para medir la ineffectividad del instrumento de cobertura	(22,412)	(10,798)
Monto reconocido en otros resultados integrales	(21,135)	(10,798)
Ineffectividad reconocida en estado de resultados	-	927
Valor en libros de la partida cubierta (Exposición)	404,000	170,000
Moneda valor en libros	Dólar	Dólar
Cambio en el valor razonable para medir la ineffectividad del instrumento cubierto	21,210	186
Razón de Cobertura	100%	100%
Prueba de Efectividad	100%	111% ⁽²⁾

⁽¹⁾Para motivos de la cobertura, se designó el 94% del nocional de este instrumento. El 6% del instrumento está designado como de negociación medido a valor razonable con cambios en el estado de resultados.

⁽²⁾La cobertura, a pesar de ser 100% del nocional, arroja un porcentaje de ineffectividad y una porción a ser reconocida en el estado de resultados como ineffectividad. Lo anterior ya que se trata de una cobertura off-market al inicio.

El 6% del nocional del instrumento de ING, está designado a valor razonable con cambios en el estado de resultados. El valor razonable de esta porción es de (1,277) que se reconoció como un pasivo contra un gasto en el estado de resultados.

Al 31 de diciembre de 2020, el 21% de los financiamientos están denominados bajo una tasa fija y 79% de los financiamientos a tasa variable (ver Nota 14).

La posición en el instrumento financiero derivado al 31 de diciembre de 2019 se resume a continuación:

Tipo de instrumento	Nocional	Moneda	Unidades	Referencia	Valor razonable	Monto reconocido en ORI	Línea en el estado financiero donde se encuentra el instrumento de cobertura
Swap de tasa de interés	\$600,000	Dólares	% por año	2.77%	\$21,583	\$10,121	Otros pasivos a largo plazo

Al 31 de diciembre de 2019, el 92.3% de los financiamientos están denominados bajo una tasa fija de 2.77% y 7.7% de los financiamientos a tasa variable (ver Nota 14).

La administración evalúa si la relación de cobertura cumple con los criterios de efectividad al inicio de la relación de cobertura, de manera continua en cada fecha de reporte y ante un cambio significativo en las circunstancias que afectan los requisitos de cobertura.

Análisis de sensibilidad al riesgo de tasa de interés

La Compañía realizó un análisis de sensibilidad considerando un aumento o disminución de un 0.5% en el valor de la tasa LIBOR, y sus efectos en los resultados del ejercicio al 31 de diciembre de 2020. El porcentaje utilizado para analizar la sensibilidad al riesgo cambiario es el escenario que representa la evaluación de la administración sobre la razonabilidad de posibles variaciones en esta tasa de referencia, al tratarse de una tasa de mercado con baja o nula volatilidad. Como resultado del análisis, el efecto de un posible aumento o disminución en la tasa de interés hubiera tenido un impacto en los resultados del ejercicio por \$3,400 como gasto o ingreso, respectivamente.

Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias extranjeras

Una subsidiaria extranjera es aquella que tiene moneda funcional diferente al dólar americano. Las subsidiarias extranjeras de Vitro mantienen sus activos y pasivos, y llevan a cabo sus operaciones principalmente en pesos mexicanos, dólares canadienses, euros, reales, soles, zlotys y pesos colombianos, en un mercado y ambiente de negocios en la misma moneda. La administración de la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos denominados en moneda extranjera, por lo cual el riesgo por exposición a variaciones cambiarias para estas subsidiarias es casi nulo.

Como se menciona en la nota 14, la deuda mantenida por la Compañía se encuentra denominada en dólares, por lo tanto, no hay riesgo por exposición a variaciones cambiarias.

Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias localizadas en México.

Las subsidiarias mexicanas de Vitro que mantienen moneda funcional dólares, y que realizan transacciones y mantienen saldos en pesos o en otra moneda extranjera diferente al peso, están expuestas al riesgo de las variaciones en tipo de cambio. Esta exposición al riesgo puede ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas monetarias y/o fiscales, la liquidez de los mercados globales, eventos políticos locales e internacionales, entre otros.

La moneda extranjera más importante de las subsidiarias mexicanas es el peso mexicano, los valores en libros de los activos y pasivos financieros denominados en pesos mexicanos al fin del periodo son los siguientes:

31 de diciembre de

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
	\$Ps	
Activos financieros	3,313,988,465	\$Ps. 1,224,749,583
Pasivos financieros	(2,937,678,820)	(1,089,752,599)
Posición financiera activa	<u>376,309,645</u>	<u>134,996,984</u>

Los activos financieros en pesos están compuestos principalmente por efectivo y otras cuentas por cobrar, muestras que los pasivos financieros están compuestos principalmente por deuda bancaria de corto plazo, proveedores y acreedores diversos, todos estos en peso mexicano. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos denominados en otras monedas extranjeras diferentes del peso mexicano.

Los tipos de cambio del peso con respecto al dólar utilizados para la preparación de estos estados financieros consolidados fueron como sigue:

	31 de diciembre de	
	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Tipos de cambio:		
Pesos por dólar al final del año	\$Ps. 19.9087	\$Ps. 18.8642
Pesos por dólar promedio durante el año	\$Ps. 19.9505	\$Ps. 19.2495

Al 25 de marzo de 2021, fecha de emisión de los estados financieros, el tipo de cambio del peso respecto al dólar fue de \$Ps.20.7882.

Análisis de sensibilidad de moneda extranjera

La Compañía realizó un análisis de sensibilidad considerando un fortalecimiento o debilitamiento de un 10% del dólar frente al peso mexicano, y sus efectos en los resultados del ejercicio al 31 de diciembre de 2020 y 2019. El porcentaje utilizado para analizar la sensibilidad al riesgo cambiario es el escenario que representa la evaluación de la administración sobre la razonabilidad de posibles variaciones en el tipo de cambio de las divisas. Como resultado del análisis, el efecto de un posible fortalecimiento o debilitamiento del peso frente al dólar hubiera tenido un impacto en los resultados del ejercicio por \$2,100 y \$1,718 como ingreso o gasto, respectivamente.

Información a revelar sobre participaciones no controladoras [bloque de texto]

La participación no controladora está integrada como se muestra:

	31 de diciembre de	
	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Capital social	\$ 594	\$ 566

31 de diciembre de

	2020	2019
Utilidades acumuladas	350	466
	\$ 944	\$ 1,032

Información a revelar sobre objetivos, políticas y procesos para la gestión del capital [bloque de texto]

El objetivo de la Compañía al administrar su estructura de capital es el de salvaguardar su habilidad de continuar como negocio en marcha, y al mismo tiempo maximizar el retorno a sus accionistas a través de un adecuado balance en sus fuentes de fondeo. Con el objetivo de mantener esta estructura, la Compañía lleva a cabo diversas acciones como: administrar de forma eficiente el capital de trabajo, adecuar el pago de dividendos de acuerdo con la generación de flujo libre, cancelación y/o emisión de nuevas acciones y/o deuda, o la inversión o desinversión en activos.

La Compañía, a través del Consejo de Administración, evalúa el costo y los riesgos asociados con su estructura de capital de forma permanente. Dicha evaluación se realiza primordialmente con base en las proporciones de endeudamiento, deuda a UAFIR flujo (Utilidad antes de Financiamiento e Impuesto sobre la Renta) flujo de los últimos 12 meses, y cobertura de interés. La proporción de endeudamiento representa la razón de deuda financiera a activo total; el UAFIR flujo se calcula partiendo de la utilidad antes de otros ingresos y gastos y adicionándole las partidas virtuales reflejadas en el estado de resultados integrales, dentro del costo de ventas y gastos de operación, principalmente depreciaciones, amortizaciones y reservas de prima de antigüedad y plan de pensiones; por último, la cobertura de interés se calcula dividiendo el UAFIR flujo entre el gasto por interés de los últimos doce meses del periodo analizado. Vitro tiene un objetivo de largo plazo de mantener la razón financiera de endeudamiento dentro de un rango de 1.5 a 2.0 veces y cobertura de interés mayor a 5 veces. Al 31 de diciembre de 2020, los resultados del cálculo de cada una de las razones financieras mencionadas anteriormente fueron de 0.32 veces para la razón de endeudamiento y de 5.99 veces para razón de cobertura de intereses.

Información a revelar sobre otros activos circulantes [bloque de texto]

Los saldos de otros activos circulantes al 31 de diciembre de 2020 y 2019, se integran como sigue:

31 de diciembre de

	2020	2019
Deudores diversos ⁽¹⁾	\$ 35,331	\$ 19,642
Partes relacionadas (nota 20)	15,333	14,104

31 de diciembre de

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Pagos anticipados	4,718	10,786
Anticipo de inventarios	1,660	1,224
Activos mantenidos para su venta	4,939	1,308
Instrumentos financieros derivados	-	295
Total	<u>\$ 61,981</u>	<u>\$ 47,359</u>

^(a)Incluye en 2020, venta de terrenos por \$10,600.

Información a revelar sobre otros pasivos circulantes [bloque de texto]

Los saldos de otros pasivos a corto plazo al 31 de diciembre de 2020 y 2019, se integran como sigue:

31 de diciembre de

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Impuestos por pagar	\$ 8,609	\$ 8,420
Impuesto sobre la renta por desconsolidación (Nota 22)	34,513	42,668
Acreedores diversos	65,263	49,564
Contribuciones por pagar	13,441	12,402
Instrumentos financieros derivados	1,289	1,537
Total	<u>\$ 123,115</u>	<u>\$ 114,591</u>

Información a revelar sobre otros activos no circulantes [bloque de texto]

a) Los saldos de otros activos al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se componen como sigue:

31 de diciembre de

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Costos por obtención de contratos	\$ 9,040	\$ 12,081
Otros	9,648	5,513
	<u>\$ 18,688</u>	<u>\$ 17,594</u>

Información a revelar sobre otros pasivos no circulantes [bloque de texto]

Los saldos de otros pasivos a largo plazo al 31 de diciembre de 2020 y 2019, se integran como sigue:

31 de diciembre de

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Provisión de compensaciones	\$ 3,012	4,200
Otros pasivos	8,288	8,772
Total	<u>\$ 11,300</u>	<u>\$ 12,972</u>

Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]

El análisis de otros (ingresos) gastos es el siguiente:

a)Otros (ingresos):

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Utilidad en venta y cancelación de activos	\$ (4,758)	\$ -
Otros	-	(3,320)
Total	<u>\$ (4,758)</u>	<u>\$ (3,320)</u>

b)Otros gastos:

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Pérdida en venta y cancelación de activos	\$ -	\$ 12,754
Gastos de reorganización	16,665	1,200
Baja de activos por cierre de planta	14,128	-
Otros	6,436	-
Total	<u>\$ 37,229</u>	<u>\$ 13,954</u>

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

A continuación, se presenta un resumen de este saldo:

31 de diciembre de

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Terrenos	\$ 159,958	\$ 177,199
Edificios	510,978	521,789
Depreciación acumulada	(301,208)	(296,756)
	<u>369,728</u>	<u>402,232</u>
Maquinaria y equipo	1,567,024	1,536,953
Depreciación acumulada	(851,708)	(803,765)
	<u>715,316</u>	<u>733,188</u>
Inversiones en proceso	123,880	136,196
Total	<u>\$ 1,208,924</u>	<u>\$ 1,271,616</u>

Costo o valuación	Terrenos	Edificios	Maquinaria y equipo	Inversiones en proceso	Total
Saldo al 1o. de enero de 2019	\$ 173,810	\$ 516,266	\$ 1,443,789	\$ 86,081	\$ 2,219,946
Adiciones	-	7,085	109,675	51,531	168,291
Disposiciones	(1,054)	(4,251)	(12,195)	(2,147)	(19,647)
Transferencias	388	157	(4,064)	-	(3,519)
Reclasificación de arrendamientos	-	(6,835)	(10,451)	-	(17,286)
Efecto de conversión	4,055	9,367	10,199	731	24,352
Saldo al 31 de diciembre de 2019	\$ 177,199	\$ 521,789	\$ 1,536,953	\$ 136,196	\$ 2,372,137
Adiciones	\$ 24	\$ 10,806	\$ 101,457	\$ (14,239)	\$ 98,048
Disposiciones	(3,933)	(4,286)	(8,501)	-	(16,720)
Efecto de conversión	(5,973)	(12,904)	(16,960)	(768)	(36,605)
Cierre de plantas	-	(2,346)	(12,943)	-	(15,289)
Compra Ilumimex	-	-	-	2,691	2,691
Transferencias	(7,359)	(2,081)	(32,982)	-	(42,422)
Saldo al 31 de diciembre de 2020	\$ 159,958	\$ 510,978	\$ 1,567,024	\$ 123,880	\$ 2,361,840

Depreciación acumulada y deterioro	Edificios	Maquinaria y equipo	Inversiones en proceso	Total
Saldo al 1o. de enero de 2019	\$ 272,566	\$ 721,725	\$ -	\$ 994,291
Depreciación del periodo	16,109	80,089	-	96,198
Disposiciones	(179)	(4,920)	-	(5,099)
Reclasificación de arrendamientos	(321)	(2,675)	-	(2,996)
Transferencias	(209)	(3,663)	-	(3,872)
Efecto de conversión	8,790	13,209	-	21,999
Saldo al 31 de diciembre de 2019	\$ 296,756	\$ 803,765	\$ -	\$ 1,100,521
Depreciación del periodo	18,249	86,186	-	104,435
Disposiciones	(4,188)	(6,887)	-	(11,075)
Cierre de plantas	(834)	(327)	-	(1,161)
Transferencias	1,021	(17,993)	-	(16,972)
Efecto de conversión	(9,796)	(13,036)	-	(22,832)
Saldo al 31 de diciembre de 2020	\$ 301,208	\$ 851,708	\$ -	\$ 1,152,916

a) Costo por préstamos capitalizable

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, en el rubro de inversiones en proceso, la Compañía no tuvo activos que califiquen para la capitalización de intereses.

b) Baja de activos por cierre de plantas

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 no se registró un gasto por deterioro relacionado con el valor en uso, no obstante, como se menciona en la Nota 2d. la Compañía cerró dos de sus plantas, el efecto de esta situación fue por un importe de \$14,128 que se registró en otros gastos y se dieron de baja en adición otros activos por un importe de \$5,024.

c) Inversión en proceso

Al 31 de diciembre 2020, se relacionan principalmente con inversiones efectuadas en el segmento de Vidrio Plano. Dentro de este segmento, en la división Automotriz para la nueva línea de parabrisas de alta gama de calidad y en Arquitectónico para la reparación del Horno VF2. En la división de productos químicos inorgánicos principalmente es una nueva torre de enfriamiento y condensación, esto para disminuir los vapores de emisiones al medio ambiente. Para completar los proyectos antes indicados se espera la inversión adicional de flujos por \$16,700. Los proyectos antes mencionados se esperan entren en operación entre marzo y octubre de 2021.

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Las operaciones realizadas con partes relacionadas, en el curso ordinario del negocio, fueron como sigue:

a) Compra de vales de despensa. - La Compañía compra vales de despensa para su personal a una tienda de autoservicio de la cual uno de nuestros consejeros es accionista. Por los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, el monto de esas compras fue de \$5,558 y \$5,678, respectivamente.

b) Compensación al personal clave de la Administración. - Para los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, la compensación total por los servicios prestados por nuestros consejeros y directores fue de aproximadamente \$7,054 y \$7,663, respectivamente. Esta cantidad incluye honorarios, salarios, compensación variable, gratificaciones por retiro y jubilaciones. Lo anterior se conforma de la siguiente manera:

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Compensación fija	72.80 %	72.40 %
Compensación variable	27.20 %	27.60 %

c) Cuenta por cobrar. – La compañía tiene una cuenta por cobrar con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. para los periodos terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, el monto total fue de \$15,333 y \$14,104 respectivamente.

d) Operaciones con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. - La compañía tiene operaciones con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. para los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019. En costo de ventas el monto total fue de \$0 y \$151, respectivamente, en compras el monto total fue de \$3,971 y \$1,384, respectivamente, y en cuentas por pagar el monto total fue de \$860 y \$258, respectivamente.

Información a revelar sobre capital en acciones, reservas y otras participaciones en el capital contable [bloque de texto]

Estructura del capital social

a) Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 el capital social de la Compañía está constituido por 483,556,429 acciones ordinarias, nominativas, totalmente suscritas, pagadas y sin expresión de valor nominal.

b) Las utilidades retenidas incluyen la reserva legal. De acuerdo con la Ley General de Sociedades Mercantiles, de las utilidades netas del ejercicio debe separarse un 5% como mínimo para formar la reserva legal, hasta que su importe ascienda al 20% del capital social a valor nominal. La reserva legal puede capitalizarse, pero no debe repartirse a menos que se disuelva la sociedad, y debe ser reconstituida cuando disminuya por cualquier motivo.

c) En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 1 de julio de 2020 se aprobó lo siguiente:

- Crear una reserva para la recompra de acciones propias por un monto máximo de \$52,000.

d) En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 19 de febrero de 2019 se aprobó lo siguiente:

- Decreto y pago de dividendos a razón de \$0.1043 por acción.

e) Durante 2020 y 2019 la Compañía compró 15,000 y 4,978,346 acciones por un monto de \$20 y \$12,584.

f) Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 la Compañía mantiene en su tesorería 9,414,202 y 9,429,202 acciones propias, respectivamente.

g) La distribución del capital contable, excepto por los importes actualizados del capital social aportado y de las utilidades retenidas fiscales, causará el impuesto sobre la renta sobre dividendos a cargo de la Compañía a la tasa vigente cuando se distribuya. El impuesto que se pague por dicha distribución se podrá acreditar contra el impuesto sobre la renta del ejercicio en el que se pague el impuesto sobre dividendos y en los dos ejercicios inmediatos siguientes, contra el impuesto del ejercicio y los pagos provisionales de los mismos.

Los saldos de la participación controladora en las cuentas fiscales del capital contable, correspondientes a la cuenta de capital de aportación y a la cuenta de utilidad fiscal neta de la Compañía ascienden a \$547,847 y \$1,271,286 al 31 de diciembre de 2020, y \$560,525 y \$1,203,898 al 31 de diciembre de 2019, respectivamente.

h) Otros componentes de la utilidad integral

Efecto por conversión de operaciones extranjeras

El movimiento del periodo se registra al convertir los estados financieros de la moneda funcional a la moneda de informe. Durante los ejercicios 2020 y 2019 no se tienen otros movimientos extraordinarios que afecten el saldo acumulado del efecto por conversión reconocido en el capital contable.

Remediciones actuariales

Las remediciones actuariales se reconocen como otros componentes de la utilidad integral. Para los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, los efectos de las remediciones actuariales correspondieron a variaciones en los supuestos actuariales tanto para el pasivo laboral como para los activos del plan, netos de impuestos a la utilidad.

Instrumentos financieros derivados de cobertura

La porción efectiva de las ganancias o pérdidas por valuación de instrumentos financieros derivados designados como de cobertura de flujos de efectivo, se reconoce en las otras partidas de la utilidad integral, neta de impuestos a la utilidad.

A continuación, se muestra un análisis de los movimientos de las cuentas de otros resultados integrales de la participación controladora:

	Efecto por conversión de moneda extranjera	Instrumentos financieros derivados de cobertura	Remediciones actuariales	Total de otros resultados integrales
Saldo al 1 de enero de 2019	109,167	(5,497)	(28,380)	75,290
Movimiento de la utilidad integral	38,435	(10,121)	(67,878)	(39,564)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	\$ 147,602	\$ (15,618)	\$ (96,258)	\$ 35,726
Movimiento de la utilidad integral	(23,655)	(7,763)	(48,461)	(79,879)
Saldo al 31 de diciembre de 2020	\$ 123,947	\$ (23,381)	\$ (144,719)	\$ (44,153)

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2020 y 2019, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o "IFRS" por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o "IASB" por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran con base a su costo amortizado o valor razonable y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

La cuenta de clientes se integra como sigue:

	31 de diciembre de	
	2020	2019
Clientes	\$ 188,015	\$ 233,600
Menos pérdida crediticia	-9,787	-12,579

esperada

Total	<u>\$ 178,228</u>	<u>\$ 221,021</u>
-------	-------------------	-------------------

El 23 de diciembre de 2019, Vitro celebró un contrato para iniciar un programa de venta de cartera sin recurso con Banco Santander, S.A. con duración de 3 años y el cual es prorrogable por un año adicional, el monto de dicho programa es hasta por la cantidad de \$110,000. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el monto de la cartera vendida ascendía a \$87,274 y \$76,427, respectivamente. Dado la Compañía considera esta operación como una cobranza anticipada, los flujos relacionados con esta transacción son registrados dentro del estado consolidado de flujo de efectivo dentro del propio movimiento de Clientes.

A continuación, se presenta un análisis de la antigüedad de saldos de cuentas por cobrar a clientes al 31 de diciembre de 2020 y 2019:

	<u>Al corriente</u>	<u>30 días</u>	<u>31 a 60 días</u>	<u>Más de 60 días</u>
2020	\$ 140,108	\$ 31,334	\$ 6,342	\$ 10,231
2019	\$ 156,629	\$ 45,565	\$ 8,242	\$ 23,164

El movimiento de la pérdida crediticia esperada se muestra a continuación:

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Saldo inicial	\$ 12,579	\$ 7,440
Incremento del año	17,281	20,689
Aplicaciones	<u>(20,073)</u>	<u>(15,550)</u>
Saldo final del año	<u>\$ 9,787</u>	<u>\$ 12,579</u>

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2020 y 2019, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o "IFRS" por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o "IASB" por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran con base a su costo amortizado o valor razonable y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

Descripción de la política contable de activos financieros disponibles para la venta [bloque de texto]

Los activos a largo plazo se clasifican como mantenidos para su venta si su valor en libros será recuperable a través de una operación de venta y no mediante su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo (o grupo de activos para su venta) está disponible para su venta inmediata en su estado actual, una vez clasificados como activos disponibles para su venta, dichos activos dejan de ser depreciados. Se presentan en el estado consolidado de situación financiera en el corto plazo de acuerdo con los planes de realización que se tengan y se encuentran registrados al menor de su valor en libros o el valor razonable menos los costos de venta.

Descripción de la política contable para costos de préstamos [bloque de texto]

Los costos por préstamos atribuibles directamente a la adquisición, construcción o producción de activos calificables, los cuales constituyen activos que requieren de un periodo substancial hasta que estén listos para su uso, se adicionan al costo de esos activos. La capitalización de costos por préstamos cesa en el momento en que los activos están disponibles para ser usados. Las fluctuaciones cambiarias derivadas de la obtención de fondos en

moneda extranjera se capitalizan en la medida en que se consideran un ajuste al costo por interés. El ingreso que se obtiene por la inversión temporal de fondos de préstamos específicos pendientes de ser utilizados en activos calificables se deduce de los costos por préstamos elegibles para ser capitalizados. Todos los demás costos por préstamos se reconocen en resultados durante el periodo en que se incurran.

Descripción de la política contable para el impuesto sobre la renta diferido [bloque de texto]

Los impuestos a la utilidad en los resultados del ejercicio incluyen el impuesto causado y el impuesto diferido. El impuesto causado y el impuesto diferido se reconocen en resultados excepto que correspondan a una combinación de negocios, o partidas reconocidas directamente en el capital contable o en la cuenta de utilidad integral.

El impuesto a la utilidad causado es el impuesto que se espera pagar o recibir. El impuesto a la utilidad a cargo en el ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos de la Compañía y se reconocen impuestos diferidos respecto a las diferencias temporales entre dichos valores. No se reconocen impuestos diferidos por las siguientes diferencias temporales: el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no sea una adquisición de negocios y que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y negocios conjuntos en la medida en que es probable que no se revertirán en un futuro previsible. Adicionalmente, no se reconocen impuestos diferidos por diferencias temporales gravables derivadas del reconocimiento inicial del crédito mercantil. Los impuestos diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando estas se reviertan, con base en las leyes promulgadas o que se han sustancialmente promulgado a la fecha del reporte.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si solo si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y correspondan a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, y se pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.

Se reconoce un activo diferido por pérdidas fiscales por amortizar, créditos fiscales y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

La administración evalúa periódicamente las posiciones ejercidas en las declaraciones de impuestos con respecto a situaciones en las que la legislación aplicable es sujeta de interpretación. Se reconocen provisiones cuando es apropiado con base en los importes que se espera pagar a las autoridades fiscales. El impuesto diferido activo se reconoce sólo cuando es probable que exista utilidad futura gravable contra la cual se podrán utilizar las deducciones por diferencias temporales.

Descripción de la política contable para gastos por depreciación [bloque de texto]

La depreciación se registra en resultados y se calcula conforme al método de línea recta con base en las vidas útiles estimadas remanentes de los activos, las cuales se revisan cada año junto con los valores residuales; y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva. Los activos relacionados con arrendamientos financieros son depreciados en el periodo más corto entre el arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que sea razonablemente seguro que la Compañía obtendrá la propiedad al final del periodo de arrendamiento.

Las vidas útiles estimadas para las clases principales de activos fijos que corresponden a los periodos actual y comparativo son las siguientes:

	<u>Años</u>
Edificios	15 a 50
Maquinaria y equipo	3 a 30

Cuando componentes de una partida de edificios, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de edificios, maquinaria y equipo.

Descripción de la política contable para baja en cuentas de instrumentos financieros [bloque de texto]

Baja de activos financieros

La Compañía, da de baja un activo financiero cuando:

- expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero; o
- transfiere los derechos para recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en la que:
 - se transfieren sustancialmente todos los riesgos y recompensas de propiedad del activo financiero; o
 - la Compañía no transfiere ni conserva sustancialmente todos los riesgos y recompensas de propiedad y no conserva el control del activo financiero.

La Compañía, entra en operaciones por las que transfiere activos reconocidos en su estado de situación financiera, En estos casos, los activos transferidos son desreconocidos.

Baja de pasivos financieros

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y pagadera se reconoce en resultados.

Cuando la Compañía intercambia con el prestamista existente un instrumento de deuda en otro con términos sustancialmente diferentes, dicho intercambio se contabiliza como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero. De manera similar, la Compañía considera la modificación sustancial de los términos de un pasivo existente o parte de él como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. Se asume que los términos son sustancialmente diferentes si el valor presente descontado de los flujos de efectivo bajo los nuevos términos, incluyendo cualquier tarifa pagada neta de cualquier tarifa recibida y descontada utilizando la tasa efectiva original es al menos un 10% diferente de la actual descontada Valor de los flujos de efectivo remanentes del pasivo financiero original. Si la modificación no es sustancial, la diferencia entre: (1) el importe en libros de la responsabilidad antes de la modificación; y (2) el valor presente de los flujos de efectivo después de la modificación debe reconocerse en resultados como la ganancia o pérdida por modificación dentro de otras ganancias y pérdidas.

Los costos por obtención y emisión de una nueva deuda son capitalizados dentro del balance, a excepción de aquellos costos asociados a la liquidación de deudas, siempre y cuando ambas deudas sean con el mismo acreedor.

En caso de que una deuda sea liquidada, los costos capitalizados asociados a dicha deuda se cancelan mediante su registro en resultados a la fecha de la liquidación.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

Las actividades de la Compañía la exponen a una diversidad de riesgos que incluyen: el riesgo cambiario, el de las tasas de interés y el riesgo de precios, tales como los bienes genéricos, principalmente el de gas natural.

La política de la Compañía es contratar instrumentos financieros derivados ("IFD's") con la finalidad de mitigar y cubrir la exposición a la que se encuentra expuesta, dadas sus operaciones productivas y financieras. La Compañía designa estos instrumentos ya sea como coberturas de valor razonable, coberturas de flujo de efectivo o coberturas de la inversión neta en una operación extranjera.

Existe un Comité de Riesgos que se encarga de hacer cumplir las políticas de administración de riesgos, así como de monitorear el correcto uso de los instrumentos financieros contratados por la Compañía.

Dicho comité está integrado por varios funcionarios de la Compañía. Adicionalmente se requiere la autorización del Consejo de Administración para llevar a cabo una operación de este tipo.

La Compañía reconoce todos los instrumentos financieros derivados en el estado de situación financiera a valor razonable, sin importar la intención de su tenencia. En el caso de derivados de cobertura, el tratamiento contable depende si la cobertura es de valor razonable o de flujo de efectivo. Las negociaciones de IFD's pueden contemplar acuerdos de compensaciones, en cuyo caso los importes resultantes se presentan en forma neta.

El valor razonable de los instrumentos financieros se determina con precios de mercados reconocidos y cuando los instrumentos no cotizan en un mercado, se determina con modelos técnicos de valuación reconocidos en el ámbito

financiero y utilizando insumos tales como curvas de precios, de tasas de interés y de tipo de cambio, las cuales se obtienen de diferentes fuentes de información confiable.

Cuando los derivados son contratados con la finalidad de cubrir riesgos y cumplen con todos los requisitos contables de cobertura, se documenta su designación describiendo el objetivo, características, reconocimiento contable y como se llevará a cabo la medición de la efectividad.

La Compañía designa ciertos derivados como instrumentos de cobertura con respecto al riesgo de y al riesgo de tasa de interés en coberturas de valor razonable, coberturas de flujos de efectivo o coberturas de inversiones netas en operaciones extranjeras.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, junto con sus objetivos de gestión de riesgos y su estrategia para llevar a cabo diversas transacciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de forma continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es efectivo para compensar los cambios en los valores razonables o los flujos de efectivo de la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto, que es cuando las relaciones de cobertura cumplen con todos de los siguientes requisitos de efectividad de cobertura:

- Hay una relación económica entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta;
- El efecto del riesgo de crédito no domina al valor de los cambios que resultan de la relación económica; y
- El índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la Entidad cubre realmente y la cantidad del instrumento de cobertura que la Compañía realmente utiliza para cubrir esa cantidad de la partida cubierta.

Si una relación de cobertura deja de cumplir el requisito de efectividad de cobertura relacionado con la relación de cobertura, pero el objetivo de gestión de riesgos para esa relación de cobertura designada sigue siendo el mismo, la Compañía ajusta la relación de cobertura de la relación de cobertura (es decir, rebalancea la cobertura) para que cumpla los criterios de calificación de nuevo.

La Compañía designa el cambio completo en el valor razonable de un contrato a plazo (es decir, incluye los elementos a plazo) como el instrumento de cobertura para todas sus relaciones de cobertura que involucran contratos a plazo.

La Compañía dejará de aplicar la política específica de evaluación de la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura (i) a una partida cubierta o instrumento de cobertura cuando la incertidumbre derivada de la reforma del tipo de interés de referencia deje de estar presente con respecto al calendario. y el monto de los flujos de efectivo basados en la tasa de interés de la partida o instrumento respectivo o (ii) cuando se interrumpe la relación de cobertura. Para su evaluación altamente probable de la partida cubierta, la Compañía ya no aplicará la política específica cuando la incertidumbre que surja de la reforma de la tasa de interés de referencia sobre el momento y el monto de los flujos de efectivo futuros basados en la tasa de interés de la partida cubierta no sea presente más tiempo, o cuando la relación de cobertura se interrumpe.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Consisten principalmente en depósitos bancarios en cuentas de cheques e inversiones en valores a corto plazo, de gran liquidez, fácilmente convertibles en efectivo en un período no mayor a tres meses. El efectivo se presenta a valor nominal y los equivalentes se valúan a su valor razonable. Cualquier equivalente de efectivo cuya liquidez sea mayor a tres meses se presenta dentro de la línea de otros activos circulantes. Cualquier equivalente de efectivo del cual no se puede disponer en un período no mayor a tres meses se clasifica como efectivo restringido.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

La Compañía presenta información sobre la utilidad por acción (“UPA”) básica y diluida correspondiente a sus acciones ordinarias. La UPA básica se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias de la Compañía entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo, ajustado por las acciones propias que se poseen. La UPA diluida se determina ajustando la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias y el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustada por las acciones propias que se poseen, por los efectos del potencial de dilución de todas las acciones ordinarias, que incluyen los instrumentos convertibles y opciones sobre acciones otorgadas a empleados.

Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía no ha tenido efectos dilutivos.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

i. Planes de beneficios definidos

Plan de pensiones

Un plan de beneficios definidos es un plan de beneficios al término de la relación laboral por retiro distinto a uno de aportaciones definidas. Las obligaciones netas de la Compañía respecto a los planes de pensiones de beneficios definidos se calculan por separado para cada plan, estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente, y se deduce el valor razonable de los activos del plan. La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones de la Compañía y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente con el apoyo de un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el cálculo resulta en un beneficio para la Compañía, el activo que se reconoce se limita al total neto de los costos por servicios anteriores pendientes de reconocer y el valor presente de los beneficios económicos disponibles, en

la forma de reembolsos futuros del plan o reducciones en futuras contribuciones al plan, más los activos del plan. Para calcular el valor presente de los beneficios económicos, se toman en consideración los requerimientos mínimos de fondeo que se apliquen a cualquier plan de la Compañía. Un beneficio económico está disponible para la Compañía si se puede realizar durante la vida del plan, o al liquidar las obligaciones del plan.

Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la porción de los beneficios mejorados relativos a servicios anteriores por parte de los empleados se reconoce en resultados por el método de línea recta durante el periodo promedio hasta que se adquiere el derecho a los beneficios. En la medida en que el derecho a los beneficios se realice, el gasto se reconoce en resultados.

La Compañía reconoce las remediciones actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el periodo en que ocurren y nunca se reciclan a resultados.

Beneficios médicos post-empleo

La Compañía otorga beneficios médicos a empleados retirados al término de la relación laboral. El derecho a acceder a estos beneficios usualmente depende de que los trabajadores hayan trabajado hasta su edad de retiro y hayan completado un número mínimo de años de servicio. El costo del periodo de estos beneficios es reconocido en resultados utilizando los mismos criterios que aquellos descritos para los planes de pensiones.

ii. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando la Compañía está comprometida de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario.

Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si la Compañía ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

iii. Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo si la Compañía tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado y la obligación se puede estimar de manera confiable.

Descripción de la política contable para mediciones al valor razonable [bloque de texto]

Varias políticas y revelaciones contables de la Compañía requieren la determinación del valor razonable de los activos y pasivos tanto financieros como no financieros. Los valores razonables para efectos de medición y de revelación se han determinado con base en los métodos que se mencionan en los párrafos subsecuentes; cuando procede, se revela en las notas a los estados financieros mayor información sobre los supuestos realizados en la determinación de los valores razonables específicos de ese activo o pasivo.

Los Niveles que abarcan del 1 al 3 con base en el grado al cual se observa su valor razonable de los instrumentos financieros son:

- Nivel 1 son aquellos derivados de los precios cotizados (no ajustados) en los mercados activos para pasivos o activos idénticos;
- Nivel 2 son aquellos derivados de indicadores distintos a los precios cotizados incluidos dentro del nivel 1, pero que incluyen indicadores que son observables para un activo o pasivo, ya sea directamente a precios cotizados o indirectamente es decir derivados de estos precios; y
- Nivel 3 son aquellos derivados de las técnicas de valuación que incluyen los indicadores para los activos o pasivos, que no se basan en información observable del mercado (indicadores no observables).

Descripción de la política contable para ingresos y gastos financieros [bloque de texto]

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, ganancias cambiarias y los efectos relacionados de beneficios a los empleados tanto de la obligación por beneficios definidos como de los activos al plan. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan, utilizando el método de interés efectivo.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre préstamos, efecto del descuento por el paso del tiempo sobre provisiones, pérdidas cambiarias, cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados y pérdidas por deterioro reconocidas en activos financieros. Los costos de préstamos que no sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo calificable, se reconocen en resultados utilizando el método de interés efectivo. Las ganancias y pérdidas cambiarias se reportan sobre una base neta.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Activos financieros

La Compañía clasifica y mide subsecuentemente sus activos financieros en función del modelo de negocio de la Compañía para administrar sus activos financieros, así como de las características de los flujos de efectivo contractuales de dichos activos. De esta forma, los activos financieros pueden ser clasificados a costo amortizado y utilizando el método de interés efectivo para calcular intereses devengados, a valor razonable a través de otros resultados integrales, y a su valor razonable a través de resultados.

Todos los activos financieros se reconocen y se dan de baja en la fecha de negociación en donde una compra o venta de un activo financiero está bajo un contrato, cuyos términos requieren la entrega del activo durante un plazo que generalmente está establecido por el mercado correspondiente, y se valúan inicialmente a su valor razonable, más los costos de la transacción, excepto por aquellos activos financieros clasificados como a valor razonable con cambios a través de resultados, los cuales se valúan inicialmente a valor razonable sin incluir los costos de la transacción.

Los activos y pasivos financieros se compensan y el saldo neto es presentado en el estado de situación financiera cuando, y solamente cuando, la Compañía tiene derecho legal a compensar los saldos correspondientes y pretende ya sea liquidar sobre una base neta o bien realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

i. Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros a costo amortizado son aquellos que i) se conservan dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener dichos activos para obtener los flujos de efectivo contractuales y ii) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

El costo amortizado de un activo financiero es el monto al cual el activo financiero se mide en el reconocimiento inicial menos los reembolsos del principal, más la amortización acumulada utilizando el método de interés efectivo de cualquier diferencia entre ese monto inicial y el monto de vencimiento, ajustado por cualquier pérdida. El valor bruto en libros de un activo financiero es el costo amortizado de un activo financiero antes de ajustar cualquier provisión para pérdidas.

ii. Activos financieros a su valor razonable a través de otros resultados integrales

Los activos financieros a su valor razonable a través de otros resultados integrales son aquellos cuyo modelo de negocio se basa en obtener flujos de efectivo contractuales y vender activos financieros, además de que sus condiciones contractuales dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

iii. Activos financieros a su valor razonable a través de resultados

Los activos financieros a su valor razonable a través de resultados son aquellos que no cumplen con las características para ser medidos a costo amortizado o a su valor razonable a través de otros resultados integrales, ya que: i) tienen un modelo de negocio distinto a aquellos que buscan obtener flujos de efectivo contractuales, u obtener flujos de efectivo contractuales y vender los activos financieros, o bien, ii) los flujos de efectivo que generan no son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

El modelo de la empresa es mantener los activos financieros para el cobro de los flujos contractuales. Existe un segmento de las cuentas por cobrar que son objeto de una cesión de derechos de cobro (sin recurso) a través del uso de factoraje financiero. La finalidad de estas operaciones, consiste en acelerar la recuperación del monto

nominal documentado en ciertas cuentas por cobrar generadas por la proveeduría de bienes y en algunos clientes elegidos por la contraparte financiera (ver nota 6) y así optimizar los flujos de efectivo de la compañía. El esquema es el de un factoraje financiero sin recurso y bajo la modalidad de cobranza delegada (es Vitro quien recibe los flujos asociado a esta cobranza y entera de inmediato a la contraparte financiera), mediante el cual se ceden de manera selectiva los derechos de cobro de ciertas facturas a Clientes elegidos por la contraparte financiera, quien una vez que acepta los mismos, contractualmente se le transfieren los derechos de cobro al amparo del contrato de Factoraje Financiero, sustituyendo así al emisor (Subsidiarias operativas de Vitro) de la facturación y recibiendo el monto nominal de las facturas aceptadas, menos un descuento financiero.- Cabe destacar que los riesgos (principalmente el de no cobro) y beneficios de estas operaciones son transferidos de Vitro hacia la contraparte financiera, quedando el primero, como comisionista a título gratuito para recibir los pagos de estas cuentas por cobrar y transferir de inmediato a la contraparte financiera. Contablemente, estas operaciones en particular y para el portafolio elegible, siguen un modelo de negocio del tipo originar para vender y por ende se reconocen a su valor nominal al que fueron las facturas generadas y debido a los plazos de recuperación son tan cortos, su valor nominal es prácticamente similar al valor razonable al inicio y el que transcurre, entre el momento de emisión de las facturas elegibles y el momento de la aceptación por parte de contraparte financiera. Es hasta el momento en que se perfecciona al amparo del contrato de Factoraje Financiero, la aceptación por parte de la contraparte financiera, cuando Vitro reconoce temporalmente un derecho de cobro hacia este (cuenta liquidadora) y en simultáneo afecta como gasto financiero, el monto que Santander ajusta al proveer de liquidez previo al cobro, hasta que reconoce la liquidación de la cuenta por cobrar en su valor ajustado por costo financiero, procediendo a remover del Balance el derecho de cobro hacia la contraparte financiera. Aunque subsecuentemente, Vitro y a fin de mantener la relación mercantil con estos clientes, cuyas facturas fueron sujetas al esquema de Factoraje Financiero- continúa fungiendo como el receptor de la cobranza, al llegar estos fondos nominales, los mismos son de inmediato turnados a la contraparte financiera para satisfacer lo requerido en materia de *involucramiento subsecuente del servicio* bajo IFRS 9. Los requisitos requeridos bajo IFRS 9 para el des reconocimiento o remoción del Balance General de estos activos elegibles a Factoraje Financiero por parte de la contraparte financiera, están presentes y los costos gastos de gestión administrativa y recuperación asociados, que Vitro incurre sin remuneración alguna, ya se encuentran como costos y gastos en el estado de pérdidas y ganancias.

Deterioro de activos financieros

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía reconoce una estimación de deterioro de sus activos financieros con un enfoque de pérdidas crediticias esperadas, tales como: cuentas por cobrar comerciales y deudores diversos. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando un modelo de cálculo basado en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de las condiciones existentes a la fecha de reporte, incluyendo el valor temporal del dinero cuando sea apropiado.

La medición de las pérdidas crediticias esperadas es una función de la probabilidad de incumplimiento, la pérdida dada el incumplimiento (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición en el incumplimiento. La evaluación de la probabilidad de incumplimiento y la pérdida dada por defecto se basa en datos históricos ajustados por información prospectiva como se describe anteriormente. En cuanto a la exposición al incumplimiento, para los activos financieros, esto está representado por el valor en libros bruto de los activos en la fecha de reporte; para los contratos de garantía financiera, la exposición incluye el monto establecido en la fecha de reporte, junto con cualquier monto adicional que se espera obtener en el futuro por fecha de incumplimiento determinada en función de la tendencia histórica, la comprensión de la Compañía de las necesidades financieras específicas de los deudores, y otra información relevante a futuro.

La Compañía adoptó un modelo simplificado de cálculo de pérdidas esperadas, mediante el cual reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de la cuenta por cobrar, el modelo consiste en determinar la rotación de cuentas por cobrar promedio para cada cliente, siendo este el umbral de incumplimiento, posterior a esto la Compañía determina el promedio del valor de las cuentas por cobrar de los últimos doce meses que hayan superado el umbral de incumplimiento, este último promedio es la base para el cálculo. El porcentaje por aplicar a

dicha base es el % que representan el promedio de las cuentas por cobrar que superan el umbral de incumplimiento entre las ventas promedio de los últimos doce meses, de tal forma que esta metodología impone una provisión ante el reconocimiento inicial de las cuentas por cobrar, este procedimiento forma parte de la política actual para determinar el deterioro de las cuentas por cobrar. Para ciertas categorías de activos financieros, como cuentas por cobrar a clientes, los activos que se han sujetado a pruebas para efectos de deterioro y que no lo han sufrido en forma individual, se incluyen en dicha evaluación sobre una base colectiva. Entre la evidencia objetiva de que una cartera de cuentas por cobrar podría estar deteriorada, se podría incluir la experiencia pasada de la Compañía con respecto a la cobranza, un incremento en el número de pagos atrasados en la cartera que superen el periodo de crédito promedio, así como cambios observables en las condiciones económicas internacionales y locales que se correlacionen con el incumplimiento en los pagos.

La Compañía da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en la que se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o en la cual la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene el control sobre los activos financieros.

Para los activos financieros que se registran al costo amortizado, el importe de la pérdida por deterioro que se reconoce es la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los cobros futuros, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero. El valor en libros del activo financiero se reduce por la pérdida por deterioro directamente para todos los activos financieros, excepto para las cuentas por cobrar a clientes, donde el valor en libros se reduce a través de una cuenta de estimación para cuentas de cobro dudoso. Cuando se considera que una cuenta por cobrar es incobrable, se elimina contra la estimación. La recuperación posterior de los montos previamente eliminados se convierte en créditos contra la estimación. Los cambios en el valor en libros de la cuenta de la estimación se reconocen en los resultados.

Un activo financiero tiene deterioro crediticio cuando se han producido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo financiero. La evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye datos observables sobre los siguientes eventos:

Para todos los demás activos financieros, la evidencia objetiva de deterioro podría incluir:

- Dificultad financiera significativa por parte del emisor o del deudor.
- El incumplimiento de un contrato, como un incumplimiento o un evento vencido.
- Los prestamistas del deudor, por razones económicas o contractuales relacionadas con la dificultad financiera del deudor, le otorgan al deudor una concesión que los prestamistas no considerarían de otra manera.
- Es cada vez más probable que el deudor entre en bancarrota o alguna otra reorganización financiera.
- La extinción de un mercado funcional para el activo financiero por sus dificultades financieras.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Los activos financieros a su valor razonable a través de resultados son aquellos que no cumplen con las características para ser medidos a costo amortizado o a su valor razonable a través de otros resultados integrales, ya que: i) tienen un modelo de negocio distinto a aquellos que buscan obtener flujos de efectivo contractuales, u obtener flujos de efectivo contractuales y vender los activos financieros, o bien, ii) los flujos de efectivo que generan no son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

El modelo de la empresa es mantener los activos financieros para el cobro de los flujos contractuales. Existe un segmento de las cuentas por cobrar que son objeto de una cesión de derechos de cobro (sin recurso) a través del uso de factoraje financiero. La finalidad de estas operaciones, consiste en acelerar la recuperación del monto nominal documentado en ciertas cuentas por cobrar generadas por la proveeduría de bienes y en algunos clientes elegidos por la contraparte financiera (ver nota 6) y así optimizar los flujos de efectivo de la compañía. El esquema es el de un factoraje financiero sin recurso y bajo la modalidad de cobranza delegada (es Vitro quien recibe los flujos asociados a esta cobranza y entera de inmediato a la contraparte financiera), mediante el cual se ceden de manera selectiva los derechos de cobro de ciertas facturas a Clientes elegidos por la contraparte financiera, quien una vez que acepta los mismos, contractualmente se le transfieren los derechos de cobro al amparo del contrato de Factoraje Financiero, sustituyendo así al emisor (Subsidiarias operativas de Vitro) de la facturación y recibiendo el monto nominal de las facturas aceptadas, menos un descuento financiero.- Cabe destacar que los riesgos (principalmente el de no cobro) y beneficios de estas operaciones son transferidos de Vitro hacia la contraparte financiera, quedando el primero, como comisionista a título gratuito para recibir los pagos de estas cuentas por cobrar y transferir de inmediato a la contraparte financiera. Contablemente, estas operaciones en particular y para el portafolio elegible, siguen un modelo de negocio del tipo originar para vender y por ende se reconocen a su valor nominal al que fueron las facturas generadas y debido a los plazos de recuperación son tan cortos, su valor nominal es prácticamente similar al valor razonable al inicio y el que transcurre, entre el momento de emisión de las facturas elegibles y el momento de la aceptación por parte de la contraparte financiera. Es hasta el momento en que se perfecciona al amparo del contrato de Factoraje Financiero, la aceptación por parte de la contraparte financiera, cuando Vitro reconoce temporalmente un derecho de cobro hacia este (cuenta liquidadora) y en simultáneo afecta como gasto financiero, el monto que Santander ajusta al proveer de liquidez previo al cobro, hasta que reconoce la liquidación de la cuenta por cobrar en su valor ajustado por costo financiero, procediendo a remover del Balance el derecho de cobro hacia la contraparte financiera. Aunque subsecuentemente, Vitro y a fin de mantener la relación mercantil con estos clientes, cuyas facturas fueron sujetas al esquema de Factoraje Financiero- continúa fungiendo como el receptor de la cobranza, al llegar estos fondos nominales, los mismos son de inmediato turnados a la contraparte financiera para satisfacer lo requerido en materia de *involucramiento subsecuente del servicio* bajo IFRS 9. Los requisitos requeridos bajo IFRS 9 para el des reconocimiento o remoción del Balance General de estos activos elegibles a Factoraje Financiero por parte de la contraparte financiera, están presentes y los costos gastos de gestión administrativa y recuperación asociados, que Vitro incurre sin remuneración alguna, ya se encuentran como costos y gastos en el estado de pérdidas y ganancias.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Pasivos financieros

Pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados.

Los pasivos financieros se clasifican en valor razonable a través de resultados cuando el pasivo financiero es (i) contraprestación contingente de una adquirente en una combinación de negocios, (ii) se mantiene para negociar o (iii) se designa como valor razonable a través de resultados.

Un pasivo financiero se clasifica como mantenido con fines de negociación si:

- Se adquiere principalmente con el objetivo de recomprarlo en un futuro cercano; o
- Es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados que se administran conjuntamente, y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de toma de utilidades a corto plazo; o
- Es un derivado que no ha sido designado como instrumento de cobertura o no cumple con las condiciones para ser efectivo.

Un pasivo financiero que no se tenga para negociar o la consideración contingente de una adquirente en una combinación de negocios puede designarse como valor razonable a través de resultados en el momento del reconocimiento inicial si:

- Dicha designación elimina o reduce significativamente una inconsistencia de medición o reconocimiento que de otro modo surgiría; o
- El pasivo financiero forma parte de una Compañía de activos o pasivos financieros o ambos, que se gestiona y su desempeño se evalúa sobre la base del valor razonable, de acuerdo con la gestión de riesgos documentada o la estrategia de inversión de la Entidad, y la información sobre la agrupación es proporcionado internamente sobre esa base; o
- Forma parte de un contrato que contiene uno o más derivados implícitos, y la IFRS 9 permite que todo el contrato combinado se designe como valor razonable a través de resultados.

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados se registran a valor razonable, reconociendo cualquier ganancia o pérdida surgida de la remediación en el estado de resultados integrales.

Pasivos financieros medidos a costo amortizado

Otros pasivos financieros, incluyendo los préstamos, se valúan inicialmente a valor razonable, neto de los costos de la transacción y son valuados posteriormente al costo amortizado usando el método de tasa de interés efectiva, y se reconocen los gastos por interés sobre una base de rendimiento efectivo.

El método de tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de asignación del gasto financiero a lo largo del periodo pertinente. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los flujos estimados de pagos en efectivo a lo largo de la vida esperada del pasivo financiero (o, cuando sea adecuado, en un periodo más corto), lo cual representa el importe neto en libros del pasivo financiero en su reconocimiento inicial.

Baja de pasivos financieros

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y pagadera se reconoce en resultados.

Cuando la Compañía intercambia con el prestamista existente un instrumento de deuda en otro con términos sustancialmente diferentes, dicho intercambio se contabiliza como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero. De manera similar, la Compañía considera la modificación sustancial de los términos de un pasivo existente o parte de él como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. Se asume que los términos son sustancialmente diferentes si el valor presente descontado de los flujos de efectivo bajo los nuevos términos, incluyendo cualquier tarifa pagada neta de cualquier tarifa recibida y descontada utilizando la tasa efectiva original es al menos un 10% diferente de la actual descontada Valor de los flujos de efectivo remanentes del pasivo financiero original. Si la modificación no es sustancial, la diferencia entre: (1) el importe en libros de la responsabilidad antes de la modificación; y (2) el valor presente de los flujos de efectivo después de la modificación debe reconocerse en resultados como la ganancia o pérdida por modificación dentro de otras ganancias y pérdidas.

Los costos por obtención y emisión de una nueva deuda son capitalizados dentro del balance, a excepción de aquellos costos asociados a la liquidación de deudas, siempre y cuando ambas deudas sean con el mismo acreedor.

En caso de que una deuda sea liquidada, los costos capitalizados asociados a dicha deuda se cancelan mediante su registro en resultados a la fecha de la liquidación.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

Los estados financieros individuales de cada subsidiaria de la Compañía se preparan en la moneda del ambiente económico primario en la cual opera la Compañía (su moneda funcional). Para consolidar los estados financieros de subsidiarias extranjeras, se realiza una conversión de la moneda funcional a la moneda de informe. Los estados financieros se convierten a dólares (la moneda de informe), considerando la siguiente metodología:

- Las operaciones cuya moneda de registro y funcional es la misma, convierten sus estados financieros utilizando los siguientes tipos de cambio: (i) de cierre para los activos y pasivos, e (ii) promedio ponderado para los ingresos, costos y gastos, por considerarse representativo de las condiciones existentes en la fecha de las operaciones. Los efectos por conversión que resultan de este proceso se registran en otros componentes de la utilidad (pérdida) integral. Los ajustes correspondientes al crédito mercantil y el valor razonable generados en la adquisición de una operación en el extranjero se consideran como activos y pasivos de dicha operación y se convierten al tipo de cambio vigente al cierre.
- Las transacciones en moneda extranjera se registran al tipo de cambio vigente a la fecha de su celebración. Los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se valúan en moneda funcional al tipo de cambio vigente a la fecha de los estados financieros. Las fluctuaciones cambiarias se registran en el estado de resultados integrales.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

Para determinar la moneda funcional de las subsidiarias, la Administración evalúa el ambiente económico en el que primariamente genera y desembolsa efectivo. Para ello, se consideran factores relacionados con las ventas, los costos, fuentes de financiamiento y flujos de efectivo generados por la operación.

Descripción de la política contable para el crédito mercantil [bloque de texto]

El crédito mercantil surge de una combinación de negocios y se reconoce como un activo a la fecha en que se adquiere el control (fecha de adquisición). El crédito mercantil es el exceso de la contraprestación transferida sobre el valor razonable a la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos. Cuando el valor razonable de los activos netos identificables de la adquirida excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de dicho exceso se reconoce en el estado consolidado de utilidad integral como una ganancia por compra. El crédito mercantil no se amortiza y se sujeta a pruebas de deterioro anualmente.

Para fines de la evaluación del deterioro, el crédito mercantil es asignado a cada una de las unidades generadoras de efectivo por las que la Compañía espera obtener beneficios. Si el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor que el monto en libros de la unidad, la pérdida por deterioro se asigna primero a fin de reducir el monto en libros del crédito mercantil asignado a la unidad y luego a los otros activos de la unidad, proporcionalmente, tomando como base el monto en libros de cada activo en la unidad. La pérdida por deterioro reconocida para fines del crédito mercantil no puede revertirse en un periodo posterior.

Al disponer de una subsidiaria, el monto atribuible al crédito mercantil se incluye en la determinación de la ganancia o pérdida en la disposición.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

Deterioro de activos financieros

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía reconoce una estimación de deterioro de sus activos financieros con un enfoque de pérdidas crediticias esperadas, tales como: cuentas por cobrar comerciales y deudores diversos. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando un modelo de cálculo basado en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de las condiciones existentes a la fecha de reporte, incluyendo el valor temporal del dinero cuando sea apropiado.

La medición de las pérdidas crediticias esperadas es una función de la probabilidad de incumplimiento, la pérdida dada el incumplimiento (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición en el incumplimiento. La evaluación de la probabilidad de incumplimiento y la pérdida dada por defecto se basa en datos históricos ajustados por información prospectiva como se describe anteriormente. En cuanto a la exposición al incumplimiento, para los activos financieros, esto está representado por el valor en libros bruto de los activos en la fecha de reporte; para los contratos de garantía financiera, la exposición incluye el monto establecido en la fecha de reporte, junto con cualquier monto adicional que se espera obtener en el futuro por fecha de incumplimiento determinada en función de la tendencia histórica, la comprensión de la Compañía de las necesidades financieras específicas de los deudores, y otra información relevante a futuro.

La Compañía adoptó un modelo simplificado de cálculo de pérdidas esperadas, mediante el cual reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de la cuenta por cobrar, el modelo consiste en determinar la rotación de cuentas por cobrar promedio para cada cliente, siendo este el umbral de incumplimiento, posterior a esto la Compañía determina el promedio del valor de las cuentas por cobrar de los últimos doce meses que hayan superado el umbral de incumplimiento, este último promedio es la base para el cálculo. El porcentaje por aplicar a dicha base es el % que representan el promedio de las cuentas por cobrar que superan el umbral de incumplimiento entre las ventas promedio de los últimos doce meses, de tal forma que esta metodología impone una provisión ante el reconocimiento inicial de las cuentas por cobrar, este procedimiento forma parte de la política actual para determinar el deterioro de las cuentas por cobrar. Para ciertas categorías de activos financieros, como cuentas por cobrar a clientes, los activos que se han sujetado a pruebas para efectos de deterioro y que no lo han sufrido en forma individual, se incluyen en dicha evaluación sobre una base colectiva. Entre la evidencia objetiva de que una cartera de cuentas por cobrar podría estar deteriorada, se podría incluir la experiencia pasada de la Compañía con respecto a la cobranza, un incremento en el número de pagos atrasados en la cartera que superen el periodo de crédito promedio, así como cambios observables en las condiciones económicas internacionales y locales que se correlacionen con el incumplimiento en los pagos.

La Compañía da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en la que se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o en la cual la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene el control sobre los activos financieros.

Para los activos financieros que se registran al costo amortizado, el importe de la pérdida por deterioro que se reconoce es la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los cobros futuros, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero. El valor en libros del activo financiero se reduce por la pérdida por deterioro directamente para todos los activos financieros, excepto para las cuentas por cobrar a clientes, donde el valor en libros se reduce a través de una cuenta de estimación para cuentas de cobro dudoso. Cuando se considera que una cuenta por cobrar es incobrable, se elimina contra la estimación. La recuperación posterior de los montos previamente eliminados se convierte en créditos contra la estimación. Los cambios en el valor en libros de la cuenta de la estimación se reconocen en los resultados.

Un activo financiero tiene deterioro crediticio cuando se han producido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo financiero. La evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye datos observables sobre los siguientes eventos:

Para todos los demás activos financieros, la evidencia objetiva de deterioro podría incluir:

- Dificultad financiera significativa por parte del emisor o del deudor.
- El incumplimiento de un contrato, como un incumplimiento o un evento vencido.
- Los prestamistas del deudor, por razones económicas o contractuales relacionadas con la dificultad financiera del deudor, le otorgan al deudor una concesión que los prestamistas no considerarían de otra manera.
- Es cada vez más probable que el deudor entre en bancarrota o alguna otra reorganización financiera.
- La extinción de un mercado funcional para el activo financiero por sus dificultades financieras.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros [bloque de texto]

La Compañía revisa los valores en libros de sus activos tangibles e intangibles a fin de determinar si existen indicios de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. Si existe algún indicio, se calcula el monto recuperable del activo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro. Cuando no es posible estimar el monto recuperable de un activo individual, la Compañía estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece dicho activo. Cuando se puede identificar una base razonable y consistente de distribución, los activos corporativos también se asignan a las unidades generadoras de efectivo individuales, o de lo contrario, se asignan al grupo más pequeño de unidades generadoras de efectivo para los cuales se puede identificar una base de distribución razonable y consistente. Los activos intangibles que tienen una vida útil indefinida se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al menos cada año y, siempre que exista un indicio de que el activo podría haberse deteriorado.

El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de venderlo y el valor de uso. Los cálculos del valor en uso requieren que la Compañía determine los flujos de efectivo futuros generados por las unidades generadoras de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor presente de los mismos. La Compañía utiliza proyecciones de flujos de efectivo de ingresos utilizando estimaciones de condiciones de mercado, determinación de precios futuros de sus productos y volúmenes de producción y venta. Así mismo para efectos de la tasa de descuento y de crecimiento de perpetuidad se utilizan indicadores de primas de riesgo del mercado y expectativas de crecimiento a largo plazo en los mercados en los que la Compañía opera.

La Compañía estima una tasa de descuento antes de impuestos para efectos de la prueba de deterioro del crédito mercantil que refleja evaluaciones actuales del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para los que las estimaciones de flujos de efectivo futuros no han sido ajustadas. La tasa de descuento que estima la Compañía se basa en el costo promedio ponderado de capital de entidades similares. Además, la tasa de descuento estimada por la Compañía refleja el rendimiento que los inversionistas requerirían si tuvieran que tomar una decisión de inversión sobre un activo equivalente en generación de flujos de efectivo, tiempo y perfil de riesgo.

Si se estima que el monto recuperable de un activo (o unidad generadora de efectivo) es menor que su valor en libros, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se reduce a su monto recuperable. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

Cuando una pérdida por deterioro se revierte posteriormente, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se aumenta al valor estimado revisado de su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros incrementado no exceda el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para dicho activo (o unidad generadora de efectivo) en años anteriores, lo anterior exceptuando el crédito mercantil cuya pérdida por deterioro no se revierte.

Anualmente los indicadores externos e internos son sujetos a evaluación.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Los impuestos a la utilidad en los resultados del ejercicio incluyen el impuesto causado y el impuesto diferido. El impuesto causado y el impuesto diferido se reconocen en resultados excepto que correspondan a una combinación de negocios, o partidas reconocidas directamente en el capital contable o en la cuenta de utilidad integral.

El impuesto a la utilidad causado es el impuesto que se espera pagar o recibir. El impuesto a la utilidad a cargo en el ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos de la Compañía y se reconocen impuestos diferidos respecto a las diferencias temporales entre dichos valores. No se reconocen impuestos diferidos por las siguientes diferencias temporales: el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no sea una adquisición de negocios y que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y negocios conjuntos en la medida en que es probable que no se revertirán en un futuro previsible. Adicionalmente, no se reconocen impuestos diferidos por diferencias temporales gravables derivadas del reconocimiento inicial del crédito mercantil. Los impuestos diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando estas se reviertan, con base en las leyes promulgadas o que se han sustancialmente promulgado a la fecha del reporte.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si solo si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y correspondan a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, y se pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.

Se reconoce un activo diferido por pérdidas fiscales por amortizar, créditos fiscales y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

La administración evalúa periódicamente las posiciones ejercidas en las declaraciones de impuestos con respecto a situaciones en las que la legislación aplicable es sujeta de interpretación. Se reconocen provisiones cuando es apropiado con base en los importes que se espera pagar a las autoridades fiscales. El impuesto diferido activo se reconoce sólo cuando es probable que exista utilidad futura gravable contra la cual se podrán utilizar las deducciones por diferencias temporales.

Descripción de la política contable para activos intangibles distintos al crédito mercantil [bloque de texto]

Activos intangibles con vidas definidas e indefinidas

Los activos intangibles que son adquiridos por la Compañía, y que tienen vidas útiles finitas, se registran a su costo menos amortización acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas. La vida útil estimada y método de

amortización se revisan al final de cada año, y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva.

Los activos intangibles de vidas útiles indefinidas no se amortizan y anualmente son sujetos a pruebas de deterioro.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Una asociada es una entidad sobre la cual la Compañía tiene una influencia significativa. Influencia significativa es el poder de participar en la definición de políticas financieras y operativas de una entidad, pero no posee el control o el control conjunto sobre esas políticas.

Los resultados y los activos y pasivos de las asociadas son incorporados en los estados financieros consolidados de la Compañía al costo de adquisición. Bajo este método, una inversión en una compañía asociada es reconocida en los estados consolidados de situación financiera al costo. Cuando las pérdidas integrales de una inversión en asociada exceden de la participación de la Compañía en su capital, la Compañía discontinúa el reconocimiento de dichas pérdidas. Las pérdidas adicionales son reconocidas hasta por el importe que la Compañía mantiene obligaciones y compromisos legales por su participación en la compañía asociada.

Cualquier exceso del costo de adquisición de la participación de la Compañía en una compañía asociada sobre el valor razonable neto de los activos identificables, de los pasivos y pasivos contingentes de dicha asociada, es reconocido como un crédito mercantil, el cual es incluido con el valor en libros de dicha inversión. Cualquier exceso del valor razonable neto de los activos identificables, de los pasivos y pasivos contingentes sobre el costo de adquisición de una asociada, es reconocido en el resultado del periodo.

Descripción de la política contable para propiedades de inversión [bloque de texto]

Las propiedades de inversión son aquellas que se mantienen para obtener rentas y/o el incremento en su valor (incluyendo las propiedades de inversión en construcción para dichos propósitos) y se valúan inicialmente al costo de adquisición, incluyendo los costos incurridos en la transacción. Después del reconocimiento inicial, las propiedades de inversión se valúan a su valor razonable. El valor razonable de las propiedades de inversión se determina anualmente a través de avalúos realizados por perito valuador independiente, quien utiliza diversas técnicas de valuación, como pudieran ser mediante mercados observables, costos amortizados, entre otros. Las ganancias o pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable de las propiedades de inversión se incluyen en la línea de otros (ingresos) y gastos, neto dentro de la utilidad de operación en el periodo en que se originan.

Una propiedad de inversión se elimina al momento de la disposición o cuando se retira permanentemente del uso y no se esperan beneficios económicos futuros de la disposición. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la eliminación de la propiedad (calculada como la diferencia entre los ingresos netos por disposición y el valor en libros del activo) se incluye en el estado de resultados integral en el periodo en que la propiedad se elimina.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

La Compañía evalúa si un contrato es o contiene un contrato de arrendamiento, al inicio del plazo del contrato. Un arrendamiento se define como un contrato en el que se otorga el derecho a controlar el uso de un activo identificado, durante un plazo determinado, a cambio de una contraprestación. La Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo de arrendamiento correspondiente, con respecto a todos los contratos de arrendamiento en los que funge como arrendatario, excepto en los siguientes casos: los arrendamientos a corto plazo (definidos como arrendamientos con un plazo de arrendamiento menor a 12 meses); arrendamientos de activos de bajo valor (definidos como arrendamientos de activos con un valor individual de mercado menor a \$7.5 (siete mil quinientos dólares)); y, los contratos de arrendamiento cuyos pagos son variables (sin ningún pago fijo contractualmente definido). Para estos contratos que exceptúan el reconocimiento de un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, la Compañía reconoce los pagos de renta como un gasto operativo en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

El activo por derecho de uso se mide al costo y se compone de los pagos de arrendamiento descontados a valor presente; los costos directos para obtener un arrendamiento; los pagos anticipados de arrendamiento; y las obligaciones de desmantelamiento o remoción de activos. La Compañía deprecia el activo por derecho de uso durante el período más corto del plazo de arrendamiento y la vida útil del activo subyacente, comenzando en la fecha de inicio del arrendamiento; en este sentido, cuando una opción de compra en el contrato de arrendamiento es probable de ser ejercida, el activo por derecho de uso se deprecia en su vida útil. El activo por derecho de uso se prueba por deterioro cuando existen indicios, de acuerdo con la política contable de deterioro de activos de larga duración.

El pasivo por arrendamiento se mide en su reconocimiento inicial descontando a valor presente los pagos de renta mínimos futuros de acuerdo con un plazo, utilizando una tasa de descuento que represente el costo de obtener financiamiento por un monto equivalente al valor de las rentas del contrato, para la adquisición del activo subyacente, en la misma moneda y por un plazo similar al contrato correspondiente (tasa incremental de préstamos). Cuando los pagos del contrato contienen componentes que no son de rentas (servicios), la Compañía ha elegido, para algunas clases de activo, no separarlos y medir todos los pagos como un componente único de arrendamiento; sin embargo, para el resto de las clases de activo, la Compañía mide el pasivo por arrendamiento únicamente considerando los pagos de componentes que son rentas, mientras que los servicios implícitos en los pagos, se reconocen directamente en resultados como gastos operativos.

Para determinar el plazo del contrato de arrendamiento, la Compañía considera el plazo forzoso, incluyendo la probabilidad de ejercer cualquier derecho de extensión de plazo y/o de una salida anticipada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se mide aumentando el valor en libros para reflejar los intereses sobre el pasivo por arrendamiento (utilizando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de renta realizados.

Cuando existen modificaciones a los pagos de arrendamiento por concepto de inflación, la Compañía remide el pasivo por arrendamiento a partir de la fecha en que se conocen los nuevos pagos, sin reconsiderar la tasa de descuento. Sin embargo, si las modificaciones se relacionan con el plazo del contrato o con el ejercicio de una opción de compra, la Compañía evalúa de nueva cuenta la tasa de descuento en la remediación del pasivo. Cualquier incremento o disminución en el valor del pasivo por arrendamiento posterior a esta remediación, se reconoce incrementando o disminuyendo en la misma medida, según sea el caso, el valor del activo por derecho de uso.

Finalmente, el pasivo por arrendamiento se da de baja en el momento en que la Compañía liquida la totalidad de las rentas del contrato. Cuando la Compañía determina que es probable que ejercerá una salida anticipada del contrato que amerite un desembolso de efectivo, dicha consideración es parte de la remediación del pasivo que se cita en el párrafo anterior; sin embargo, en aquellos casos en los que la terminación anticipada no implique un desembolso de efectivo, la Compañía cancela el pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente, reconociendo la diferencia entre ambos inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

Por otra parte, la Compañía no mantiene contratos de arrendamiento significativos en donde funja como arrendador. Durante el año la Compañía no recibió concesiones de renta que hayan requerido un tratamiento especial.

Durante el ejercicio del 2020 con motivo del Covid-19, no se tuvieron cambios en contratos, que implicarán, un cambio en relación con los requisitos de la norma y sus aclaraciones o modificaciones emitidas durante el 2020.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Los inventarios se valúan al precio promedio de compra o al costo promedio de producción, siempre y cuando no excedan al valor neto de realización. El costo de ventas se determina aplicando estos promedios al momento de la venta.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado durante el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos de venta estimados.

La Compañía utiliza el sistema de costeo absorbente para determinar el costo de sus inventarios de producción en proceso y terminado, el cual incluye tanto los costos directos, así como también aquellos costos y gastos indirectos relacionados a los procesos productivos.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

Los activos a largo plazo se clasifican como mantenidos para su venta si su valor en libros será recuperable a través de una operación de venta y no mediante su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo (o grupo de activos para su venta) está disponible para su venta inmediata en su estado actual, una vez clasificados como activos disponibles para su venta, dichos activos dejan de ser depreciados. Se presentan en el estado consolidado de situación financiera en el corto plazo de acuerdo con los planes de realización que se tengan y se encuentran registrados al menor de su valor en libros o el valor razonable menos los costos de venta.

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Los activos y pasivos financieros se compensan y el saldo neto es presentado en el estado de situación financiera cuando, y solamente cuando, la Compañía tiene derecho legal a compensar los saldos correspondientes y pretende ya sea liquidar sobre una base neta o bien realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Los terrenos y edificios, maquinaria y equipo mantenidos para su uso en la producción, para la prestación de servicios o para propósitos administrativos, están reconocidos en el estado consolidado de situación financiera a sus costos históricos, menos la depreciación acumulada o pérdidas por deterioro acumuladas.

La depreciación se registra en resultados y se calcula conforme al método de línea recta con base en las vidas útiles estimadas remanentes de los activos, las cuales se revisan cada año junto con los valores residuales; y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva. Los activos relacionados con arrendamientos financieros son depreciados en el periodo más corto entre el arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que sea razonablemente seguro que la Compañía obtendrá la propiedad al final del periodo de arrendamiento.

Las vidas útiles estimadas para las clases principales de activos fijos que corresponden a los periodos actual y comparativo son las siguientes:

Años

Edificios	15 a 50
Maquinaria y equipo	3 a 30

Cuando componentes de una partida de edificios, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de edificios, maquinaria y equipo.

Las ganancias y pérdidas de la venta de una partida de terrenos y edificios, maquinaria y equipo son determinadas comparando el ingreso obtenido de la venta con el valor en libros de dicha partida y se reconocen netas dentro de otros (ingresos) y gastos, neto en resultados.

Las inversiones en proceso se registran al costo menos cualquier pérdida por deterioro reconocida. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye el costo de los materiales y la mano de obra directa, cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para su uso previsto, así como los costos de desmantelar, remover las partidas, restaurar el lugar donde estén ubicados, y los costos por préstamos capitalizados, de acuerdo con la política de la Compañía. La depreciación de estos activos, al igual que en otras propiedades, se inicia cuando los activos están listos para su uso en el lugar y las condiciones necesarias para que sean capaces de operar de la manera que pretende la Administración de la Compañía.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Se reconocen cuando se tiene una obligación presente como resultado de un evento pasado, que probablemente resulte en la salida de recursos económicos y que pueda ser estimada razonablemente. Para efectos de su registro contable el importe se descuenta a valor presente cuando el efecto del descuento es significativo. Las provisiones se clasifican como circulantes o no circulantes en función del periodo de tiempo estimado para atender las obligaciones que se cubren. Cuando se espera la recuperación de un tercero de algunos o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión, se reconoce una cuenta por cobrar como un activo si es virtualmente seguro que se recibirá el pago y el monto de la cuenta por cobrar puede ser valuado confiablemente.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las operaciones normales se reconocen al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, neto de devoluciones, descuentos comerciales y descuentos por volumen.

Para el reconocimiento de ingresos de contratos con clientes se utiliza un modelo integral para la contabilización de ingresos procedentes de contratos con clientes, el cual introduce un enfoque de cinco pasos para el reconocimiento de ingresos: (1) identificación del contrato; (2) identificar las obligaciones de desempeño en el contrato; (3) determinar el precio de la transacción; (4) asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño en el contrato; y (5) reconocer el ingreso cuando la entidad satisfaga la obligación de desempeño.

La Compañía mantiene contratos firmados con sus clientes más representativos, dentro de ellos se acuerdan listados de precios de venta, moneda pactada, volúmenes de compra, descuentos por pronto pago y por volúmenes, para los clientes que no se tiene un contrato, se define como contrato las órdenes de compra en donde se definen las mismas características antes mencionadas.

Las obligaciones de desempeño más importantes de la Compañía no son separables y se satisfacen en un punto en el tiempo, por lo tanto, el cliente no puede satisfacerse parcialmente, por lo general, en dichos contratos existen más de una obligación de desempeño y son tratadas como un servicio integral y no separable.

En los contratos y órdenes de compra se acuerdan los precios de venta para las obligaciones de desempeño identificadas, así como descuentos en caso de que aplique.

La Compañía reconoce el ingreso cuando se satisface la obligación de desempeño con sus clientes, es decir, cuando el control de los bienes se transfiere al cliente, lo cual está dado por el momento de la entrega de los bienes prometidos al cliente de acuerdo con los términos y condiciones acordados.

En caso de pagos relacionados con la obtención de contratos estos, se capitalizan y se amortizan en la duración del contrato. En el caso de recibir un pago por anticipado, este es registrado como anticipo de clientes y en caso de que se vaya a realizar en un periodo mayor a un año es reclasificado al largo plazo.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

Los segmentos operativos se definen como los componentes de una empresa, encausados a la producción y venta de bienes y servicios, que están sujetos a riesgos y beneficios que son diferentes de aquellos asociados a otros segmentos de negocio. La Compañía está involucrada principalmente en dos segmentos: vidrio plano y envases.

Las subsidiarias de la Compañía están agrupadas conforme a los segmentos de negocio en que operan. Para efectos internos y de organización, cada negocio realiza la administración y supervisión de todas las actividades del respectivo negocio, las cuales refieren a producción, distribución y comercialización de sus productos. En consecuencia, la administración de la Compañía evalúa internamente los resultados y desempeño de cada negocio para la toma de decisiones. Siguiendo este enfoque, en la operación cotidiana, los recursos económicos son asignados sobre una base operativa de cada negocio.

Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables a valor de mercado.

Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación [bloque de texto]

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando la Compañía está comprometida de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario.

Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si la Compañía ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Descripción de sucesos y transacciones significativas

2020

a)Resolución de arbitraje comercial

El 21 de enero de 2020, Vitro recibió el pago de \$39,200 (ver nota 24) como resolución final de un arbitraje llevado ante la Cámara Internacional de Comercio (ICC). Este arbitraje inició en 2018 para resolver las diferencias que tenía sobre el contrato de distribución de vidrio para el mercado arquitectónico. Los costos incurridos fueron por un monto de \$6,066 que se registraron en los gastos de operación.

b)Refinanciamiento de deuda

El 20 de enero de 2020 Vitro y ciertas subsidiarias firmaron un contrato de crédito bilateral con The Bank of Nova Scotia por \$170,000 para refinanciar parte de su deuda.

c)Prepago de deuda

El 4 de febrero de 2020 Vitro realizó un pago anticipado voluntario por \$76,000 a su crédito sindicado, esto con el objetivo de mantener una estructura financiera solida al mejorar su estructura financiera, así como reducir el pago de intereses esto con los recursos obtenidos del programa de venta de cartera.

d)Cierre definitivo de las plantas de Evansville, Indiana y Evert, Michigan. Estados Unidos de América.

El 2 de junio de 2020, Vitro informó que se tomó la decisión de cerrar de forma definitiva las operaciones de dos plantas donde se fabrica vidrio automotriz en Estados Unidos, ubicadas en Evert, Michigan y Evansville, Indiana. Esto como manera de reorganizar su producción de vidrio automotriz y hacerlo más eficiente. Esta decisión no afecta a los clientes y demás grupos de interés del negocio de vidrio automotriz ya que otras plantas de Vitro tienen la capacidad de producir las piezas suministradas hasta ahora por las plantas de Evansville, IN y Evert, MI (Ver nota 9).

e)Refinanciamiento de una porción de deuda

El 30 de diciembre de 2020, las subsidiarias operadoras de sus cuatro unidades de negocio en los Estados Unidos de América celebraron un Contrato de Compraventa de Notas con The Prudential Insurance Company of America, con el propósito de refinanciar parte de su deuda consolidada existente bajo el Crédito Sindicado. Las Notas fueron emitidas en dos tramos: (i) \$130,000 con vencimiento el 30 de diciembre de 2026, y (ii) \$50,000 con vencimiento el 30 de diciembre de 2030.

2019

a)Dividendos pagados

En Asamblea General Ordinaria celebrada el 19 de febrero de 2019, los accionistas acordaron decretar y pagar un dividendo a razón de \$0.1043 por acción (ver Nota 19d), el pago fue realizado el 28 de febrero del 2019.

b)Prepago de deuda

El 1° de marzo del 2019, Vitro realizó un pago anticipado voluntario por \$50,000 al crédito sindicado, esto con el objetivo de mantener una estructura financiera sólida al mejorar su estructura financiera, así como reducir el pago de interés (ver Nota 14).

c)Fusión de sociedades

El 11 de abril del 2019, mediante asamblea general extraordinaria de accionistas se aprobó la fusión por incorporación de Vitro S.A.B. de C.V. como sociedad fusionante con ADN Jet, S.A.P.I. de C.V., Comercializadora Álcali, S.A. de C.V., Desarrollo Personal y Familiar, S.A. de C.V., Exco Integral Services, S.A. de C.V., Fundación Vitro, S.A. de C.V., Trabajo de Administración y Servicios, S.A. de C.V., Distribuidora de Vidrio y Cristal, S.A. de C.V., Productos de Valor Agregado en Cristal del Sureste, S.A. de C.V., Productos de Valor Agregado en Cristal, S.A. de C.V., Vidrio Plano de Mexicali, S.A. de C.V., Vidrio Plano de México LAN, S.A. de C.V., Viméxico, S.A. de C.V., Fabricación de Máquinas, S.A. de C.V., Servicios Industria del Álcali, S.A. de C.V. y Vidriera Guadalajara, S.A. de C.V. (las "Fusionadas"), y que surtió efectos el 1° de agosto de 2019.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Véase información presentada en los anexos XBRL [[800500] - Lista de notas] y [[800600] - Lista de políticas contables].

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los resultados de la Compañía no están sujetos a variaciones significativas por estacionalidad, por lo tanto, no se incluyeron efectos en los resultados de operación de la Compañía provenientes de factores de estacionalidad que afecten la comparabilidad por los periodos presentados.

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No se presentaron cambios en estimaciones durante los periodos presentados.

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

Durante 2020 y 2019 la Compañía recompró 15,000 y 4,978,346 acciones por un monto de \$20 y \$12,584.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
---	---

Dividendos pagados, otras acciones:	0
--	---

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
--	---

Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
---	---

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

Véase información presentada en los anexos XBRL [\[\[800500\]](#) - Lista de notas] y [\[\[800600\]](#) - Lista de políticas contables].

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

Véase información presentada en los anexos XBRL [[800500] - Lista de notas] y [[800600] - Lista de políticas contables].

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2020 y 2019, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o "IFRS" por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o "IASB" por sus siglas en inglés). En consecuencia, la presentación de información financiera intermedia requerida en este apartado no es aplicable. Véase información presentada en los anexos XBRL [[800500] - Lista de notas] y [[800600] - Lista de políticas contables].

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No se presentaron cambios en estimaciones durante los periodos presentados.

